



# Guía de Certificación

---

**Versión Julio 2008**

Documento elaborado por el  
Comité de Acreditación y Certificación  
de **EFPA España**

# CONTENIDO

---

	Pag.
<b>1. Presentación y objetivos .....</b>	<b>3</b>
<b>2. Certificaciones que ofrece €FPA España</b>	
<b>2.1. Certificaciones .....</b>	<b>4</b>
<b>2.2. Exámenes.....</b>	<b>5</b>
<b>3. Programa de contenidos para obtener la Certificación.</b>	
<b>3.1. Niveles de conocimiento y habilidades.....</b>	<b>7</b>
<b>3.2. Marco modular .....</b>	<b>8</b>
<b>3.3. Contenido y objetivos de aprendizaje por módulos....</b>	<b>9</b>
- <b>Módulo 1 .....</b>	<b>9</b>
- <b>Módulo 2 .....</b>	<b>22</b>
- <b>Módulo 3 .....</b>	<b>49</b>
- <b>Módulo 4 .....</b>	<b>54</b>
- <b>Módulo 5 .....</b>	<b>65</b>
- <b>Módulo 6 .....</b>	<b>71</b>
- <b>Módulo 7 .....</b>	<b>74</b>
- <b>Módulo 8 .....</b>	<b>85</b>
- <b>Módulo 9 .....</b>	<b>96</b>
 <b>Anexo: Modelo de examen .....</b>	 <b>101</b>

# 1. Presentación y objetivos.

- Las entidades mediadoras e intermediadoras de nuestro sistema financiero en sus actividades de asesoría de inversiones para sus clientes requieren, necesariamente, de personas físicas que en la relación de principal-agente actúen en nombre de aquéllas.
- La clientela demanda, cada vez con mayor fuerza, garantías no sólo de seguridad jurídica sino también de calidad y profesionalidad en el servicio de asesoramiento que realicen las mentadas personas físicas.
- A este efecto, la legislación financiera señala un camino de perfeccionamiento en las exigencias y requisitos que estos profesionales han de satisfacer y ello principalmente en los ámbitos de:
  - capacidad y formación adecuados;
  - titulación que certifiquen dichas capacidad y formación; y
  - compromiso ético profesional, de modo que en su relación con el inversor, identifique plenamente las metas, los objetivos y las características personales y profesionales del mismo.
- **€FPA España**, institución que:
  - Certifica la idoneidad de personas físicas en lo que se refiere a los ámbitos indicados;
  - Acredita la idoneidad de centros de formación que preparan a los aspirantes a la Certificación según los citados ámbitos y según unos programas de contenidos que capacitan técnicamente a los aspirantes;
  - Crea y gestiona el registro de personas que han logrado la Certificación; y que,
  - Establece y controla los procedimientos de Recertificación periódica.

ha elaborado el presente documento-Guía de Certificación a fin y efecto de que se alcancen los objetivos que el *Comité de Acreditación y Certificación* de **€FPA España** persigue:

- orientar el aprendizaje;
  - precisar los contenidos así como los niveles de éstos y, con ello,
  - orientar acerca de la metodología de impartición de dichos contenidos.
- El *Comité de Acreditación y Certificación* de **€FPA España** entiende que los Centros Acreditados podrán así elegir los materiales bibliográficos de apoyo que consideren más oportunos. De este modo, se aúna la libertad y criterio de elección con la necesidad de orientación para que las decisiones acerca de métodos de enseñanza y referencias bibliográficas concretos tengan una coherencia acorde con los objetivos reseñados.

## 2. Certificaciones que ofrece €FPA España.

### 2.1. Certificaciones.

€FPA España ofrece en la actualidad tres tipos de Certificaciones.

De manera gráfica podríamos representar las certificaciones €FPA como una pirámide en donde en la base se situaría el nivel DAF, el siguiente nivel sería el €FA y finalmente en la cúspide de la pirámide se encontraría el €FP.



#### A. Diploma de Agente Financiero (DAF).

Objetivo: complementar en los segmentos básicos de las redes comerciales de entidades financieras y aseguradoras la necesidad de una cualificación profesional para poder hacer frente a las futuras exigencias reguladoras. Se corresponde con el anterior Nivel I €FA.

El diploma de Agente Financiero se caracteriza por:

1. Tiene reconocimiento y validez nacional.
2. Es un nivel intermedio y parcial para la obtención del posterior Certificado €FA.
3. Su validez como examen parcial liberatorio del Certificado €FA será de tres años.
4. Las personas que obtengan este diploma no formarán parte de la Asociación €FPA, ya que el DAF no podrá ni deberá recertificarse.
5. La duración mínima del programa consta de 80 horas lectivas presenciales.

## **B. Certificación *European Financial Advisor* (€FA)**

Objetivo: dotar al asesor financiero de conocimientos, habilidades y herramientas para ser capaz de diseñar e implementar un Plan de Inversión a su cliente.

Dirigido: a asesores financieros independientes o personal que desarrolle actividades relacionadas con Banca de clientes (banca privada, personal o funciones asimilables en red).

La certificación €FA se caracteriza por:

1. Tiene reconocimiento pan-europeo.
2. Será a niveles de contenidos del curso, no de examen €FA, parcialmente liberatorio del certificado €FP.
3. Las personas que obtengan la certificación deberán ser miembros de la Asociación **€FPA España**.
4. Deberán recertificarse cada 2 años (25 horas de formación continuada)
5. La duración mínima del programa consta de 160 horas lectivas presenciales.

## **C. Certificación *European Financial Planning* (€FP)**

Objetivo: dotar de conocimientos más profundos a aquellos profesionales que se dedican a la gestión de grandes fortunas y que necesitan ofrecer un asesoramiento integrado, multidisciplinar, pro-activo y personalizado.

Dirigido: a asesores financieros independientes o personal que desarrolle actividades relacionadas con la gestión de grandes fortunas (banca privada, family-office, etc.).

La duración mínima del programa consta de 360 horas lectivas presenciales. La primera edición de €FP se iniciará en Septiembre de 2007.

## **2.2. Exámenes.**

En el presente documento nos centraremos exclusivamente en los exámenes del Diploma de Agente Financiero (DAF) y de la Certificación Europea €FA, para los cuales vamos a comentar unas pautas de examen.

El **examen completo €FA (I + II)** constará de dos partes, ambas deberán aprobarse:

- La primera, un examen tipo test de 50 preguntas. Para pasar será requisito el haber respondido acertadamente al menos al 70% del examen (35 preguntas). Las respuestas incorrectas o en blanco no restan puntos. Duración de la primera prueba: 1 hora y 30 minutos:

- La segunda parte, consistirá en la resolución de ejercicios prácticos sobre distintos aspectos contemplados en el temario €FA. Duración de la segunda prueba: 1 hora.

Existe la posibilidad de obtener el certificado €FA a través de dos exámenes parciales o de niveles:

Los exámenes parciales de nivel I y II constarán de:

**DAF (Nivel I):** Parte única de 40 preguntas tipo test (requisito del 70% correctas). Duración de la prueba: 1 hora y 30 minutos.

**Nivel II:** Primera parte de 40 preguntas tipo test (requisito del 70% correctas). Duración de la prueba: 1 hora y 30 minutos. Segunda parte: resolución de ejercicios prácticos. Duración de la prueba: 1 hora. Duración total del examen: 2 horas y 30 minutos.

### **3. Programa de contenidos para obtener la Certificación, €FA.**

#### **3.1. Niveles de conocimiento y habilidades.**

A través del Programa €FA, los estudiantes deberán prepararse de cara a realizar un examen para poner a prueba sus competencias y conocimientos adquiridos referidos al asesoramiento financiero. El Programa €FA prevé niveles de conocimiento y habilidades específicos para poder realizar los exámenes con confianza en el éxito. Los niveles de conocimiento y habilidades a evaluar en cada examen €FA se han establecido, en el Programa de Estudios, como titulares de cada tema o subtema. Las preguntas de los exámenes correspondientes a los temas o subtemas anotados en el Programa de Estudios contienen, por consiguiente, cuestiones con el nivel impuesto por dicho Programa. Los objetivos de aprendizaje para cada tema empiezan con uno de estos términos: *Conocimiento, Análisis y Aplicación*. Las preguntas de los exámenes reflejan pues el nivel de conocimiento y, en algunos casos, las competencias, requeridos en una circunstancia concreta y para una respuesta correcta, dentro de los objetivos de aprendizaje fijados.

#### **Designación taxonómica: *Conocimiento***

Bajo la designación *Conocimiento* (conocer) se incluyen los comportamientos y situaciones de test, que destacan la capacidad de memoria y de retención. Recordar incluye reconocer y evocar ideas, datos o fenómenos. Los objetivos de conocimiento pueden ser diferentes, como de terminología, hechos concretos, normas, clasificaciones y categorías, criterios, metodologías, principios, teorías y estructuras.

#### **Designación taxonómica: *Análisis***

La designación *Análisis* (analizar o entender) se refiere al desglose de cualquier conexión en los diferentes elementos que la constituyen para aclarar la jerarquía relativa de ideas y explicitar las relaciones entre las ideas. El análisis incluye tanto la evaluación o comprensión de los elementos, como la habilidad para reconocer hipótesis implícitas o la habilidad para distinguir hechos objetivos de ideas u opiniones subjetivas.

#### **Designación taxonómica: *Aplicación***

La designación *Aplicación* (aplicar, saber aplicar o calcular) se refiere a la utilización de hechos abstractos en situaciones particulares y concretas y por lo tanto es el nivel de competencia para aplicar los conocimientos y habilidades analíticas adquiridas. Las situaciones particulares y concretas pueden ser muy diversas, desde el estudio de un caso hasta un evento social. Las abstracciones deben tomar la forma de ideas generales, reglas de procedimiento o métodos generalizados. Las abstracciones también deben adquirir la forma de principios técnicos, ideas y teorías, que deben ser tanto recordados como aplicados, calculados o evaluados.

## 3.2. Marco modular

La duración mínima del programa formativo se calcula en 160 horas lectivas (20 jornadas lectivas completas). Se estima que los estudiantes/candidatos requerirán horas adicionales de estudio, realización de ejercicios, preparación de exámenes, estudio on-line, etc. en la proporción media de 4 horas por cada hora lectiva.

Nueve temas del programa de estudios incluyen los elementos identificados en el conocimiento del perfil de la profesión para un Asesor Financiero. Estos temas constituyen el programa de estudios que recomienda sopesar los módulos en proporción a su importancia en el perfil del Asesor Financiero; cada tema se divide a su vez en subtemas con objeto de que el programa sea más transparente y claro.

### Peso de las áreas temáticas para la €FA

<b>Módulo 1</b>	Asesoramiento y Planificación Financiera	7,5%
<b>Módulo 2</b>	Instrumentos y Mercados Financieros	25,0%
<b>Módulo 3</b>	Fondos y Sociedades de Inversión	12,0%
<b>Módulo 4</b>	Seguros	7,5%
<b>Módulo 5</b>	Pensiones y Planificación de Jubilación	10,0%
<b>Módulo 6</b>	Planificación Inmobiliaria	5,0%
<b>Módulo 7</b>	Fiscalidad de las Inversiones	10,0%
<b>Módulo 8</b>	Gestión de Carteras	18,0%
<b>Módulo 9</b>	Legislación, Normativa y Ética	5,0%
<b>TOTAL</b>		<b>100,0%</b>

### 3.3. Contenido y objetivos de aprendizaje por módulos

**NOTA:** En el siguiente silabus se han sombreado los contenidos que corresponden al Diploma de Agente Financiero (DAF).

## **Módulo 1: Asesoramiento y Planificación Financiera**

---

### **CONTENIDOS DEL MODULO 1**

#### **1. El cliente y la asesoría financiera**

***Designaciones taxonómicas: Conocimientos, Análisis, Aplicación***

- A. Banca de productos vs Banca de clientes.
- B. Características de la banca personal.
  - 1. Análisis de los clientes.
  - 2. Tipología del inversor de Banca Personal.
- C. Características de la Banca Privada.
- D. Servicios a ofrecer:
  - 1. Correduría.
  - 2. Asesoramiento financiero.
  - 3. Gestión discrecional.
  - 4. Financial Planning.
  - 5. Family Office.

#### **2. Establecimiento de la relación cliente-planificador**

***Designaciones taxonómicas: Conocimientos, Análisis, Aplicación***

- A. Perfil del Asesor / Planificador: Cualidades y funciones.
- B. Explicar temas y conceptos relativos a los procesos de planificación financieros para desarrollar un plan amplio apropiado al cliente individual.
- C. Explicar los servicios suministrados, el proceso de planificación, el “método de ciclo de vida” y la documentación requerida.

#### **3. Recopilación de los datos del cliente y determinación de los objetivos y expectativas**

***Designaciones taxonómicas: Conocimientos, Análisis, Aplicación***

- A. Obtener información del cliente a través de una entrevista/cuestionario sobre recursos financieros y obligaciones.

B. Determinar los objetivos personales y financieros del cliente, las necesidades y prioridades.

C. Conocer los valores, actitudes y expectativas del cliente.

D. Determinar el nivel de tolerancia al riesgo del cliente.

#### **4. Determinación del estado económico-financiero del cliente**

##### ***Designaciones taxonómicas: Conocimientos, Análisis***

###### A. General

1. Estado financiero actual
2. Actitudes y expectativas
3. Necesidades de capital actuales/esperadas
4. Tolerancia al riesgo
5. Exposición al riesgo
6. Gestión del riesgo

###### B. Necesidades especiales

1. Planificación de una enfermedad terminal
2. Consideraciones del divorcio/segundas nupcias
3. Necesidades del adulto dependiente
4. Necesidades de niños discapacitados
5. Necesidades educativas y filantrópicas

###### C. Gestión del riesgo

1. Necesidades de seguro de vida y cobertura actual
2. Necesidades de seguro de invalidez y cobertura actual
3. Necesidades de seguro de enfermedad y cobertura actual
4. Necesidades de seguro de asistencia a largo plazo y cobertura actual
5. Necesidades de seguro de propietarios y cobertura actual

###### D. Fiscalidad

1. Declaración a Hacienda
2. Estrategias tributarias actuales
3. Estado de cumplimiento de los impuestos

###### E. Inversiones

1. Inversiones actuales
2. Estrategias y políticas de inversión actuales

###### F. Jubilación

1. Exposición fiscal del plan actual de jubilación
2. Planes de jubilación actuales
3. Beneficios sociales
4. Estrategias de jubilación

###### G. Beneficios para el empleado

1. Beneficios disponibles para el empleado
2. Participación actual en los beneficios del empleado

#### H. Planificación de la sucesión

- 1 Documentos característicos de la planificación sucesoria
- 2 Estrategias de planificación sucesoria
- 3 Exposición a impuestos de sucesión

### **5. Desarrollo y presentación de un plan financiero basado en el ciclo de vida**

#### ***Designaciones taxonómicas: Conocimientos***

- A. Desarrollo y preparación de un plan financiero a medida para satisfacer los objetivos y metas del cliente:
  1. Diseño de carteras básicas según los diversos objetivos del cliente
  2. Gestión de las carteras: Reajustes y reequilibrios.
- B. Presentación y revisión del plan con el cliente

### **6. Aplicación del plan financiero**

#### ***Designaciones taxonómicas: Conocimientos***

- A. Asesorar al cliente al aplicar las recomendaciones
- B. Coordinarse en caso necesario con otros profesionales, (por ej. contables, abogados, agentes inmobiliarios, asesores de inversiones, y agentes de seguros)

### **7. Control del plan financiero**

#### ***Designaciones taxonómicas: Conocimientos***

- A. Controlar y evaluar la validez de las recomendaciones
- B. Revisar la progresión del plan con el cliente
- C. Discutir y evaluar los cambios de las circunstancias personales del cliente, (por ej. nacimiento/fallecimiento, edad, enfermedad, divorcio, jubilación)
- D. Revisar y evaluar las leyes fiscales y las circunstancias económicas
- E. Hacer recomendaciones para adaptarse a las circunstancias nuevas o cambiantes
- F. Colaborar con el cliente para asegurarse de que el plan cumple los objetivos y metas: revisar todo lo necesario

### **8. Software de planificación financiera y servicios electrónicos**

#### ***Designaciones taxonómicas: Conocimientos***

# OBJETIVOS DE APRENDIZAJE DEL MODULO 1

## 1. El cliente y la asesoría financiera (NIVEL 1 DAF)

### A. Banca de productos vs. banca de clientes

- Conocer y entender las características que definen el modelo de una entidad financiera orientada a una distribución basada en los productos y las de otro modelo basado en los clientes.
- Conocer y entender los elementos que permiten la transformación desde un modelo a otro.

### B. Características de la banca personal

#### 1. Análisis de los clientes

- Conocer y entender las necesidades y demanda de los clientes de banca personal.
- Conocer y entender los requerimientos de rentabilidad con liquidez y seguridad, de asesoramiento personalizado y de calidad de servicio.
- Saber aplicar los conocimientos y las habilidades apropiadas para mantener la relación con el cliente en base a la resolución de los objetivos anteriores.
- Conocer, entender, saber explicar y saber aplicar las herramientas comerciales características de la banca personal.
- Saber aplicar el conocimiento y las habilidades apropiadas para explicar al cliente las características diferenciales de la banca personal en relación a los servicios tradicionales de la banca comercial.

#### 2. Tipología de clientes de Banca Personal

- Conocer y entender las diversas tipologías de clientes que existen en banca personal o en gestión patrimonial.
- Saber aplicar los conocimientos y habilidades apropiadas para tratar, de forma diferencial, a cada tipo de cliente de banca personal.

### C. Características de la Banca Privada

- Conocer, entender, saber explicar y saber aplicar las herramientas comerciales características de la banca privada.
- Saber aplicar el conocimiento y las habilidades apropiadas para explicar al cliente las características diferenciales de la banca privada en relación a los servicios de banca personal.

## **D. Servicios a ofrecer**

### 1. Correduría

- Conocer y entender el servicio de correduría y lo que implica para el cliente.
- Saber aplicar el conocimiento y las habilidades apropiadas para describir, explicar la metodología y los costes del servicio de correduría.

### 2. Asesoramiento financiero

- Conocer y entender el servicio de asesoramiento financiero y lo que implica para el cliente.
- Saber aplicar el conocimiento y las habilidades apropiadas para describir, explicar la metodología y los costes del servicio de asesoramiento financiero.

### 3. Gestión discrecional

- Conocer y entender el servicio de gestión discrecional y lo que implica para el cliente.
- Saber aplicar el conocimiento y las habilidades apropiadas para describir, explicar la metodología y los costes del servicio de gestión discrecional.

### 4. *Financial Planning*

- Conocer y entender el servicio de financial planning y lo que implica para el cliente.
- Saber aplicar el conocimiento y las habilidades apropiadas para describir, explicar la metodología y los costes del servicio de financial planning.

### 5. *Family Office*

- Conocer y entender el servicio de family office y lo que implica para el cliente.
- Saber aplicar el conocimiento y las habilidades apropiadas para describir, explicar la metodología y los costes del servicio de family office.

## **2. Establecimiento de la relación cliente - planificador**

### **A. Perfil del asesor / planificador: cualidades y funciones**

- Conocer y entender las habilidades de las que debe disponer o debe adquirir y los conocimientos que debe disponer o debe adquirir, el asesor / planificador financiero.
- Para cada modelo de servicios y tipología o segmento de clientes, conocer y entender las funciones, tareas y responsabilidades que son propias del profesional que ejerce la profesión.

**B. Explicar los temas y conceptos relativos a los procesos de planificación financiera para desarrollar un plan amplio y apropiado al cliente individual**

- Saber aplicar las habilidades y conocimientos necesarios para explicar al cliente los métodos utilizados para obtener información y diseminarla, para desarrollar el plan financiero personalizado, y para implementarlo y monitorizarlo.

**C. Explicar los servicios suministrados, el proceso de planificación, el “método del ciclo de vida” y la documentación requerida**

- Saber aplicar las habilidades y conocimientos necesarios para explicar “el método del ciclo de vida”, las funciones y el desarrollo del proceso de planificación, y los documentos que se requieren para la elaboración, ejecución y seguimiento del plan.

**3. Recopilación de los datos del cliente y determinación de los objetivos y expectativas (NIVEL 1 DAF)**

**A. Obtener información del cliente a través de una entrevista / cuestionario sobre los recursos y obligaciones financieras (NIVEL 1 DAF)**

- Saber aplicar los conocimientos y las habilidades apropiadas para obtener información de los clientes de forma efectiva y eficiente a través de entrevistas y cuestionarios sobre los recursos y obligaciones financieras, pasadas y actuales del cliente.
- Saber aplicar los conocimientos y las habilidades apropiadas para explicar como, la información obtenida, se refleja en el esquema general del plan financiero del cliente.

**B. Determinar los objetivos personales y financieros del cliente, sus necesidades y sus prioridades (NIVEL 1 DAF)**

- Saber aplicar los conocimientos y las habilidades apropiadas para hacer las preguntas adecuadas que permitan determinar los objetivos personales del cliente para el futuro.
- Saber aplicar los conocimientos y las habilidades apropiadas para hacer las preguntas adecuadas que permitan determinar los objetivos financieros del cliente para el futuro.
- Saber aplicar los conocimientos y las habilidades apropiadas para hacer las preguntas adecuadas que permitan determinar aquellas consideraciones a tener en cuenta al elaborar el plan financiero.
- Saber aplicar los conocimientos y las habilidades apropiadas para hacer las preguntas adecuadas que permitan determinar las prioridades en las consideraciones personales, financieras y especiales que determinarán el plan financiero.

### **C. Conocer los valores, actitudes y expectativas del cliente**

- Entender los objetivos personales y las motivaciones vitales del cliente y entender si están apoyados en bases financieras razonables, en otras creencias y expectativas; o en falsos razonamientos y malos entendimientos.
- Saber aplicar los conocimientos y las habilidades apropiadas para reconocer el sistema de valores del cliente.
- Entender las actitudes del cliente que generan motivaciones personales, financieras y profesionales sobre las presentes y futuras necesidades, expectativas, y deseos personales y financieros.

### **D. Determinar el nivel de tolerancia al riesgo del cliente**

- Entender cómo un cliente siente los riesgos que puede confrontar en su vida.
- Entender si el cliente tiene una comprensión razonable de los tipos y número de riesgos que puede confrontar en su vida.
- Entender el sentimiento del cliente frente a los riesgos específicos que puede confrontar y cómo reaccionaría frente a ciertas eventualidades.
- Entender el nivel de tolerancia que el cliente tiene frente a los riesgos específicos que puede confrontar y si su estructura financiera refleja adecuadamente su tolerancia al riesgo.

## **4. Determinación de los estados económico-financieros del cliente**

### **A. General**

#### 1. Estado financiero actual

- Entender de que forma los clientes tienen estructurados sus actuales recursos financieros y sus obligaciones, de todo tipo, como inversiones, seguros, beneficios por pensiones y seguridad social, situación fiscal, inmuebles, deudas, propiedades y otros temas relevantes que proporcionan información sobre la salud financiera del cliente.

#### 2. Actitudes y expectativas

- Entender las actitudes y expectativas del cliente, que pueden incluir el comportamiento inversor pasado, los seguros contratados, las compras y ventas de inmuebles, las expectativas económicas y los conocimientos económicos y financieros del cliente.

#### 3. Necesidades de capital actuales y esperadas

- Entender las actuales e inmediatas inversiones y necesidades financieras del cliente.

4. Tolerancia al riesgo
  - Entender y calcular los actuales niveles de tolerancia al riesgo y estimar las expectativas sobre los futuros niveles de tolerancia al riesgo del cliente.
5. Exposición al riesgo
  - Entender y calcular el actual y futuro riesgo financiero al que el cliente está expuesto y los elementos y condicionantes que pueden variar el riesgo financiero.
6. Gestión del riesgo
  - Entender y calcular las provisiones y la estructura que el cliente dispone actualmente para gestionar su exposición al riesgo.

## **B. Necesidades especiales**

1. Planificación de una enfermedad terminal
  - Entender cómo y con qué medios los clientes podrían planificar sus finanzas en el caso que se vean confrontados con una enfermedad terminal.
2. Consideraciones del divorcio / segundas nupcias
  - Entender cómo los clientes quedarían afectados si decidieran o se vieran confrontados con un divorcio o con la posibilidad de un nuevo matrimonio.
3. Necesidades del adulto dependiente
  - Entender cómo los clientes han de estructurar sus finanzas para acometer la dependencia propia, de la pareja, de un progenitor, etc.
4. Necesidades de niños discapacitados
  - Entender las posibilidades de estructuración de las finanzas del cliente para confrontar la incapacidad y/o dependencia de un hijo adulto.
5. Necesidades educativas y filantrópicas
  - Entender los requisitos del cliente y las previsiones hechas o por hacer para la educación de los hijos o de otros miembros de la familia.
  - Entender los tipos y métodos de donaciones filantrópicas que realiza o puede realizar el cliente, así como las características de estructuración y relaciones de los negocios directamente gestionados y cómo encajan en la estructura financiera del cliente.

## **C. Gestión del riesgo**

1. Necesidades de seguros de vida y cobertura actual
  - Entender la actual cobertura de seguros de vida que posee el cliente y las necesidades que efectivamente tiene, si éstas fueran diferentes.
2. Necesidades de seguro de invalidez y cobertura actual
  - Entender la actual cobertura de seguro de invalidez que posee el cliente y las necesidades que efectivamente tiene, si éstas fueran diferentes.
3. Necesidades de seguro de enfermedad y cobertura actual
  - Entender la actual cobertura de seguro de enfermedad que posee el cliente y las necesidades que efectivamente tiene, si éstas fueran diferentes.
4. Necesidades de seguro de asistencia a largo plazo y cobertura actual
  - Entender la actual cobertura de seguro de asistencia a largo plazo que posee el cliente y las necesidades que efectivamente tiene, si éstas fueran diferentes.
5. Necesidades de seguros de propietarios y cobertura actual
  - Entender la actual cobertura de seguros de la propiedad de viviendas y de otros seguros de indemnidad comercial o profesional que posea el cliente y las necesidades que efectivamente tiene, si éstas fueran diferentes.

## **D. Fiscalidad**

1. Declaración de Hacienda
  - Entender las anteriores declaraciones a Hacienda del cliente, entender la planificación fiscal realizada y hasta que punto ésta estaba optimizada.
2. Estrategias tributarias actuales
  - Entender las estrategias actualmente utilizadas por los clientes y hasta que punto están optimizadas.
3. Estado de cumplimiento de los impuestos
  - Entender si el cliente ha mantenido el cumplimiento de sus obligaciones tributarias.
  - Entender la actual situación fiscal del cliente, sus obligaciones, y tener la capacidad de enmarcarlas en una planificación fiscal óptima.

## **E. Inversiones**

### 1. Inversiones actuales

- Entender la actual estructura de la cartera de inversiones del cliente incluyendo el tipo y monto de inversiones, así como los productos e instrumentos comprados o vendidos.

### 2. Estrategias y políticas actuales de inversión

- Entender las estrategias de inversión utilizadas por el cliente hasta la fecha y considerar las posibles opciones y políticas futuras.
- Entender las políticas de inversión utilizadas y ser capaz de entender cual puede ser la política más adecuada en el actual estudio del ciclo vital.

## **F. Jubilación**

### 1. Exposición fiscal del plan actual de jubilación

- Entender la exposición fiscal del actual plan de jubilación, incluyendo las inversiones, los beneficios sociales, la seguridad social, la propiedad inmobiliaria, los seguros, etc.

### 2. Planes de jubilación actuales

- Entender el plan actual del cliente y las provisiones realizadas para asegurar que la consecución de los objetivos personales y financieros del cliente puedan ser alcanzados, o en caso contrario con cambios apropiados.

### 3. Beneficios sociales

- Entender los beneficios sociales que forman parte del plan de jubilación del cliente y determinar cómo estos beneficios encajan con el resto del plan.

### 4. Estrategias de jubilación

- Entender las estrategias para la jubilación que han sido adoptadas por el cliente en el pasado y considerar formas de mejorarlas.

## **G. Beneficios para el empleado**

### 1. Beneficios disponibles para el empleado

- Entender la disponibilidad de beneficios empresariales que el cliente tiene disponibles de su empleador.

2. Participación en los beneficios para el empleado
  - Entender la actual participación del cliente en los beneficios empresariales como empleado de la empresa.
  - Entender las formas de mejorar la participación del cliente en los beneficios empresariales como empleado de la empresa.

## **H. Planificación de la sucesión**

1. Documentos característicos de la planificación sucesoria
  - Entender y saber explicar el significado de los documentos característicos de la planificación sucesoria.
2. Estrategias de planificación sucesoria
  - Entender los elementos de las estrategias sucesorias utilizadas por el cliente y ser capaz de realizar observaciones y recomendaciones para posibles mejoras.
3. Exposición a impuestos de sucesión
  - Entender los elementos que generan exposición fiscal, los escenarios alternativos y las políticas para una planificación fiscal más eficiente.

## **5. Desarrollo y presentación de un plan financiero basado en el ciclo de vida**

### **A. Desarrollo y preparación de un plan financiero a medida para satisfacer los objetivos y metas del cliente**

1. Diseño de carteras básicas según los diversos objetivos del cliente
  - Conocer los parámetros esenciales para estructurar la cartera del cliente: su perfil de riesgo y el horizonte temporal de su objetivo u objetivos de inversión.
  - Conocer la forma, a través de la cual y en base a los parámetros básicos, procederemos a configurar la estructura básica de una cartera.
2. Gestión de las carteras: reajustes y reequilibrios
  - Conocer el concepto y la metodología para reajustar y reequilibrar una cartera básica por el progresivo acortamiento del horizonte temporal y por los cambios en la distribución de activos que los diferentes rendimientos provocan.

## **B. Presentación y revisión del plan con el cliente**

- Conocer la forma de presentar al cliente el plan financiero o cartera prevista de inversión con observaciones y recomendaciones, así como la periódica revisión del plan.

## **6. Aplicación del plan financiero**

### **A. Asesorar al cliente al aplicar las recomendaciones**

- Conocer las mejores prácticas para asegurarse que el cliente sea capaz de implementar las recomendaciones en el momento apropiado, o que alternativamente, conozca el significado de las acciones desarrolladas por el asesor en su nombre.

### **B. Coordinarse, en caso necesario, con otros profesionales**

- Conocer las eventualidades y temas en los cuales el asesor financiero debe buscar colaboración de otros profesionales de la propia entidad, o fuera de ella.
- Conocer las habilidades y conocimientos que deben exigirse a otros profesionales para participar en las recomendaciones de una parte del plan financiero.

## **7. Control del plan financiero**

### **A. Controlar y evaluar la validez de las recomendaciones**

- Conocer las mejores prácticas para monitorizar y evaluar la corrección de las recomendaciones.

### **B. Revisar la progresión del plan con el cliente**

- Conocer las mejores prácticas para utilizar informes adecuados y para describir, en términos comprensibles como ha evolucionado y está evolucionando el plan financiero.

### **C. Discutir y evaluar los cambios de las circunstancias personales del cliente**

- Conocer qué cambios pueden producirse y deben tenerse en cuenta en las circunstancias personales del cliente y poder proponer recomendaciones apropiadas o alteraciones en el plan financiero.

**D. Revisar y evaluar las leyes fiscales y las circunstancias del entorno económico**

- Conocer la legislación fiscal y la situación económica para asegurarse que todas las recomendaciones están actualizadas, son relevantes y cumplen con la normativa.

**E. Hacer recomendaciones para adaptarse a circunstancias nuevas o cambiantes**

- Conocer (a través de la formación continua posterior) las novedades normativas, de mercado o derivadas del entorno, que vayan apareciendo para disponer de la capacidad a realizar recomendaciones modificativas o adaptativas del plan financiero.

**F. Colaborar con el cliente para asegurarse de que el plan cumple los objetivos y metas y se revisa todo lo necesario**

- Conocer las formas de colaboración con el cliente para asegurarse que el plan financiero refleja permanentemente los objetivos del cliente y pueden realizarse cambios a medida que son necesarios.

**8. *Software* de planificación financiera y servicios electrónicos**

- Conocer la disponibilidad de aplicativos de apoyo a las tareas de asesoramiento y planificación financiera, así como de servicios electrónicos de información, relevantes para las tareas profesionales.

# Módulo 2: Instrumentos y Mercados Financieros

---

## CONTENIDOS DEL MODULO 2

### 1. Comprender los factores macroeconómicos que afectan a los rendimientos de la inversión

#### *Designaciones taxonómicas: Conocimientos*

#### A. Fundamentos Macroeconómicos:

1. Indicadores de crecimiento económico.
2. Indicadores de precios.
3. Indicadores de empleo.

#### B. Los ciclos económicos.

#### C. Indicadores de coyuntura.

1. De demanda.
2. De oferta.
3. De sentimiento

#### D. Interpretación de los indicadores económicos en los mercados financieros.

### 2. Fundamentos de la Inversión.

#### *Designaciones taxonómicas: Conocimientos, Análisis, Aplicación*

#### A. Valor temporal del dinero.

#### B. Capitalización.

1. Simple.
2. Compuesta.

#### C. Descuento.

1. Simple: Comercial y Racional.
2. Compuesto.

#### D. Tipos de interés *spot* y *forward*.

#### E. Rentabilidad.

1. Nominal y real.
2. Rentabilidad simple.
3. Tasa anual equivalente (TAE).
4. Tasa interna de rentabilidad (TIR).
5. Tasa de rentabilidad efectiva (TRE).
6. Tasa geométrica de rentabilidad (TGR).

#### F. Rentas Financieras.

1. Concepto y elementos.
2. Valoración de rentas constantes.
3. Valoración de rentas en progresión geométrica.

#### G. Conceptos básicos de estadística.

1. Media y esperanza.
2. Varianza y desviación típica.
3. Covarianza.
4. Coeficiente de correlación.
5. Recta de regresión.

### **3. Sistema Financiero**

#### ***Designaciones taxonómicas: Conocimientos***

#### A. Componentes de un sistema financiero.

#### B. Intermediarios Financieros.

1. Descripción y funciones.
2. Tipos de intermediarios financieros.

#### C. Activos Financieros.

1. Concepto y funciones.
2. Características principales.
3. Clasificación.

#### D. Mercados Financieros.

1. Concepto y funciones.
2. Características.
3. Clasificación.

#### E. El BCE y la Política Monetaria.

1. Estrategias de política monetaria.
2. Principales instrumentos.
  - a. Operaciones de mercado abierto.
  - b. Facilidades Permanentes.
  - c. Coeficiente de Caja.
3. Sistema Target.

#### F. Tipos de interés de referencia.

1. Características y sistema de cálculo.
2. Eonia, Euribor

#### G. Mercados monetarios.

1. Características generales.
2. Activos negociados.
3. Agentes participantes.

## 4. Mercado de Renta Fija

### *Designaciones taxonómicas: Conocimientos, Análisis y Aplicación*

#### B. Características de la renta fija.

#### C. Estructura del Mercado de Deuda Pública.

1. Activos que se negocian.
2. Miembros del mercado.
3. Mercado primario.
4. Mercado secundario
  - a. Operaciones simples.
  - b. Operaciones dobles.
  - c. Operaciones de segregación.

#### D. Mercado de Renta Fija Privada.

1. Estructura y operativa del mercado.
2. Tipología de activos
  - a. Pagarés.
  - b. Bonos y obligaciones privadas.
  - c. Cédulas, bonos y participaciones hipotecarias.
  - d. Participaciones Preferentes.
  - e. Fondos de Titulización de Activos.

#### E. Rating: concepto y clasificaciones.

#### F. Riesgos asociados a la renta fija.

1. Riesgos de interés.
2. Riesgo de crédito.
3. Riesgo de liquidez.
4. Riesgo de tipo de cambio.
5. Riesgo de amortización anticipada.

#### G. Valoración de activos de renta fija a corto y a largo plazo.

#### H. Relación Precio- TIR.: Principios de Malkiel.

#### I. Curva y estructura temporal de los tipos de interés (ETTI)

1. Concepto.
2. Teorías explicativas de la ETTI.

#### J. Medición y gestión del riesgo de tipo de interés.

1. Sensibilidad.
2. Duración.
3. Duración corregida.
4. Inmunización

## 5. Mercado de Renta Variable

### *Designaciones taxonómicas: Conocimientos, Análisis y Aplicación*

#### A. Características de la renta variable.

#### B. Estructura del Mercado Bursátil.

1. Activos que se negocian.
2. Miembros del mercado.
3. Sistemas de liquidación.
4. La contratación y la operativa bursátil
  - a. Sistemas de contratación.
  - b. Tipos de órdenes.

#### C. Tipos de operaciones bursátiles

1. Oferta Pública de Venta (OPV).
2. Oferta Pública de Adquisición (OPA)
3. Split.
4. Ampliación y reducción de capital.
5. Operaciones a crédito.

#### D. Índices bursátiles.

1. Definición y características.
2. Ibex-35.

#### E. Introducción al Análisis Fundamental

1. Consideraciones generales.
2. Ratios bursátiles.
  - a. PER.
  - b. Rentabilidad por Dividendo.
  - c. Earning Yield Gap.
  - d. Precio Cash Flow.
  - e. Precio sobre Valor Contable.
  - f. ROA y ROE.

#### F. Valoración de empresas.

1. Valor contable.
2. Modelo de Gordon-Shapiro.
3. Descuentos de Flujos.

#### G. Introducción al Análisis Técnico.

1. Concepto y principios del análisis técnico.
2. Soportes y resistencias
3. Volumen
4. Análisis gráfico.
  - a. Rectángulos.
  - b. Triángulos.
  - c. Canales.
  - d. Cabeza y hombros
  - e. Doble máximo o doble mínimo.

5. Indicadores y osciladores.
  - a. Media Móvil.
  - b. MACD.
  - c. RSI.
  - d. Estocástico

## 6. Mercado de Divisas

### *Designaciones taxonómicas: Conocimientos, Análisis y Aplicación*

- A. Definición de divisa.
- B. Características del mercado de divisas.
- C. Formación de los precios.
  1. Teoría de la paridad de los tipos de interés.
  2. Teoría de la paridad del poder adquisitivo.
- D. Operativa en el mercado de divisas.
  1. Mercado al contado (Spot).
  2. Mercado a plazo (Forward).
  3. Cálculo del tipo de cambio forward
  4. Cálculo de los puntos swap.

## 7. Mercado de Productos Derivados.

### *Designaciones taxonómicas: Conocimientos, Análisis y Aplicación*

- A. Concepto de riesgo financiero.
- B. Concepto de instrumento derivado.
- C. Mercado organizado y mercado no organizado.
- D. El mercado de futuros.
  1. Organización y funcionamiento.
  2. Principales contratos de futuros.
    - a. Sobre índices.
    - b. Sobre acciones.
    - c. Euribor 3 meses
  3. Formación general de los precios.
  4. Aplicaciones prácticas de cobertura y especulación.
- E. Mercado de opciones.
- F. Valor de la prima
  1. Valor intrínseco y valor temporal de una opción.
  2. Opciones in the money, at the money y out of the money.
  3. Variables que determinan la prima.
- G. Aplicaciones prácticas de cobertura y especulación.

#### H. Productos Estructurados.

1. Concepto y características.
2. Clasificación.
3. Descripción de las principales estructuras.
  - a. Fondo Garantizado de renta variable.
  - b. Depósito estructurado.
  - c. Estructura reverse o contratos de compra/venta de opciones (antes CFA)

## **OBJETIVOS DE APRENDIZAJE DEL MODULO 2**

### **1. Comprender los factores macroeconómicos que afectan a los rendimientos de la inversión. (NIVEL 1 DAF)**

- Conocer y entender los factores macroeconómicos y de coyuntura que afectan a la evolución temporal de los rendimientos de la inversión (situación actual, factores que han contribuido a ello, y posible predicción a corto plazo).

#### **A. Fundamentos Macroeconómicos. (NIVEL 1 DAF)**

##### 1. Indicadores de crecimiento económico.

- Conocer y entender los principales indicadores de crecimiento económico (P.I.B., Producción industrial, etc.), así como su influencia en la planificación de la política monetaria.

##### 2. Indicadores de precios.

- Conocer y entender los principales indicadores de precios (índices de precios como el IPC, IPC subyacente, etc.), así como su influencia en la planificación de la política monetaria.

##### 3. Indicadores de empleo.

- Conocer y entender los principales indicadores de empleo (reporte de empleo, desempleo semanal, etc.), así como su influencia en la planificación de la política monetaria.
- Conocer y entender una serie de conceptos básicos de estructura económica: P.I.B y su formación, tasa de actividad, política monetaria y fiscal, tipo de interés real y nominal, deflactor, regla de Taylor, ciclo económico.

#### **B. Los ciclos económicos. (NIVEL 1 DAF)**

- Conocer y entender que es un ciclo económico así como las diferentes fases de un ciclo, duración y amplitud del mismo, variables procíclicas y anticíclicas.

- Conocer y entender las diferentes teorías explicativas del ciclo: exógenas y endógenas.
- Conocer como se calcula el crecimiento tendencial de una variable durante un período de años y su aplicación al PIB real.

### C. Indicadores de coyuntura.

- Conocer y entender la diferencia entre un indicador retardado o de confirmación y un indicador adelantado o rastreador de tendencia.
- Conocer y entender los diferentes indicadores de demanda, oferta y de sentimiento de mercado, sabiendo discriminar entre ellos, de las principales economías mundiales: EE.UU., Reino Unido, Europa y Japón.

### D. Interpretación de los indicadores económicos en los mercados financieros.

- Conocer y entender las diferentes fases de un ciclo económico: Crecimiento, Auge o Pico, Recesión y Depresión o Valle.
- Conocer y entender la caracterización en la economía real y la aplicabilidad en los mercados financieros de cada una de las fases del ciclo económico.

## 2. Fundamentos de la Inversión (NIVEL 1 DAF)

### A. Valor temporal del dinero. (NIVEL 1 DAF)

- Conocer el concepto de capital financiero.
- Conocer el concepto de operación financiera.
- Conocer y entender la diferencia entre operación financiera de capitalización y operación financiera de actualización.
- Entender y calcular el precio total, el precio unitario y el precio unitario medio de una operación financiera simple.
- Conocer y entender la diferencia entre operación financiera a interés implícito y operación financiera a interés explícito.

### B. Capitalización (NIVEL 1 DAF)

#### 1. Simple

- Conocer el significado de una operación pactada a interés simple vencido.
- Conocer y entender el factor de capitalización de una operación pactada a interés simple vencido.
- Calcular el capital final, el capital inicial, el tipo de interés y el plazo temporal de cualquier operación pactada a interés simple vencido.
- Conocer y calcular los conceptos de números comerciales y de saldo medio deudor y acreedor en una cuenta corriente.

- Calcular los intereses brutos de una cuenta corriente.
- Conocer el significado de una operación pactada a interés simple anticipado.
- Conocer y entender el factor de capitalización de una operación pactada a interés simple anticipado.
- Calcular el capital final, el capital inicial, el tipo de interés y el plazo temporal de cualquier operación pactada a interés simple anticipado.
- Entender y calcular la relación entre interés simple vencido e interés simple anticipado.

## 2. Compuesta

- Conocer el significado de una operación pactada a interés compuesto a tanto constante.
- Conocer y entender el factor de capitalización de una operación pactada a interés compuesto a tanto constante.
- Calcular el capital final, el tipo de interés de cualquier operación pactada a interés compuesto a tanto constante.
- Calcular el capital final de una operación pactada a interés compuesto a tanto variable.

## C. Descuento **(NIVEL 1 DAF)**

### 1. Simple: Comercial y Racional

- Conocer el significado de una operación pactada a descuento simple o comercial.
- Conocer y entender el factor de actualización de una operación pactada a descuento simple o comercial.
- Calcular el valor nominal, el valor efectivo, el tipo de descuento y el plazo temporal de cualquier operación pactada a descuento simple.
- Entender y calcular el efecto de las comisiones en el coste de una remesa de efectos comerciales.
- Conocer el significado de una operación pactada a descuento matemático o racional.
- Conocer y entender el factor de actualización de una operación pactada a descuento matemático o racional.
- Calcular el valor nominal, el valor efectivo, el tipo de descuento y el plazo temporal de cualquier operación pactada a descuento matemático o racional.

### 2. Compuesto

- Conocer y entender el factor de actualización de una operación pactada a interés compuesto a tanto constante.
- Calcular el capital inicial de cualquier operación pactada a interés compuesto a tanto constante.

- Conocer, entender y calcular la suma financiera de cualquier conjunto de capitales en un diferimiento dado.
- Entender la diferencia entre suma financiera y suma aritmética de un conjunto de capitales.
- Entender y calcular el valor actual y el valor final de cualquier conjunto de capitales.

#### D. Tipos de interés spot y forward (NIVEL 1 DAF)

- Conocer y entender el concepto de tipo de interés spot.
- Entender la construcción de la curva de tipos a partir de los tipos spot.
- Entender el significado de una curva de tipos creciente, decreciente y plana.
- Conocer y entender el concepto de tipo de interés forward.
- Calcular el tipo de interés forward asociado a dos tipos de interés spot.

#### E. Rentabilidad (NIVEL 1 DAF)

##### 1. Nominal y real

- Conocer y entender la diferencia entre rentabilidad nominal y rentabilidad real.
- Calcular la rentabilidad real a partir de la rentabilidad nominal y la inflación durante un periodo.

##### 2. Rentabilidad simple

- Conocer y entender el concepto de rentabilidad simple de un activo durante un periodo.
- Calcular la rentabilidad simple durante un periodo.

##### 3. Tasa Anual Equivalente (TAE)

- Entender y calcular el interés efectivo anual de una operación.
- Entender y calcular la tasa anual equivalente de una operación.
- Conocer la relación entre el interés efectivo anual y la TAE de una operación.

##### 4. Tasa Interna de Rentabilidad (TIR)

- Entender el significado de la TIR como medida de rentabilidad.
- Conocer el planteamiento de la ecuación de equilibrio que permite obtener la TIR.
- Conocer la relación entre TRE y TIR de una operación.

## 5. Tasa de Rentabilidad Efectiva (TRE)

- Conocer y entender la tasa de rentabilidad efectiva anual de una operación en función de la tasa de reinversión de los ingresos de la operación.
- Calcular la tasa de rentabilidad efectiva anual de una operación en función de la tasa de reinversión.
- Conocer la relación entre TIR y TRE de una operación.

## 6. Tasa Geométrica de Rentabilidad (TGR)

- Conocer y entender la tasa geométrica de rentabilidad anual de una operación.
- Calcular la tasa geométrica de rentabilidad.
- Conocer la relación entre TRE y TGR de una operación.

## F. Rentas Financieras

### 1. Concepto y elementos

- Conocer el concepto de renta financiera.
- Conocer y entender la clasificación de las rentas financieras en función del número de términos, frecuencia de la renta, cuantía de la renta, origen de la renta,...
- Conocer el concepto de renta financiera constante.
- Conocer el concepto de renta financiera variable en progresión geométrica.

### 2. Valoración de rentas constantes

- Calcular el valor actual y el valor final de una renta temporal inmediata y postpagable.
- Calcular el valor actual y el valor final de una renta temporal inmediata y prepagable.
- Calcular el valor actual y el valor final de una renta temporal diferida y postpagable.
- Calcular el valor actual y el valor final de una renta temporal diferida y prepagable.
- Entender y calcular el valor actual de una renta perpetua inmediata y postpagable y su relación con los otros tipos de rentas.

### 3. Valoración de rentas en progresión geométrica

- Calcular el valor actual y el valor final de una renta temporal inmediata y postpagable, tanto en el caso de que la razón sea igual al tipo de interés como en el caso de que sean distintos.

- Entender y calcular la relación entre el valor actual y el valor final de una renta temporal inmediata y postpagable y el resto de rentas.
- Entender y calcular el valor actual de una renta perpetua inmediata y postpagable y su relación con los otros tipos de rentas.

## G. Conceptos básicos de estadística (NIVEL 1 DAF)

### 1. Media y esperanza (NIVEL 1 DAF)

- Conocer la diferencia entre una serie de datos históricos y una serie de datos futuros estimados con probabilidades.
- Calcular la media aritmética de una serie de datos históricos.
- Calcular la esperanza matemática de una serie de datos futuros.

### 2. Varianza y desviación tipo (NIVEL 1 DAF)

- Entender la idea de dispersión de una serie de datos.
- Calcular la varianza y la desviación tipo de una serie de datos históricos.
- Calcular la varianza y la desviación tipo de una serie de datos futuros.

### 3. Covarianza (NIVEL 1 DAF)

- Entender la idea de grado de relación entre dos series de datos.
- Calcular la covarianza entre dos series de datos.
- Conocer la interpretación del signo de la covarianza.

### 4. Coeficiente de correlación

- Calcular el coeficiente de correlación entre dos series de datos.
- Conocer la interpretación del valor del coeficiente de correlación, tanto numérica como gráficamente.

### 5. Recta de regresión

- Entender la idea del grado de ajuste de dos series de datos por una recta.
- Calcular la ecuación de la recta de regresión entre dos series de datos por el método de mínimos cuadrados ordinarios (pendiente de la recta y punto de corte de la recta con el eje de ordenadas).
- Entender y calcular el significado del coeficiente de determinación entre dos series.

### 3. Sistema financiero (NIVEL 1 DAF)

#### A. Componentes de un sistema financiero

- Conocer el papel del dinero y de los activos financieros como objeto de intercambio en el sistema financiero.
- Conocer las alternativas de consumo de los sujetos económicos en el presente, y su generación potencial de superávit y déficit de fondos, que está en el origen del intercambio como actividad del sistema financiero.
- Conocer, a través de las diversas formas por las que pueden desarrollarse las transferencias de recursos de ahorradores a inversores, los flujos del sistema financiero y los agentes que intervienen.
- Conocer la función primaria del sistema financiero y las funciones complementarias que debe cubrir maximizando su eficiencia.
- Conocer aquellas particularidades o exigencias que debe cumplir el sistema para funcionar de forma eficiente.
- Conocer de forma genérica en cualquier sistema financiero, y en particular en el sistema financiero nacional de referencia, cuáles son los componentes del sistema, los activos, instituciones o intermediarios, mercados y reguladores.

#### B. Intermediarios financieros

1. Descripción y funciones
2. Tipos de intermediarios financieros
  - Conocer la definición y las funciones de los intermediarios financieros.
  - Conocer la tipología de intermediarios según si transforman o no los activos intermediados.
  - Conocer las particularidades específicas de cada uno de los diversos tipos de intermediarios transformadores de activos (bancarios, aseguradores, gestores, etc.).
  - Conocer las funciones que cumplen los intermediarios en el proceso global del sistema financiero.

#### C. Activos financieros

1. Concepto y funciones
2. Características principales
3. Clasificación
  - Conocer la definición de activo financiero desde el punto de vista del proceso del sistema financiero .
  - Conocer las funciones de los activos financieros.

- Conocer y entender las principales características de los activos financieros – rentabilidad, liquidez, riesgo – cuya mayor o menor magnitud, identificará cada tipo de activo financiero.
- Conocer las diversas clasificaciones de los activos según sus características legales, fiscales, de nivel de riesgo, etc.

#### **D. Mercados financieros**

1. Concepto y funciones
2. Características
3. Clasificación

- Conocer la definición genérica de mercado financiero aplicable al concepto de mercados y mecanismos de intercambio del dinero o activos financieros.
- Conocer las funciones que cumplen los mercados en el sistema financiero.
- Conocer las características que, en función de su cumplimiento, determinarán la eficiencia de un mercado financiero.
- Conocer las clasificaciones de los mercados financieros en función de diversos criterios.
- En base a las características y las clasificaciones de los mercados, conocer las tendencias recientes que configuran la transformación de los mismos.

#### **E. El BCE y la política monetaria**

1. Estrategias de políticas monetarias
2. Principales instrumentos
3. Sistema Target

- Conocer la estructura y las funciones de la Unión Monetaria Europea y del Sistema Europeo de Bancos Centrales.
- A partir de la definición de la política monetaria de la UEM, conocer los dos pilares que definen la estrategia desarrollada por el Banco Central Europeo.
- Conocer los objetivos del Eurosistema y las diferencias con los de la Reserva Federal Norteamericana.
- Conocer los instrumentos de política monetaria del Eurosistema para alcanzar sus objetivos.
- Conocer los mecanismos de implementación de cada uno de los instrumentos: las reservas mínimas obligatorias, las operaciones de mercado abierto y las facilidades permanentes.
- Conocer los objetivos y funcionamiento del sistema Target.

## **F. Tipos de interés de referencia**

### 1. Características y sistemas de cálculo

### 2. Eonia, Euribor

- Conocer el proceso de generación de los tipos de interés de referencia de las operaciones principales de financiación.
- Conocer el funcionamiento del proceso de subastas del Banco Central Europeo para proporcionar liquidez al sistema.
- Conocer de qué forma los tipos de referencia de la política monetaria se trasladan a los tipos fijados en los mercados interbancarios.
- Conocer la definición y el sistema por el cual se establece el EONIA, y se fijan sus valores.
- Conocer la definición y el sistema por el cual se establece el EURIBOR, y se fijan sus valores.
- Conocer las funciones y aplicaciones del EURIBOR, en sus diversos plazos.
- Conocer y entender la vinculación entre la intervención de los bancos centrales, la expectativa de inflación, las necesidades de financiación y otros factores.
- Conocer y entender la interpretación de las curvas a través de los tipos implícitos y el concepto de tipos implícitos.

## **G. Mercados monetarios**

### 1. Características generales

### 2. Activos negociados

### 3. Agentes participantes

- Conocer la definición y funciones de los mercados monetarios.
- Conocer los criterios que definen a los activos de los mercados monetarios.
- Conocer aquellas características generales que comparten todos los activos monetarios.
- Conocer los diversos tipos de activos que componen los mercados monetarios domésticos y las características que los definen.
- Conocer los agentes que participan en los mercados monetarios y las especificidades de su participación en los mercados.

## 4. Mercado de Renta Fija. (NIVEL 1 DAF)

### A. Características generales de la renta fija. (NIVEL 1 DAF)

- Conocer los distintos activos de renta fija y distinguir sus principales características (emisor, valor nominal, precio de emisión, fecha de vencimiento, cupón, frecuencia de pago, amortización).

### B. Estructura del Mercado de Deuda Pública. (NIVEL 1 DAF)

#### 1. Activos que se negocian.

- Conocer las diferentes entidades que emiten activos de Deuda Pública en España.
- Conocer los distintos tipos de activos que se negocian: Letras del Tesoro, los Bonos y Obligaciones del Estado.

#### 2. Miembros del mercado.

- Conocer la estructura del mercado de Deuda Pública español, identificando a los diferentes agentes que actúan en él: Tesoro Público, Banco de España, Titulares de Cuenta, Entidades Gestoras y Creadores de Mercado.

#### 3. Mercado primario.

- Conocer y entender el método de la subasta del Tesoro Público así como sus conceptos más importantes (nominal solicitado, nominal adjudicado, precio marginal, tipo marginal, precio medio, tipo medio, peticiones no competitivas, prorrateo, etc.).

#### 4. Mercado secundario.

- Conocer y entender los distintos tipos de operaciones: simple, dobles y calcular los tipos de interés de repos y simultáneas.
- Conocer y entender la operativa de segregación y reconstitución: Mercado Strips de bonos.

### C. Mercado de Renta Fija Privada. (NIVEL 1 DAF)

#### 1. Estructura y operativa del mercado.

- Conocer la estructura del mercado de deuda privada en España, identificando a los diferentes agentes que actúan en él.

#### 2. Tipología de activos.

- Conocer y entender las características específicas de los tipos de activos tales como pagarés, bonos y obligaciones privadas, cédulas, bonos y

participaciones hipotecarios, participaciones preferentes, activos titulizados, bonos convertibles, bonos canjeables, bonos con cupón fijo.

**D. Rating: concepto y clasificación. (NIVEL 1 DAF)**

- Conocer el concepto y el papel del rating en la renta fija, e identificar las distintas clasificaciones de los bonos según su calificación crediticia.

**E. Riesgos asociados a los activos de renta fija. (NIVEL 1 DAF)**

- Conocer y entender los distintos riesgos a los que están expuestos los activos de renta fija tales como: riesgo de precio, de reinversión, de crédito, de liquidez, de tipo de cambio, de amortización anticipada y de inflación.

**F. Valoración de activos de renta fija a corto y a largo plazo. (NIVEL 1 DAF)**

- Entender el concepto de base y el método de cálculo.
- Calcular el precio de adquisición y la rentabilidad de una Letra del Tesoro y de un pagaré de empresa.
- Entender los conceptos de bonos sobre la par, a la par o bajo la par.
- Calcular el precio de un bono de cupones fijos en cualquier fecha: mediante la TIR y los tipos de cupón cero.
- Entender y calcular los conceptos de precio entero, precio ex cupón y cupón corrido.
- Calcular la rentabilidad efectiva de una inversión en renta fija teniendo en cuenta el tipo de interés de reinversión de los cupones, el cupón del bono y las ganancias de capital.
- Calcular el precio de un bono cupón cero.

**G. Relación Precio-TIR: Principios de Malkiel. (NIVEL 1 DAF)**

- Entender los principios de Malkiel.

**H. Curva de rentabilidades y estructura temporal de los tipos de interés (ETTI).**

- Conocer los conceptos de curva de rentabilidad y de ETTI.
- Conocer las distintas formas que puede adoptar la pendiente de la curva de tipos de interés.
- Calcular los tipos de interés implícitos o forward en base a la ETTI.
- Entender las teorías que explican la formación de la ETTI, (teoría de las expectativas, de liquidez y de segmentación del mercado).

## I. Medición y gestión del riesgo de tipo de interés.

- Entender y saber explicar el concepto de la duración, duración corregida o modificada y calcular la duración corregida de un bono y de una cartera de bonos.
- Calcular el efecto en el precio de un bono o de una cartera de bonos como consecuencia de un movimiento de los tipos de interés utilizando la duración y la duración corregida.
- Entender las propiedades de la duración.
- Entender el concepto de sensibilidad y calcular la sensibilidad de un bono dada la duración del mismo.
- Calcular el efecto en el precio de un bono o de una cartera de bonos como consecuencia de un movimiento de los tipos de interés utilizando la sensibilidad del bono.
- Entender y saber explicar el concepto de inmunización de una cartera de renta fija mediante el uso de la duración.

## 5. Mercado de Renta Variable (NIVEL 1 DAF)

### A. Características de la Renta Variable. (NIVEL 1 DAF)

- Conocer los principales activos de renta variable así como la estructura del mercado: primario y secundario, los miembros del mercado, la operativa bursátil y su evolución mediante índices.

### B. Estructura del Mercado Bursátil. (NIVEL 1 DAF)

#### 1. Activos que se negocian.

- Conocer la diferencia entre activo del mercado primario y secundario.
- Conocer las funciones principales de la Bolsa: como vehículo de canalización del ahorro y como mercado financiero.

#### 2. Miembros del Mercado.

- Conocer la estructura básica del mercado: CNMV, Sociedades Rectoras de las Bolsas, Sociedad de Bolsas y Servicio de Compensación y Liquidación de Valores.
- Conocer el funcionamiento del SIBE.

#### 3. Sistema de liquidación.

- Conocer los diferentes sistemas de liquidación: entrega contra pago, etc.

#### 4. La contratación y la operativa bursátil.

##### a. Sistemas de contratación

- Conocer y entender los diferentes sistemas de contratación: sistemas de corros, subastas, contratación por caja y mercado continuo.
- Conocer y entender las diferentes fases del mercado para la contratación continua: subasta de apertura, mercado abierto, subasta de cierre, y mercado de operaciones especiales. Mercado de bloques, horarios de contratación.
- Conocer y entender cómo, cuando y por qué se produce una subasta por volatilidad así como su tipología.

##### b. Tipos de órdenes

- Conocer y entender la tipología básica de las órdenes: orden de mercado, orden limitada, orden por lo mejor, órdenes con volumen oculto; así como las condiciones de ejecución: ejecutar o anular, volumen mínimo, todo o nada.
- Conocer y entender los principios de prioridad tiempo y prioridad precio en las órdenes, y conocer las posibles combinaciones de órdenes que se pueden introducir en SIBE según la fase de negociación.

### C. Tipos de operaciones bursátiles. (NIVEL 1 DAF)

#### 1. Oferta Pública de Venta (OPV).

- Conocer el procedimiento de salida a bolsa de una empresa mediante una OPV o una OPS (Oferta Pública de Suscripción) y la diferencia entre ambas.

#### 2. Oferta Pública de Adquisición (OPA)

- Conocer y entender los requisitos que exige la ley para lanzar una OPA, los mecanismos de control existentes, y el significado de la contra OPA.

#### 3. Splits.

- Conocer y entender cuales son las causas para realizar un desdoblamiento del precio de las acciones (slip) y del agrupamiento o contra-slip.

#### 4. Ampliación y reducción de capital.

- Conocer y entender en que consisten las ampliaciones y reducciones de capital en una empresa, las vías para hacerlas, y el objetivo último que se persigue.
- Conocer el significado de la operación de reducción y ampliación de capital a la vez u “operación acordeón”, así como su finalidad.

- Conocer, entender y calcular el valor teórico del derecho de suscripción preferente.
- Conocer, entender la operativa a crédito.

#### D. Índices Bursátiles. (NIVEL 1 DAF)

##### 1. Definición y características.

- Conocer y entender que es un índice bursátil, para que se construyen y cuales son los criterios que se siguen para escoger entre las diferentes categorías de valores que lo forman.
- Conocer los métodos estadísticos (Laspeyres, Paasche, etc.) con el cual se configuran los índices más representativos (IGBM, IBEX-35, DJ).
- Conocer y entender el precio base, y la clasificación de los índices atendiendo al momento que se toma de referencia, a los valores que se incorporan, al tiempo tomado para su construcción, y a su objeto de representación.

##### 2. IBEX-35.

- Conocer y entender cuales son los criterios para la construcción del IBEX-35, conocer, entender y calcular el precio diario del IBEX-35 mediante el procedimiento de capitalización bursátil (conceptos de capital Flotante, y capital cautivo).

#### E. Introducción al Análisis Fundamental. (NIVEL 1 DAF)

##### 1. Consideraciones generales. (NIVEL 1 DAF)

- Conocer y entender el papel del análisis fundamental en la gestión de carteras, su finalidad, sus limitaciones y su aplicabilidad en el asesoramiento financiero, así como su diferenciación con el análisis técnico-cuantitativo en cuanto al papel que han de cumplir cada uno de ellos.
- Conocer y entender los diferentes métodos de valoración de empresas: métodos basados en el valor patrimonial, métodos basados en los ratios bursátiles y métodos basados en el descuento de flujos de fondos.

##### 2. Ratios bursátiles. (NIVEL 1 DAF)

###### a. PER. (NIVEL 1 DAF)

- Conocer, entender y calcular el ratio PER, interpretar su significado, sus ventajas y sus inconvenientes.
- Conocer, entender y calcular el precio teórico de una acción en base al ratio PER y al beneficio neto o al b.p.a.

b. Rentabilidad por dividendo.

- Conocer, entender y calcular el ratio Rentabilidad por dividendo, interpretar su significado, sus ventajas y sus inconvenientes.
- Conocer, entender y calcular el precio teórico de una acción en base al ratio Rentabilidad por dividendo y dividendo por acción.

c. Earning Yield Gap.

- Conocer, entender y calcular el Earning Yield y el Earning Yield Gap, interpretar su significado, sus ventajas y sus inconvenientes.

d. Precio Cash Flow.

- Conocer, entender y calcular el Precio Cash Flow, interpretar su significado, sus ventajas y sus inconvenientes.

e. Precio sobre Valor Contable.

- Conocer, entender y calcular el precio sobre valor contable, interpretar su significado, sus ventajas y sus inconvenientes, así como su relación con los ratios PER y ROE.

f. ROA y ROE.

- Conocer, entender y calcular el ROA y ROE interpretar su significado, sus ventajas y sus inconvenientes.

**F. Valoración de empresas.**

1. Valor contable.

- Conocer y entender como se puede llegar a valorar una empresa usando este método, y cuales son sus ventajas e inconvenientes y sus limitaciones.

2. Modelo de Gordon-Shapiro.

- Conocer y entender como se puede llegar a valorar una empresa usando este método, y cuales son sus ventajas e inconvenientes y sus limitaciones.
- Conocer, entender la tasa K o tasa de descuentos de los dividendos, y conocer, entender y calcular la tasa g o de crecimiento de los dividendos por los métodos de crecimiento razonable, sostenible ( a través del ROE y el Pay-Out) e histórico.

### 3. Descuentos de flujos.

- Conocer y entender como se puede llegar a valorar una empresa usando este método, y cuales son sus ventajas e inconvenientes y sus limitaciones.

## G. Introducción al Análisis Técnico.

### 1. Concepto y principios del análisis técnico

- Conocer la definición de análisis técnico, grafismo o purismo y diferenciarla de la de análisis técnico-cuantitativo.
- Conocer y entender cuales son los principios de análisis técnico, el objeto del mismo, y sus limitaciones.

### 2. Soportes y resistencias.

- Conocer y entender el significado del soporte vs. al de resistencia, así como los fenómenos de distribución y acumulación:
- Conocer y entender como se traza una línea de tendencia y diferenciar si es alcista, bajista o lateral.
- Conocer y entender la idea básica del soporte hecho resistencia y/o la resistencia hecha soporte.

### 3. Volumen

- Conocer y entender el significado de indicador secundario y de confirmación, tal y como es el volumen.
- Conocer y entender el significado de la divergencia precio-volumen.

### 4. Análisis gráfico

- Conocer y entender el fenómeno de la formación de figuras en el análisis técnico, su significado y su clasificación en figuras de vuelta o de continuación.
- Conocer y entender el concepto de pull-back y la posibilidad de formación en todas y cada una de las figuras.

#### a. Rectángulos.

- Conocer y entender como se forma la figura de rectángulo o zona de congestión, así como su diferencia con las banderas.
- Entender como se determina la línea de tendencia básica, y distinguir si la figura es alcista, bajista o lateral.
- Calcular el objetivo esperado en precio en esta figura.

b. Triángulos.

- Conocer y entender como se forma la figura de triángulo, que se entiende por base del triángulo y clasificarlo conforme a sus variedades.
- Entender si la figura es de vuelta o continuación, así como su diferencia con los gallardetes.
- Calcular cuál sería el objetivo esperado en precio.

c. Canales.

- Conocer y entender como se forma un canal, como se determina la línea de tendencia básica, y distinguir si la figura es alcista, bajista o lateral.
- Calcular el objetivo esperado en precio en esta figura.

d. Cabeza y hombros.

- Conocer y entender como se forma esta figura y saber clasificarla si es de vuelta o de continuación.
- Conocer y entender los conceptos de línea clavicular o neckline, hombro izquierdo y hombro derecho.
- Calcular el objetivo en precio de la resolución de esta figura.

e. Doble máximo o doble mínimo.

- Conocer y entender como se forman estas figuras y saber clasificarlas si son de vuelta o de continuación.
- Calcular el objetivo en precio de la resolución de esta figura.

5. Indicadores y osciladores.

- Conocer y entender claramente la diferencia entre un indicador y un oscilador, así como la funcionalidad que cumple cada uno de ellos en el análisis técnico-cuantitativo.

a. Media Móvil.

- Conocer y entender cual es la funcionalidad de la media móvil en el análisis cuantitativo, y cuando deberíamos emplearla, así como el concepto de señal de compra y señal de venta, enfrentando una media móvil y el precio, varias medias móviles o varias medias móviles y el precio.
- Conocer y entender la diferencia entre media móvil simple, ponderada y exponencial, y en que grado se ciñen cada una al precio.

b. MACD

- Conocer como se calcula el MACD, sin necesidad de saber calcularlo, y conocer y entender la diferencia entre línea MACD y línea de señal, así

como el significado del cruce entre ambas, para identificar la señal de compra y la señal de venta.

- Conocer y entender cuando procedería utilizar el MACD. Conocer y entender cuando se produce un fenómeno de divergencia entre el precio y el MACD, así como la posibilidad de hacer grafismo en él.

c. RSI

- Conocer como se calcula el RSI, sin necesidad de saber calcularlo.
- Conocer y entender cuando deberíamos emplearlo, así como cuando se produce una señal de compra o de venta.
- Conocer y entender cuando se produce un fenómeno de divergencia entre el precio y el RSI, así como la posibilidad de hacer grafismo en él.

d. Estocástico.

- Conocer como se calcula el Estocástico, distinguiendo entre slow-stochastic y fast-stochastic sin necesidad de saber calcularlo.
- Conocer y entender cuando deberíamos emplearlo, así como cuando se produce una señal de compra o de venta.
- Conocer y entender cuando se produce un fenómeno de saturación en zonas de sobrecompra y sobreventa así como su interpretación.

## 6. Mercado de Divisas.

### A. Definición de divisa.

- Conocer y entender el concepto de tipo de cambio, la diferencia entre tipo de cambio nominal, efectivo y real, la formas de cotización: directa e indirecta, divisa base y divisa cotizada.

### B. Características del mercado de divisas.

- Conocer que es el mercado FOREX, y como se organiza el mercado de divisas.

### C. Formación de los precios.

1. Teoría de la paridad de los tipos de interés.

2. Teoría de la paridad del poder adquisitivo.

- Conocer y entender cuales son las variables que determinan la formación del tipo de cambio a corto plazo, medio y largo plazo, y sus teorías explicativas.

#### **D. Operativa en el mercado de divisas.**

1. Mercado al contado (Spot).
2. Mercado a plazo (Forward).
  - Conocer y entender la diferencia entre mercado al contado y a plazo, saber determinar la fecha valor en cada uno de ellos, y calcular tipos de cambio cruzados.
3. Cálculo del tipo de cambio Forward.
  - Conocer, entender y calcular el tipo de cambio forward.
4. Cálculo de los puntos Swap.
  - Conocer, entender y calcular los puntos de swap por diferencia en el precio futuro y spot del tipo de cambio.

### **7. Mercado de Productos Derivados (NIVEL 1 DAF)**

#### **A. Concepto de riesgo financiero. (NIVEL 1 DAF)**

- Conocer y entender el concepto de riesgo financiero, y calcular el mismo a través de la fórmula estadística de la desviación típica.

#### **B. Concepto de instrumento derivado. (NIVEL 1 DAF)**

- Conocer y entender el concepto de producto derivado de forma genérica, y de forma práctica, tanto desde el punto de vista de venta a crédito, como de la utilización de futuros y opciones y de los productos de cobertura sobre riesgo de tipo de interés.
- Conocer y entender los conceptos de cobertura, arbitraje y de especulación desde el punto de vista de la utilización de los productos derivados.

#### **C. Mercado organizado y no organizado. (NIVEL 1 DAF)**

- Conocer la diferencia entre mercado organizado y no organizado u O.T.C.
- Conocer y entender el concepto de riesgo de crédito, cámara de compensación, riesgo de contrapartida, garantías, colateral, apalancamiento e inversa del apalancamiento, multiplicador del contrato, nominal y efectivo. Conocer el funcionamiento de MEFF renta fija y MEFF renta variable.

## D. El mercado de futuros. (NIVEL 1 DAF)

1. Organización y funcionamiento. (NIVEL 1 DAF)
2. Principales contratos de futuros. (NIVEL 1 DAF)
  - Conocer y entender la diferencia entre futuro y forward.
  - Conocer y entender la diferencia entre compra y venta de futuros.
  - Conocer los diferentes tipos de contratos sobre futuros que existen en España: índices, acciones, tipos de interés a 90 días.
3. Formación general de los precios.
  - Conocer, entender y calcular el precio del futuro teórico, sin tener en cuenta el pago de dividendos y teniéndolo en cuenta (tanto como rentabilidad por dividendo como dividendo en valor monetario)
  - Conocer y entender por qué el precio del futuro puede estar cotizando por debajo del contado, desde el punto de vista teórico .
4. Aplicaciones prácticas de cobertura y especulación.
  - Conocer, entender y calcular el resultado de una operación de especulación/cobertura con compra/venta de futuros.
  - Conocer y entender la diferencia entre cerrar una posición de futuros y liquidación a vencimiento.
  - Conocer, entender y calcular el mark to market diario de una posición de futuros.
  - Conocer, entender y calcular el ratio de cobertura usando la fórmula de la Beta, y cómo se lleva esto en la práctica mediante contratos como el Futuro del IBEX-35.

## E. Mercado de opciones. (NIVEL 1 DAF)

- Conocer y entender el uso y aplicación de las opciones, el concepto de volatilidad en los derivados.
- Conocer y entender las cuatro posiciones básicas de las opciones, los conceptos de cierre de la posición en opciones vs el ejercicio de una opción, aporte de garantías, prima de la opción, strike o precio de ejercicio, estrategias de las opciones atendiendo a la direccionalidad del mercado, opción europea, opción americana.

## F. Valor de la prima. (NIVEL 1 DAF)

1. Valor intrínseco y valor temporal de una opción. (NIVEL 1 DAF)
  - Conocer, entender y calcular el valor intrínseco de la opción sabiendo el valor total de la prima y el valor temporal o este último sabiendo los dos anteriores.
2. Opciones in the money, at the money y out of the money (NIVEL 1 DAF)
  - Conocer y entender la diferencia existente entre comprar o vender una opción in , at y out of the money, y razonar como se varia el precio de la opción en base a estas posiciones.
3. Variables que determinan la prima
  - Conocer y entender las principales variables que determina el precio de la prima de una opción: subyacente, strike, tiempo hasta vencimiento, tipo de interés, dividendos y sobre todo volatilidad.
  - Conocer y entender la estrategia de mercado que se persigue en cada una de las 4 posiciones básicas, no solo en cuanto a direccionalidad sino también en cuanto a volatilidad.

## G. Aplicaciones prácticas de cobertura y especulación.

- Conocer, entender y calcular el resultado de una operación de especulación/cobertura con compra/venta de opciones.

## H. Productos Estructurados.

1. Concepto y características.
  - Conocer y entender los principales tipos de opciones exóticas que se usan para la construcción de estructurados entre ellas: barreras, lock-back, Ladder, Cliquet, asiáticas, compuestas (4 variedades: call sobre call, call sobre put, put sobre put, put sobre call), rainbow (best of, worst of), quanto, digitales o binarias.
  - Conocer y entender que es y para que sirve un estructurado, así como su composición.
2. Clasificación.
  - Conocer la clasificación los productos estructurados en base a depósitos referenciados, fondos garantizados y bonos indicados.

3. Descripción de las principales estructuras.
  - a. Fondo garantizado de renta variable.
    - Conocer y entender la descomposición de estos fondos en un instrumento de cupón cero, opción comprada y comisiones.
    - Calcular el precio del cupón cero, el disponible para opciones después de comisiones, el valor de la prima en % y el cupón a ofrecer o % de participación en la revalorización del subyacente tomado como referencia.
    - Calcular el capital garantizado que se puede dar al inversor en la caso de que se quiera garantizar un determinado % de subida.
  - b. Depósito estructurado
    - Conocer y entender las diferencias fundamentales entre un depósito estructurado y un fondo garantizado.
  - c. Estructura reverse o contratos de compra/venta de opciones (antes CFA).
    - Conocer y entender como se estructura un reverse convertible.

# Módulo 3: Fondos y Sociedades de inversión mobiliaria

## CONTENIDOS DEL MODULO 3

### 1. Visión general de los fondos de inversión mobiliaria

#### Designaciones taxonómicas: Conocimientos

- A. Marco legislativo y definición de las IIC.
- B. Elementos intervinientes.
  - 1. Partícipes y socios
  - 2. Sociedad Gestora.
  - 3. Entidad Depositaria.
  - 4. CNMV.
- C. Valoración de las participaciones de los fondos de inversión mobiliaria: el NAV o valor liquidativo.
- D. Tipología de comisiones de los fondos
- E. Información a los partícipes

### 2. Fondos de inversión y sus objetivos de inversión

#### Designaciones taxonómicas: Conocimientos, Análisis

- A. Tipos de fondos de inversión
  - 1. Por la distribución de beneficios.
  - 2. Por la naturaleza de sus activos:
    - a. Fondos de inversión en activos del mercado monetario
    - b. FI.
    - c. Fondos Garantizados.
    - d. Fondos de Fondos.
    - e. Fondos Principales.
    - f. Fondos Cotizados (ETF).
    - g. Fondos en valores no cotizados
    - h. Fondos de inversión libre
- B. Sociedades de inversión de capital variable (SICAV)
  - 1. Concepto y características
  - 2. Operativa.
  - 3. Política de inversión.

### 3. Fondos de inversión libre (Hedge Funds)

**Designaciones taxonómicas: Conocimientos, Análisis**

A. Definición y características generales.

B. Estrategias y estilos de inversión:

1. Valor relativo
2. Eventos societarios
3. De oportunidad
4. Fondos de Fondos.
5. CTA

### 4. Estilos de gestión.

**Designaciones taxonómicas: Conocimientos, Análisis**

A. Activa.

B. Pasiva.

C. Crecimiento.

D. Valor.

## OBJETIVOS DE APRENDIZAJE DEL MODULO 3

### 1. Visión general de los fondos de inversión mobiliaria. (NIVEL 1 DAF)

- Conocer de forma general las ventajas de las IIC's: seguridad jurídica, diversificación, rentabilidad, liquidez, etc.

#### A. Marco legislativo y definición de las IIC's.

- Conocer y entender las tipologías básicas de IIC's: fondos y sociedades de inversión.
- Conocer el marco legislativo de este tipo de instituciones.

#### B. Elementos intervinientes.

1. Participes y socios.

- Conocer la diferencia fundamental entre partícipes de una IIC o socio de una IIC.

2. Sociedad Gestora.

- Conocer las características de una sociedad gestora, sus funciones, sus derechos y sus obligaciones.

### 3. Entidad Depositaria.

- Conocer las características de una sociedad gestora, sus funciones, sus derechos y sus obligaciones.

### 4. CNMV.

- Conocer cuales son las funciones que la ley atribuye a este organismo con respecto a este tipo de instituciones, sobre todo en la labor de vigilancia y control e información al partícipe.

### **C. Valoración de las participaciones de los fondos de inversión mobiliaria: el NAV o valor liquidativo.**

- Conocer, entender y calcular la rentabilidad de un fondo de inversión tanto en términos acumulados como anualizados.
- Calcular el valor liquidativo de un fondo.

### **D. Tipología de comisiones de los fondos.**

- Conocer, entender y calcular cuales son los tipos de comisiones que se aplican a los fondos: gestión, depósito, suscripción y reembolso, y en cuanto a las dos primeras cuales son las diferentes modalidades de retribución a la gestora y a la entidad depositaria.

### **E. Información a los partícipes.**

- Conocer y entender en que consiste el derecho a la información a los partícipes que marca el reglamento de IIC's y cuales son estos.

## **2. Fondos de inversión mobiliaria y sus objetivos de inversión. (NIVEL 1 DAF)**

- Conocer y entender el funcionamiento de un fondo en todas sus vertientes y cuales son sus objetivos de inversión.

### **A. Tipos de fondos de inversión.**

#### 1. Por la distribución de beneficios.

- Conocer la clasificación de los fondos por el destino dado a los beneficios: acumulación y reparto.

2. Por la naturaleza de sus activos:

a. Fondos de inversión en activos del mercado monetario

- Conocer las características y los activos que pueden componer este tipo de fondos.

b. FI

- Conocer las características y los activos que pueden componer este tipo de fondos, así como las diferentes tipologías dentro de esta categoría.

c. Fondos Garantizados.

- Conocer las características y los activos que pueden componer este tipo de fondos, así como las diferentes tipologías dentro de esta categoría.

d. Fondos de fondos.

- Conocer las características y los activos que pueden componer este tipo de fondos, así como las diferentes tipologías dentro de esta categoría.

e. Fondos principales.

- Conocer las características y los activos que pueden componer este tipo de fondos, así como las diferentes tipologías dentro de esta categoría (principales y subordinados).

f. Fondos Cotizados (ETF).

- Conocer las características y los activos que pueden componer este tipo de fondos así como su filosofía de inversión.

g. Fondos en valores no cotizados.

- Conocer las características y los activos que pueden componer este tipo de fondos.

h. Fondos de inversión libre.

- Conocer las características y los activos que pueden componer este tipo de fondos.

**B. Sociedades de inversión de capital variable (SICAV).**

1. Concepto y características.

- Conocer y entender la definición y características básicas de las SICAV.

2. Operativa.
  - Conocer y entender la operativa de este tipo de sociedades de inversión.
3. Política de inversión.
  - Conocer y entender la política de inversión que persiguen este tipo de sociedades de inversión.

### **3. Fondos de inversión libre (HEDGE FUNDS).**

#### **A. Definición y características generales.**

- Conocer y entender el concepto de gestión alternativa, la distinción entre IIC de inversión libre e IIC's de IIC's de inversión libre, así como las disposiciones legales espaciales de este tipo de instituciones en España.

#### **B. Estrategias y estilos de inversión.**

- Conocer las principales estrategias de inversión libre y sus características.
1. Valor relativo.
    - Conocer las diferentes estrategias que hay de valor relativo, tales como Arbitraje de Convertibles, Arbitraje de Renta Fija, y Equity Market neutral, así como su filosofía de gestión.
  2. Eventos Societarios.
    - Conocer las diferentes estrategias que hay de eventos societarios o Even Driven, tales como Risk Arbitrage y Distressed Securities, así como su filosofía de gestión.
  3. De Oportunidad.
    - Conocer las diferentes estrategias que hay de oportunidad u oportunistas, tales como Macro, Long-Short, Ventas al descubierto y CTA, así como su filosofía de gestión.
  4. Fondos de fondos.
    - Conocer y entender como se estructuran este tipo de productos de gestión colectiva.

### **4. Estilos de gestión.**

- Conocer y entender los diferentes estilos de gestión profundizando en la gestión activa, pasiva, crecimiento y valor.

# Módulo 4: Seguros

---

## CONTENIDOS DEL MODULO 4

### Sistemas de Seguros Privados

#### 1. La institución del seguro

*Designaciones taxonómicas: Conocimientos*

- A. Concepto de riesgo asegurable
- B. Tipos de riesgos asegurables
- C. Contrato de seguro

#### 2. Gestión del riesgo. Aspectos fundamentales

*Designaciones taxonómicas: Conocimientos, Análisis*

- A. Concepto de gestión del riesgo.
- B. Técnicas básicas de gestión del riesgo

#### 3. Marco legal del contrato de seguro

*Designaciones taxonómicas: Conocimientos*

- A. Legislación aplicable
- B. Aspectos básicos del contrato de seguro
- C. Elementos del contrato de seguro
- D. Modalidades de seguros
  - 1. Seguros personales
  - 2. Seguros de daños
  - 3. Seguros patrimoniales

#### 4. Técnica aseguradora

*Designaciones taxonómicas: Conocimientos*

- A. Introducción a los métodos actuariales
- B. Política de suscripción del seguro
- C. Gestión del siniestro

## **5. Introducción y aspectos generales de las coberturas personales.**

### ***Designaciones taxonómicas: Conocimientos***

- A. Sistema de previsión social público. Acción protectora de la Seguridad Social
- B. Sistema de previsión social complementaria. Mecanismos
- C. Principales aspectos técnicos y legales de las coberturas personales

## **6. Seguro de vida**

### ***Designaciones taxonómicas: Conocimientos, Análisis***

- A. Concepto
- B. Modalidades
  - 1. Vida ahorro
  - 2. Vida riesgo
  - 3. Vida mixto
- C. Características generales del seguro de Vida Ahorro
  - 1. Elementos personales
  - 2. Interés técnico garantizado y participación en beneficios
  - 3. Modalidades del seguro de vida
    - a. Seguro de Vida (Jubilación)
    - b. Unit Linked
    - c. Planes de previsión asegurados
    - d. PIAS
  - 3 Contingencias cubiertas
  - 4 Modalidades de prestación del seguro de vida ahorro.
- D. Características generales del seguro de vida riesgo
  - 1. Elementos personales
  - 2. Modalidades
  - 3. Garantías

## **7. Seguro de Accidentes**

### ***Designaciones taxonómicas: Conocimientos, Análisis***

- A. Concepto
- B. Modalidades
- C. Características generales
  - 1. Elementos personales
  - 2. Garantías cubiertas
  - 3. Modalidades de prestación

## **8. Seguro de Enfermedad (Seguro de salud)**

***Designaciones taxonómicas: Conocimientos, Análisis***

A. Concepto

B. Modalidades

C. Características generales

1. Elementos personales
2. Garantías cubiertas

## **9. Planes de Seguros de empresa**

***Designaciones taxonómicas: Conocimientos, Análisis***

A. Concepto

B. Diferentes coberturas de los seguros colectivos de empresa

1. Seguros colectivos de vida (Ahorro/riesgo)
2. Seguros colectivos de accidente (trabajo)
3. Seguros colectivos de salud

C. Compromisos por pensiones

## **10. Planificación de coberturas personales**

***Designaciones taxonómicas: Conocimientos***

A. Riesgos en el entorno personal y familiar (reducción de ingresos, incremento de gastos, etc.)

B. Métodos para evitar, reducir y sustituir posibles pérdidas

## **11. Seguros contra daños y seguros patrimoniales**

***Designaciones taxonómicas: Conocimientos***

A. Concepto

B. Modalidades

C. Características generales

## **OBJETIVOS DE APRENDIZAJE DEL MODULO 4**

### **1. La institución del Seguro. (NIVEL 1 DAF)**

- Conocer la definición de “Riesgo” y su posible transferencia entre los agentes económicos mediante el contrato de seguro, como fundamento de la existencia de la institución del seguro.

#### **A. Concepto de riesgo asegurable.**

- Conocer que engloba el término riesgo, como fundamento de la actividad aseguradora, así como las características que deben darse en él para tener tal calificación.

#### **B. Tipos de riesgos asegurables.**

- Conocer las diferentes clases de riesgos y sus limitaciones en el su aseguramiento, a través de su determinación como asegurable y no asegurable.

#### **C. Contrato de seguro.**

- Conocer el marco legal y contractual de la transferencia del riesgo entre diferentes agentes.

### **2. Gestión del riesgo. Aspectos Fundamentales. (NIVEL 1 DAF)**

- Conocer las diferentes formas de actuación ante la existencia de un riesgo y ser capaz de analizar y seleccionar la estrategia más apropiada para hacerle frente en función de las posibles repercusiones económicas de aquél.

#### **A. Concepto de gestión del riesgo.**

- Conocer en que consiste una estrategia de gestión del riesgo y qué finalidad tiene la posible gestión de un riesgo.

#### **B. Técnicas básicas de gestión del riesgo.**

- Conocer las técnicas básicas para su gestión desde la asunción, la atenuación o la transferencia o aseguramiento del riesgo.

### **3. Marco legal del contrato de seguro. (NIVEL 1 DAF)**

- Conocer el ámbito jurídico que envuelve las operaciones de seguros, así como las características básicas y modalidades de éstas.

#### **A. Legislación aplicable.**

- Conocer la legislación española sobre ordenación y supervisión del seguro privado, el contrato de seguro y la normativa comunitaria al respecto.

#### **B. Aspectos básicos del contrato de seguro.**

- Conocer los aspectos tanto legales (contractuales: solicitud, propuesta y póliza) como financieros (obligaciones de las partes: primas, provisiones técnicas y matemáticas, el margen de solvencia y fondo de garantía).

#### **C. Elementos del contrato de seguro.**

- Conocer los elementos reales de un contrato de seguros tales como la Base Técnica, la Prima, el Siniestro y la Prestación.

#### **D. Modalidades de seguros.**

- Conocer las diferentes modalidades existentes de seguros, en función de las coberturas que integren.

##### 1. Seguros personales.

- Conocer los seguros que comprenden todos los riesgos que puedan afectar a la existencia, integridad corporal o salud del asegurado.

##### 2. Seguros de daños.

- Conocer los seguros destinados a reponer los daños producidos a las cosas.

##### 3. Seguros patrimoniales.

- Conocer los seguros destinados a cubrir las necesidades familiares que pudieran surgir por la ausencia de uno de sus integrantes.

#### **4. Técnica aseguradora. (NIVEL 1 DAF)**

- Conocer las leyes y las bases económicas que sustentan la técnica aseguradora, desde la determinación de las primas pasando por el proceso de inversión de éstas, hasta terminar con el pago de las prestaciones estipuladas.

#### **A. Introducción a los métodos actuariales.**

- Conocer los métodos actuariales (estadísticos y financieros) que fundamentan tanto el cálculo de las primas de seguros iniciales, como las obligaciones posteriores entre las partes.

#### **B. Política de suscripción del seguro.**

- Conocer el proceso y política de suscripción de un contrato de seguro desde la solicitud del seguro hasta la materialización en una póliza.

#### **C. Gestión del siniestro.**

- Conocer las fases desde la materialización del riesgo, el siniestro, hasta el pago de su indemnización.

### **5. Introducción y aspectos generales de las coberturas personales. (NIVEL 1 DAF)**

- Conocer los actuales sistemas que cubren las necesidades personales en materia de previsión social, tanto públicos como privados: su origen, su finalidad, sus implicaciones legales, su funcionamiento y sus fundamentos técnicos.

#### **A. Sistema de previsión social público. Acción protectora de la Seguridad Social.**

- Conocer el sistema público actual de coberturas personales.

#### **B. Sistemas de previsión social complementaria. Mecanismos.**

- Conocer los sistemas privados complementarios a los públicos, no sustitutivos, así como la utilización de éstos.

#### **C. Principales aspectos técnicos y legales de las coberturas personales.**

- Conocer la parte técnica y jurídica que reside tras éstas coberturas.

### **6. Seguro de vida. (NIVEL 1 DAF)**

- Conocer y entender en detalle los seguros cuyas coberturas giran sobre la vida humana, bien para el caso de supervivencia como para casos de fallecimiento o ambos conjuntamente.

#### **A. Concepto.**

- Conocer qué se entiende por un seguro de vida.

## **B. Modalidades.**

- Conocer las diferentes modalidades de seguros de vida en función del enfoque de protección o ahorro.

### 1. Vida ahorro.

- Conocer los seguros destinados a la protección bajo un enfoque de acumulación de ahorros o inversión.

### 2. Vida riesgo.

- Conocer los seguros destinados a la protección sin componente de ahorro.

### 3. Vida mixto.

- Conocer los seguros que combinan las dos modalidades anteriores.

## **C. Características generales de los seguros de vida ahorro.**

### 1. Elementos personales.

- Conocer los diferentes elementos partícipes de la operación así como sus características: asegurador, tomador, asegurado y beneficiario.

### 2. Interés técnico garantizado y participación en beneficios.

- Conocer la forma de gestión de las primas por parte del asegurador así como la retribución del ahorro acumulado a favor del tomador de la póliza.

### 3. Modalidades de seguro de vida.

- Conocer los diferentes vehículos de inversión como canalizadores del ahorro.

#### a. Seguro de vida (jubilación).

- Conocer las características y funcionamiento de esta modalidad: primas, remuneración, liquidez y cobro de las prestaciones.

#### b. Unit linked.

- Conocer esta modalidad de seguro de vida de ahorro, su componente de riesgo, y su implicación fiscal y financiera sin garantía de rentabilidad.

- c. Planes de previsión asegurados.
  - Conocer esta modalidad técnicamente considerada como seguro pero con un tratamiento similar a un Plan de Pensiones.
- 4. Contingencias cubiertas.
  - Conocer las posibles contingencias a cubrir por estas modalidades: vida, fallecimiento o invalidez.
- 5. Modalidades de prestaciones de seguro de vida ahorro.
  - Conocer las diferentes formas de percepción de estas prestaciones, bien en forma de capitales, renta o mixto.

#### **D. Características del seguro de vida riesgo.**

- 1. Elementos personales.
  - Conocer los diferentes elementos partícipes de la operación: asegurador, tomador, asegurado y beneficiario.
- 2. Modalidades.
  - Conocer las diferentes modalidades de seguros en función de la financiación, duración y garantías de la póliza.
- 3. Garantías.
  - Conocer las garantías otorgadas por estos productos (fallecimiento e invalidez) y la forma de establecer las prestaciones.

### **7. Seguro de accidentes. (NIVEL 1 DAF)**

- Conocer y entender los seguros destinados a garantizar una contraprestación debido a la ocurrencia de un accidente.

#### **A. Concepto.**

- Conocer la consideración de accidente (la lesión corporal que deriva de una causa violenta súbita, externa, y ajena a la intencionalidad del asegurado, que produzca invalidez temporal o permanente o muerte).

#### **B. Modalidades.**

- Conocer las diferentes modalidades de seguros en función de la financiación, duración y garantía de la póliza.

### **C. Características generales.**

#### 1. Elementos personales.

- Conocer los diferentes elementos partícipes de la operación, asegurador, tomador, asegurado y beneficiario.

#### 2. Garantías cubiertas.

- Conocer las diferentes garantías que ofrecen estas modalidades de seguros.

#### 3. Modalidades de prestación.

- Conocer las diferentes formas de percepción de estas prestaciones, bien en forma de capitales, renta o mixto.

## **8. Seguro de enfermedad (Seguro de salud). (NIVEL 1 DAF)**

- Conocer y entender los diferentes seguros que establecen como riesgo asegurado la enfermedad.

### **A. Concepto.**

- Conocer conceptualmente esta modalidad de aseguramiento.

### **B. Modalidades.**

- Conocer las diferentes modalidades en función de las coberturas que integra el seguro.

### **C. Características generales.**

#### 1. Elementos personales.

- Conocer los diferentes elementos partícipes de la operación, asegurador, tomador, asegurado y beneficiario

#### 2. Garantías cubiertas.

- Conocer las prestaciones de esta modalidad, como pago de ciertas sumas, coberturas de gastos asistenciales y/o farmacéuticos o la asistencia sanitaria del propio asegurador.

## 9. Planes de seguros de empresa. (NIVEL 1 DAF)

- Conocer y entender los sistemas de beneficios de las empresas con sus trabajadores susceptibles de ser cubiertos a través de una operación de seguros colectiva.
- Analizar su instrumentación y sus implicaciones legales, económicas y fiscales.

### A. Concepto.

- Conocer que se entiende por beneficio empresarial asegurable y póliza de seguros colectiva.

### B. Diferentes coberturas de los seguros colectivos de empresa.

- Conocer diferentes coberturas aplicables a los beneficios asegurables de las empresas con sus trabajadores.

#### 1. Seguros colectivos de vida (ahorro/riesgo).

- Conocer seguros destinados a cubrir diferentes prestaciones como jubilación, invalidez y/o fallecimiento en activo.

#### 2. Seguros colectivos de accidente (trabajo).

- Conocer los seguros destinados a cubrir de forma complementaria a los seguros de riesgo colectivos si la causa se ha derivado de un accidente.

#### 3. Seguros colectivos de salud.

- Conocer los seguros de salud destinados a la cobertura por enfermedad o asistencia sanitaria de los empleados.

### C. Compromisos por pensiones.

- Conocer qué se considera un compromiso por pensiones de la empresa con sus trabajadores, así como las obligaciones de la empresa para su exteriorización a través de una póliza de seguros, Plan de Pensiones de Empleo o combinación de ambos.

## 10. Planificación de coberturas personales. (NIVEL 1 DAF)

- Conocer y entender los mecanismos existentes para la realización eficaz de una planificación de las necesidades personales que puedan ocurrir en el ámbito más cercano al individuo.

**A. Riesgos en el entorno personal y familiar (reducción de ingresos, incremento de gastos, etc.).**

- Conocer y entender de los riesgos que pudieran derivarse en el ámbito más cercano al individuo ante la ocurrencia de una contingencia.

**B. Métodos para evitar, reducir y sustituir posibles pérdidas.**

- Conocer los mecanismos existentes en la actualidad para gestionar situaciones de necesidad.

**11. Seguros contra daños y seguros patrimoniales. (NIVEL 1 DAF)**

- Conocer las modalidades de seguros destinadas a la cobertura mediante una indemnización de los perjuicios económicos producidos por los daños a las cosas así como los seguros destinados a las coberturas por pérdidas de solvencia que la eventual ausencia de un individuo pudiera originar en un ámbito determinado.

**A. Concepto.**

- Conocer qué se entiende por seguro contra daños y seguros patrimoniales.

**B. Modalidades.**

- Conocer las múltiples variedades existentes dentro de los seguros contra daños, en función de los daños a cubrir.

**C. Características generales.**

- Conocer que aspectos son los fundamentales de ambas modalidades de seguros.

# Módulo 5: Pensiones y Planificación de jubilación

---

## CONTENIDOS DEL MODULO 5

### 1. Planes y Fondos de Pensiones

#### *Designaciones taxonómicas: Conocimientos*

- A. Definición.
- B. Principios rectores
- C. Elementos personales.
- D. Modalidades.
  - 1. Según el tipo de entidad promotora.
  - 2. Por el régimen de aportaciones y prestaciones.
  - 3. Por la vocación inversora.
- E. Rentabilidad y Riesgo.
- F. Contingencias cubiertas y prestaciones
- G. Supuestos de disposición anticipada

### 2. Principios básicos para la planificación de la jubilación.

#### *Designaciones taxonómicas: Conocimientos*

- A. Definición de las necesidades en el momento de la jubilación
- B. Coberturas de las pensiones públicas
- C. Establecer prioridades financieras a corto, medio y largo plazo
- D. Concretar el inicio del ahorro/previsión
- E. Análisis periódico de las variables financiero-fiscales

### 3. Análisis de los ingresos y gastos en el momento de la jubilación

#### *Designaciones taxonómicas: Conocimientos, Análisis*

- A. Determinación de los objetivos financieros
- B. Estimar la prestación por jubilación que proporcionará el sistema de Seguridad Social (Previsión Social Pública)

- C. Cálculo de los recursos disponibles para cumplir los objetivos (seguros de vida ahorro, planes de pensiones, valores mobiliarios, inversiones inmobiliarias, etc)
- D. Presupuesto para la jubilación
- E. Déficit o superávit potencial

#### **4. Opciones de reembolso y rescate**

*Designaciones taxonómicas: Conocimientos, Análisis*

- A. Supuestos de reembolso y rescate
- B. Supuestos de disposición anticipada
- C. Implicaciones de la jubilación anticipada
- D. Consideraciones fiscales

#### **5. Aspectos claves para la definición de estrategias en la planificación de la jubilación**

*Designaciones taxonómicas: Conocimientos, Análisis*

- A. Aspectos críticos en la definición de estrategias para la jubilación
- B. Selección de productos. Incidencia de las variables financiero - fiscales

## **OBJETIVOS DE APRENDIZAJE DEL MODULO 5**

### **1. Planes y Fondos de Pensiones (NIVEL 1 DAF)**

- Conocer el funcionamiento del vehículo de ahorro de previsión social por antonomasia, tanto desde un punto de vista normativo y funcional.

#### **A. Definición.**

- Conocer conceptualmente la diferencia entre Plan de Pensiones y Fondo de Pensiones, así como la terminología que engloba estos instrumentos.

#### **B. Principios rectores.**

- Conocer los cinco principios básicos que ha de cumplir todo Plan de Pensiones.

### **C. Elementos personales.**

- Conocer los diferentes sujetos que pueden concurrir en un Plan de Pensiones, en función de sus derechos y obligaciones.

### **D. Modalidades.**

- Conocer las diferentes clasificaciones existentes de los Planes de Pensiones.

#### 1. Según el tipo de entidad promotora.

- Conocer la modalidad del Plan de Pensiones en función de las características de los elementos personales que lo conforman (individual, empleo y colectivo).

#### 2. Por el régimen de aportaciones y prestaciones.

- Conocer la modalidad del Plan de Pensiones en función de las obligaciones estipuladas (aportación definida, prestación definida o mixto).

#### 3. Por la vocación inversora.

- Conocer la modalidad del Plan en función de la distribución patrimonial de la cartera por modalidades de activos y sus limitaciones.

### **E. Rentabilidad y Riesgo.**

- Conocer la gestión del binomio rentabilidad-riesgo en función de las características de los elementos personales del Plan, y sus diferencias con otro tipo de activos financieros.

### **F. Contingencias cubiertas y prestaciones.**

- Conocer las coberturas de un Plan de Pensiones como única vía de hacer líquida la inversión y su forma de percepción.

### **G. Supuestos de disposición anticipada.**

- Conocer los supuestos reglamentariamente reconocidos para recuperar la inversión efectuada sin haber incurrido en ninguna contingencia.

## **2. Principios básicos para la planificación de la jubilación.**

- Conocer la situación de necesidad que puede ponerse de manifiesto en el momento de la jubilación de un trabajador, así como los actuales

sistemas públicos y privados que existen en la actualidad para cubrir dichas necesidades.

**A. Definición de las necesidades en el momento de la jubilación.**

- Conocer la pérdida de poder adquisitivo por el paso de una situación de actividad laboral a una clase pasiva.

**B. Beneficios de las pensiones públicas.**

- Conocimiento del actual sistema público destinado a cubrir estas necesidades.

**C. Establecer prioridades financieras a corto, medio y largo plazo.**

- Conocimiento del horizonte temporal de las necesidades y su planificación financiera.

**D. Concretar el inicio del ahorro/previsión.**

- Conocer y entender las diferentes fases de la planificación de la jubilación en función de las condiciones personales de la persona a lo largo del tiempo.

**E. Análisis periódico de las variables financiero-fiscales.**

- Conocer y entender las formas de planificar el ahorro desde un punto de vista financiero-fiscal y no exclusivamente financiero.

**3. Análisis de los ingresos y gastos en el momento de la jubilación.**

- Conocer y entender la situación financiera que se producirá en el individuo en el momento de acaecer la jubilación así como analizar y seleccionar las posibles vías para su cobertura.

**A. Determinación de los objetivos financieros.**

- Conocer las pretensiones o necesidades del trabajador al alcanzar la jubilación

**B. Estimar la prestación por jubilación que proporcionará el sistema de la Seguridad Social (Previsión Social Pública).**

- Conocer y entender el sistema contributivo de la seguridad social para la prestación de jubilación: determinación de la cuantía en función de las cotizaciones, años de cotización y edad de jubilación, realización de proyecciones futuras.

**C. Cálculo de los recursos disponibles para cumplir los objetivos (seguros de vida ahorro, planes de pensiones, valores mobiliarios, inversiones inmobiliarias, etc).**

- Conocer como calcular los recursos disponibles para destinar a las necesidades propias de la jubilación.

**D. Presupuesto para la jubilación.**

- Calcular el coste de cobertura de las necesidades por la pérdida de ingresos a la jubilación.

**E. Déficit o superávit potencial.**

- Calcular la situación financiera ante la jubilación como comparación entre el presupuesto para la jubilación y los recursos disponibles.

**4. Opciones de reembolso y rescate.**

- Conocer y entender las posibilidades existentes de recuperar las inversiones finalistas destinadas a cubrir la jubilación.
- Analizar sus repercusiones financieras y fiscales.

**A. Supuestos de reembolso y recate.**

- Conocer las situaciones existentes de retorno de las inversiones.

**B. Supuestos de disposición anticipada.**

- Conocer los supuestos extraordinarios que pudieran anticipar las necesidades de percepción.

**C. Implicaciones de la jubilación anticipada.**

- Conocer la incidencia legal, financiera y fiscal de una situación de jubilación con anterioridad a la edad normal.

**D. Consideraciones fiscales.**

- Conocer el tratamiento fiscal en la recuperación de las inversiones.
- Analizar su optimización fiscal.

## **5. Aspectos claves para la definición de estrategias en la planificación de la jubilación.**

- Conocer cuáles son los aspectos más relevantes a la hora de establecer una planificación de la jubilación, desde un punto de vista legal, de financiación, de liquidez, de rentabilidad y de recuperación.
- Analizar la mejor opción de planificación.

### **A. Aspectos críticos en la definición de estrategias para la jubilación.**

- Analizar la incidencia de las variables financiero-fiscales.

### **B. Selección de productos.**

- Conocer los productos financieros susceptibles de canalizar las inversiones para la jubilación, desde un punto de vista financiero fiscal.

# Módulo 6: Planificación Inmobiliaria

---

## CONTENIDOS DEL MODULO 6

### 1. La inversión inmobiliaria

#### *Designaciones taxonómicas: Conocimientos, Análisis*

- A. Definición y principales características.
- B. Clasificación de la inversión inmobiliaria.
  - 1. Según el tipo de suelo.
  - 2. Según la actividad inmobiliaria.
- C. Rentabilidad y Riesgo de la inversión inmobiliaria.
- D. Fiscalidad de la inversión inmobiliaria
  - 1. Por tenencia.
  - 2. Por transmisión.
- E. Vehículos para la inversión y planificación inmobiliaria
  - 1. Cuentas viviendas.
  - 2. Fondos y sociedades de inversión inmobiliarias.
  - 3. Sociedades patrimoniales inmobiliarias.
  - 4. Sociedades de arrendamientos de viviendas.

### 2. Productos hipotecarios y métodos de amortización

#### *Designaciones taxonómicas: Conocimientos, Análisis y aplicación*

- A. Requisitos para la concesión
- B. Métodos de amortización: Francés y Lineal

## OBJETIVOS DE APRENDIZAJE DEL MODULO 6

### 1. La inversión inmobiliaria.

#### A. Definición y principales características.

- Conocer las características generales del mercado inmobiliario, así como su evolución históricas y las perspectivas de este sector.

#### B. Clasificación de la inversión inmobiliaria.

- 1. Según el tipo de suelo.

2. Según la actividad inmobiliaria.

- Conocer la clasificación de este tipo de inversión según el tipo de suelo y según la actividad inmobiliaria que se realiza distinguiendo entre mercado de viviendas, de oficinas, centros comerciales y locales de negocio, logístico e industrial y otros.

**C. Rentabilidad y riesgo de la inversión inmobiliaria.**

- Conocer y entender el binomio rentabilidad-riesgo en este tipo de inversión y la ciclicidad de la misma, comparándola con la inversión financiera tradicional.

**D. Fiscalidad de la inversión inmobiliaria.**

1. Por tenencia.

- Conocer y entender cual es el impacto fiscal por la pura tenencia y explotación de inmuebles ya sea su tenedor persona física o jurídica.

2. Por transmisión.

- Conocer y entender cual es el impacto fiscal por la transmisión de inmuebles ya sea su tenedor persona física o jurídica.

**E. Vehículos para la inversión y planificación inmobiliaria.**

1. Cuentas viviendas.

- Conocer y entender esta vía de planificación fiscal que ofrece el legislador como medida de deducción sobre la cuota del IRPF a la persona física, y calcular el importe de la misma.

2. Fondos y sociedades de inversión inmobiliarias.

- Conocer y entender las diferencias principales existentes entre FII y SII.
- Conocer y entender la definición de IIC de carácter no financiero, las ventajas de inversión en inmuebles a través de Fondos de Inversión Inmobiliaria, la normativa básica a aplicar a los FII y a las SII, los tipos de FII y SII, las características básicas de estos tales como: patrimonio mínimo inicial, número de partícipes, liquidez, valor liquidativo de las participaciones, inversiones materializables, comisiones a aplicar, etc.
- Conocer y entender las funciones, derechos y deberes de la sociedad gestora, la sociedad depositaria y la sociedad de tasación.
- Conocer y entender como se realiza la valoración del patrimonio del FII y el cálculo del valor liquidativo.
- Conocer y entender las dificultades a las que se enfrentan los FII: coeficiente de inversión mínimo en vivienda y plazo para materializarlo, coeficiente de liquidez, liquidez anual obligatoria.
- Conocer y entender los límites a la inversión los FII.

- Conocer y entender las obligaciones estipuladas en cuanto a la información los FII han de reportar tanto a la CNMV como a los partícipes.
3. Sociedades patrimoniales inmobiliarias.
- Conocer y entender la definición de sociedad patrimonial y los requisitos legales necesarios para formarla, como se configura y determina la base imponible de los rendimientos de la sociedad patrimonial para su tributación en el IS, el tipo de gravamen y las deducciones de la cuota íntegra, así como la deducción por reparto de dividendos.
4. Sociedades de arrendamiento de vivienda.
- Conocer y entender la definición de sociedad de arrendamiento de vivienda así como los requisitos necesarios para formarla y cuales son las ventajas fiscales de ella por la funcionalidad que comportan.

## **2. Productos hipotecarios y métodos de amortización.**

### **A. Requisitos para la concesión.**

- Conocer y entender cuales son los principales parámetros que se tienen en cuenta para la concesión de un préstamo hipotecario tales como: cuantía del préstamo, edad del solicitante, experiencia en productos de activos (tarjetas de crédito, préstamos personales, etc.), tipo de actividad que desarrolla (trabajador por cuenta propia o cuenta ajena), etc., y saber en que consiste un sistema de scoring.

### **B. Métodos de amortización: Francés y Lineal.**

- Conocer y entender ambos métodos de amortización.
- Calcular la anualidad en ambos sistemas.

# Módulo 7: Fiscalidad de las Inversiones

*Designaciones taxonómicas: Conocimientos, Análisis y Aplicación*

## CONTENIDOS DEL MODULO 7

### 1. Marco tributario.

*Designaciones taxonómicas: Conocimientos, Análisis*

- A. Impuesto sobre las Renta de Personas Físicas (IRPF).
  - 1. Introducción.
  - 2. Concepto de base imponible.
  - 3. Rendimientos del trabajo y de las actividades económicas.
  - 4. Rendimientos del capital.
  - 5. Ganancias y pérdidas patrimoniales.
  - 6. Régimen de imputación de rentas.
  - 7. Liquidación del impuesto.
  
- B. Impuesto de Sociedades.
  - 1. Ámbito de aplicación.
  - 2. Régimen general de tributación.
  
- C. Impuesto sobre Sucesiones y Donaciones.
  - 1. Ámbito de aplicación.
  - 2. Hecho imponible.
  - 3. Valoración de los bienes y derechos.
  - 4. Liquidación del impuesto.
  
- D. Imposición de no residentes.
  - 1. Marco normativo de la imposición del no residente.
  - 2. Impuesto sobre la Renta de no Residentes (IRNR).

### 2. Fiscalidad de las operaciones financieras

*Designaciones taxonómicas: Conocimientos, Análisis y Aplicación*

- A. Depósitos bancarios.
- B. Activos financieros.
- C. Renta variable.
- D. Instituciones de inversión colectiva.
- E. Instrumentos derivados e híbridos financieros.
- F. Planes de pensiones.
- G. Seguros de vida individuales.

### 3. Planificación fiscal

#### *Designaciones taxonómicas: Conocimientos, Análisis*

- A. Optimización fiscal del IRPF
- B. Planificación sucesoria
- C. Planificación Patrimonial.
  - 1. Régimen fiscal de la empresa familiar.
  - 2. La sociedad *holding* y las entidades de tenencia de valores extranjeros.

## OBJETIVOS DE APRENDIZAJE DEL MODULO 7

### 1. Marco Tributario (NIVEL 1 DAF)

- Conocer y entender la fiscalidad con la que tiene que enfrentarse un inversor (IRPF, IRNR, ISD, etc.), ya sea esta persona física y/o jurídica, para procurar una planificación fiscal óptima tanto del retorno de sus inversiones (rentas obtenidas) como de los gastos asociados (desinversiones), teniendo en cuenta que en cuenta conceptos básicos como el de rentabilidad financiero fiscal.

#### A. Impuesto sobre la Renta de las Personas Físicas (IRPF) (NIVEL 1 DAF)

##### 1. Introducción

- Conocer y entender las características definitorias del IRPF bajo un esquema de imposición dual, distinguiendo conceptos básicos como impuesto personal, impuesto directo, impuesto progresivo.
- Conocer y entender como se configura la estructura de este impuesto y una serie de conceptos fundamentales como pueden ser: hecho imponible, renta sujeta y no sujeta, renta exenta, presunción de onerosidad, rentas vinculadas, reglas de individualización e imputación temporal de rentas, esquema básico de liquidación, mecanismo de retenciones, pagos a cuenta y pagos fraccionados, sanciones e infracciones tributarias, etc., así como su relación con los otros impuestos tales como el IRNR, ISD e IS.
- Conocer y entender el funcionamiento básico de las retenciones y pagos a cuenta como obligaciones tributarias autónomas pero vinculadas a la tributación final por el Impuesto.

##### 2. Concepto de base imponible

- Conocer y entender qué componentes integran la base imponible (renta general y renta del ahorro)
3. Rendimientos del trabajo y de las actividades económicas
- Conocer y entender cuáles son las rentas que configuran los rendimientos del trabajo y sus diferentes fuentes, así como su clasificación entre rentas dinerarias y en especie, y rendimientos asimilados a rendimientos del trabajo. En particular, conocer y entender la valoración de las retribuciones en especie del trabajo personal.
  - Calcular el rendimiento neto del trabajo personal, partiendo del rendimiento íntegro y aplicando los gastos deducibles.
  - Conocer y entender en que casos estas rentas pueden reducirse atendiendo a su período de generación o por su percepción de forma notoriamente irregular y en que cuantía.
  - Conocer y entender la diferencia entre rendimiento del trabajo personal y rendimientos de las actividades económicas y, dentro de éstos últimos, conocer los métodos de cálculo del rendimiento neto.
4. Rendimientos del capital
- Conocer y entender cuáles son las rentas que forman los rendimientos del capital y sus diferentes fuentes, así como su distinción entre rendimientos del capital mobiliario e inmobiliario.
  - Calcular el rendimiento neto del capital mobiliario e inmobiliario, partiendo del rendimiento íntegro y aplicando los gastos deducibles y reducciones existentes.
5. Ganancias y pérdidas patrimoniales
- Conocer y entender cuáles son las ganancias y pérdidas patrimoniales sujetas a tributación por el IRPF y sus diferentes fuentes.
  - Conocer, entender y aplicar el cálculo del importe de las ganancias patrimoniales que se integran en la base imponible (reglas generales o especiales de cálculo), y, en particular, calcular la ganancia patrimonial integrable cuando resulta de aplicación el régimen transitorio de eliminación de los coeficientes de abatimiento para transmisiones de elementos patrimoniales adquiridos antes del 31-12-1994.
  - Conocer, entender y aplicar el funcionamiento de la norma antiaplicación para las rentas procedentes de este tipo de elementos patrimoniales.
  - Conocer y entender las retenciones a cuenta aplicables a determinadas rentas calificadas como ganancias y pérdidas patrimoniales.

## 6. Régimen de imputación de rentas

- Conocer y entender en que consisten los distintos regímenes de imputación de rentas, haciendo especial énfasis en el régimen de imputación de rentas de naturaleza inmobiliaria.
- Calcular la cuantía que quedará gravada y que contempla la ley para este tipo de activos en virtud de la fecha de revisión catastral.
- Conocer y entender el resto de regímenes de imputación de rentas (transparencia fiscal internacional, cesión de derechos de imagen, inversiones en instituciones de inversión colectiva domiciliadas en paraíso fiscal).

## 7. Liquidación del impuesto

- Conocer y entender cuáles son las reglas de integración y compensación de rentas en las bases imponibles general y del ahorro. Asimismo, conocer y entender las reducciones en las bases imponibles para el cálculo de las bases liquidables, identificando los conceptos de inversión en determinados instrumentos de previsión social que reducen la base imponible general.
- Conocer y entender cuáles son las escalas progresivas de gravamen (estatal y autonómica o complementaria) aplicables a la base liquidable general y saberlas aplicar para el cálculo de la cuota íntegra.
- Conocer, entender y aplicar el tipo fijo de gravamen a la base imponible del ahorro.
- Conocer, entender y aplicar las escalas progresivas de gravamen a las cuantías en concepto de mínimo personal y por descendientes para la deducción de estos conceptos en la cuota del Impuesto.
- Conocer, entender y aplicar las deducciones en la cuota íntegra, en particular la deducción por inversión en vivienda habitual, para el cálculo de la cuota líquida.
- Conocer, entender y aplicar los conceptos de reducción en la cuota líquida (deducciones por doble imposición internacional y retenciones y pagos a cuenta) para el cálculo de la cuota diferencial.
- Conocer y entender la diferencia entre tributación conjunta e individual, los conceptos de unidad familiar, periodo de devengo del impuesto y periodo impositivo, saber en que casos existe la obligación de presentar o no declaración, los plazos de presentación, que se entiende por declaración complementaria, entender en que consiste la exención de la plusvalía en transmisiones de inmuebles por reinversión en la adquisición de un nuevo inmueble que constituya la vivienda habitual del contribuyente, los conceptos de intereses de demora, sanción y prescripción.

## **B. Impuesto sobre Sociedades (IS) (NIVEL 1 DAF)**

### 1. Ámbito de aplicación

- Conocer el ámbito de aplicación de este impuesto así como su relación con respecto a otros impuestos: IRPF, IRNR y ISD.
- Conocer y entender la estructura básica del mismo, poniendo especial énfasis en el cálculo de la base imponible, que toma como referencia inicial la información contable y su modificación mediante la realización de ajustes fiscales.

### 2. Régimen general de tributación

- Conocer la estructura básica del impuesto y el cálculo de la cuota tributaria de los sujetos pasivos que tributan de conformidad con el régimen general de tributación. Conocer y entender los principales ajustes en la base imponible.
- Conocer, entender y aplicar los principales incentivos fiscales, tales como deducciones y bonificaciones en la cuota, en especial la deducción por reinversión de beneficios extraordinarios y las deducciones por doble imposición interna e internacional.

## **C. Impuesto sobre Sucesiones y Donaciones**

### 1. Ámbito de aplicación

- Conocer el ámbito de aplicación de este impuesto así como sus principales características y su relación con respecto a otros impuestos: IRPF, IRNR y IS.
- Conocer y entender el carácter de impuesto cedido a las Comunidades Autónomas y conocer qué competencias normativas pueden asumir las distintas Comunidades Autónomas en relación con este Impuesto.

### 2. Hecho imponible

- Conocer y entender las distintas formas del hecho imponible: adquisiciones mortis causa, adquisiciones inter vivos y percepciones de seguros de vida.
- Conocer los conceptos de causante, causahabiente, donante y donatario o favorecido.

### 3. Valoración de los bienes y derechos

- Conocer y entender la estructura básica de liquidación del Impuesto bajo sus diferentes modalidades y el concepto de valor real para la integración de los diferentes bienes y derechos que configuran la base imponible de este impuesto.

#### 4. Cálculo de la cuota.

- Conocer y entender como se liquida este impuesto (haciendo especial hincapié en las reducciones aplicables en cada caso, sucesiones y donaciones), los puntos de conexión que determinan la tributación final y la normativa autonómica que resulte de aplicación, el lugar donde se procede al pago del mismo, y los plazos de liquidación aplicables tanto en donaciones como en sucesiones.

### D. Imposición de no residentes.

#### 1. Marco normativo de la imposición del no residente

- Conocer y entender el juego conjunto de la normativa interna española en materia de imposición de no residentes (Impuesto sobre la Renta de no Residentes) y los convenios de doble imposición sobre la renta y el patrimonio.
- Conocer y entender el concepto de residencia fiscal y los criterios fiscales para la determinación de la misma.

#### 2. El Impuesto sobre la Renta de no Residentes (IRNR)

- Conocer como se configura el IRNR así como las modalidades de gravamen que admite, y las relaciones que existen con el IRPF y el IS.
- Conocer las rentas que se consideran obtenidas en España y cuáles son las rentas exentas.
- Conocer y entender quienes tienen que pagar este impuesto y bajo qué modalidades (imposición con establecimiento permanente en España y sin mediación de establecimiento permanente en España).
- Conocer y entender el mecanismo de retenciones a cuenta en el IRNR.

## 2. Fiscalidad de las operaciones financieras (NIVEL 1 DAF)

### A. Depósitos bancarios.

- Conocer y entender (IRPF) la calificación fiscal de los rendimientos de este tipo de productos financieros, dinerarios y en especie, así como calcular el rendimiento integrable en la base imponible y las retenciones (en el caso de que procedan practicarlas).
- Conocer y entender el régimen de compensaciones fiscales para inversiones en depósitos realizadas antes de 20-01-2006.
- Conocer y entender (IRNR, IS) como se integran estos activos en la base imponible del impuesto y como se determina la cuantía por la que deben tributar.
- Conocer y entender (ISD) como se integran estos activos en la base imponible del impuesto.

### B. Activos financieros

- Conocer y entender (IRPF) la calificación fiscal de las rentas procedentes de este tipo de inversiones, tanto por la percepción de cupones como por la transmisión, amortización, canje, reembolso o conversión de este tipo de inversiones, y calcular el importe de la renta que se integra en la base imponible del impuesto tras la consideración del régimen de gastos deducibles.
- Conocer y entender el régimen de compensaciones fiscales para inversiones anteriores a 20-01-2006.
- Conocer y entender (IRPF) cuándo procede aplicar retención a cuenta o no, y calcular en cada caso el rendimiento íntegro.
- Conocer, entender y aplicar (IRPF) la norma antiaplicación de rendimientos del capital mobiliario negativos por desinversiones en este tipo de productos.
- Conocer, entender y aplicar (IRPF) el régimen fiscal asociado a la operativa de lavado de cupón, la operativa de compraventa de activos financieros con pacto de retrocesión (REPO), cuentas y depósitos financieros y el régimen fiscal de las denominadas obligaciones bonificadas.
- Conocer y entender el régimen de compensaciones fiscales para inversiones en activos financieros realizadas antes de 20-01-2006.
- Conocer y entender (IRNR, IS) cómo se integran estos activos en la base imponible del impuesto y cómo se determina la cuantía por la que deben figurar.
- Conocer y entender (ISD) como se integran estos activos en la base imponible del impuesto.
- Conocer y entender las obligaciones de suministro de información vinculadas al pago de intereses a no residentes (Directiva del ahorro).

### **C. Renta variable.**

- Conocer, entender y aplicar (IRPF) la calificación fiscal de las rentas procedentes del cobro de dividendos y rentas asimiladas y de la transmisión de acciones.
- Conocer, entender y aplicar (IRPF) la tributación de los dividendos, el importe de exención anual aplicable a este tipo de rentas y el funcionamiento de la norma antilavado de dividendos en relación con la aplicación de la exención.
- Conocer y entender (IRPF) el cálculo de la ganancia o pérdida patrimonial derivada de la transmisión de acciones, cotizadas y no cotizadas. En particular, el funcionamiento de la regla FIFO, la normativa antiaplicación de pérdidas por operaciones con valores, y el cálculo de la ganancia patrimonial integrable cuando resulta de aplicación el régimen transitorio de eliminación de los coeficientes de abatimiento para transmisiones de valores, cotizados y no cotizados, adquiridos antes del 31-12-1994.
- Conocer, entender y aplicar (IRPF) la fiscalidad asociada a determinadas operaciones con valores de renta variable, tales como la venta de derechos de suscripción preferente, la entrega de acciones total o

parcialmente liberadas y las operaciones de reducción de capital (con devolución de aportaciones, con devolución de la prima de emisión y con amortización de acciones en circulación).

- Conocer y entender (IRNR, IS) como se integran estos activos en la base imponible del impuesto y como se determina la cuantía por la que deben figurar.
- Conocer y entender (ISD) como se integran estos activos en la base imponible del impuesto.

#### **D. Instituciones de Inversión Colectiva.**

- Conocer y entender (IRPF) la tipología de estas instituciones y la calificación fiscal de las rentas procedentes de reembolsos y de transmisiones de este tipo de inversiones.
- Conocer y entender cómo se calcula la renta integrable en la base imponible, y el régimen de retenciones a cuenta. En particular, conocer, entender y aplicar el denominado régimen de diferimiento por traspasos y la forma de calcular la renta integrable cuando resulta de aplicación el régimen transitorio de eliminación de los coeficientes de abatimiento para transmisiones de valores, cotizados y no cotizados, adquiridos antes del 31-12-1994.
- Conocer, entender y aplicar el funcionamiento de la regla FIFO y la normativa antiaplicación de pérdidas por operaciones con acciones o participaciones de instituciones de inversión colectiva.
- Conocer y entender las diferencias en la fiscalidad de las instituciones de inversión colectiva extranjeras, incluyendo las domiciliadas en paraíso fiscal, las instituciones garantizadas, los fondos de inversión cotizados y las instituciones por compartimentos.
- Conocer y entender (IRNR, IS) como se integran estos activos en la base imponible del impuesto y como se determina la cuantía por la que deben figurar.
- Conocer y entender (ISD) como se integran estos activos en la base imponible del impuesto.

#### **E. Instrumentos derivados e híbridos financieros**

- Conocer y entender la calificación y el régimen fiscal (IRPF) aplicable a las inversiones en instrumentos derivados (futuros, opciones, swaps, etc), tanto si los mismos son regulados como si se trata de instrumentos fuera de mercado.
- Conocer y entender (IRPF) la calificación fiscal y el régimen fiscal asociado a la realización de inversiones en los siguientes instrumentos financieros híbridos, tanto híbridos de deuda como híbridos de capital: contratos financieros atípicos, warrants, certificados, participaciones preferentes, deuda subordinada y obligaciones convertibles.

#### **F. Planes de pensiones**

- Conocer y entender (IRPF) el funcionamiento de este tipo de productos de ahorro-previsión social y el régimen fiscal asociado a las inversiones

en este tipo de productos y a la percepción de rentas procedentes de planes de pensiones. Delimitación con el ISD.

- Conocer, entender y aplicar cómo se reducen en la base imponible del IRPF las aportaciones a planes de pensiones y otros instrumentos de previsión social, calcular la cuantía de reducción y como se reduciría la base imponible de futuros ejercicios por contribuir en planes de pensiones por insuficiencia de la base imponible, así como en número de años máximo en los cuales esto se puede hacer.
- Conocer y entender (IRPF) la tributación de las prestaciones procedentes de planes de pensiones. En particular, conocer, entender y aplicar el régimen transitorio para prestaciones de planes de pensiones que procedan de aportaciones anteriores a 1-01-2007.
- Conocer y entender la calificación y el régimen fiscal de las inversiones en seguros privados para la cobertura de la dependencia severa o gran dependencia.
- Conocer y entender (IRNR) como se integran (cuando proceda) estos activos en la base imponible del impuesto y como se determina la cuantía por la que deben figurar.
- Conocer y entender (IS) como se calcula la cuantía de la reducción para aquellas empresas que contribuyan en planes de pensiones a favor de sus empleados.

#### **G. Seguros de vida individuales**

- Conocer y entender cuando se debe tributar por una inversión de este tipo en el IRPF y cuándo en el ISD.
- Conocer y entender (IRPF) la calificación y el régimen fiscal asociado a las rentas procedentes de inversiones en seguros de vida individuales, tanto si los mismos se perciben en forma de capital único (capitales diferidos) como si se perciben en forma de rentas (temporales y vitalicias, inmediatas y diferidas).
- Conocer y entender el régimen de compensaciones fiscales para inversiones en seguros de vida realizadas antes de 20-01-2006.
- Conocer y entender la fiscalidad de los Unit Linked y de los PPA (Planes de Previsión Asegurados) y también la de los Planes Individuales de Ahorro Sistemático.
- Conocer y entender (IRNR, IS) como se integran estos activos en la base imponible del impuesto y como se determina la cuantía por la que deben figurar.
- Conocer y entender (ISD) como se integran estos activos en la base imponible del impuesto y si proceden reducciones, saber su cuantía.

### **3. Planificación fiscal**

#### **A. Optimización fiscal del IRPF**

- Conocer y entender las diversas técnicas de planificación fiscal de ambos impuestos atendiendo a su marco tributario, tales como la elección de la

mejor inversión en términos de rentabilidad financiero-fiscal, aprovechamiento fiscal de la reglas de integración y compensación de renta el IRPF.

- **Planificación sucesoria**
- Conocer y entender los impuestos que afectan/afectarán a la sucesión patrimonial y ver la relación que existen entre ambos con el objeto de optimizar la factura fiscal.

## **B. Planificación Patrimonial**

1. Régimen fiscal de la empresa familiar.
  - Conocer y entender que se entiende por empresa familiar desde el punto fiscal y saber optimizar su fiscalidad en base a los impuestos que les afecten.
2. La sociedad holding y las entidades de tenencia de valores extranjeros
  - Conocer y entender que se entiende como sociedad holding, filial y sucursal desde el punto fiscal y saber optimizar su fiscalidad en base a los impuestos que les afecten.

# Módulo 8: Gestión de Carteras.

---

## CONTENIDOS DEL MODULO 8

### 1. Riesgo y marco de rendimiento

*Designaciones taxonómicas: Conocimientos, Análisis, y Aplicación*

- A. Rendimiento de un activo.
- B. Rendimiento de una cartera.
- C. Volatilidad de un activo.
- D. Riesgo de una cartera de valores.
- E. El concepto de diversificación.
- F. Supuesto de hipótesis de normalidad.

### 2. Mercados de capital eficientes

*Designaciones taxonómicas: Conocimientos, Análisis, y Aplicación*

- A. El concepto de eficiencia en los mercados de capitales
- B. Diferentes hipótesis de eficiencia de los mercados
- C. Consecuencias de la eficiencia del mercado y anomalías

### 3. Teoría de Carteras

*Designaciones taxonómicas: Conocimientos, Análisis, y Aplicación*

- A. Aspectos fundamentales de la Teoría de Carteras.
- B. Selección de la cartera óptima.
- C. Modelo de mercado de Sharpe.
  - 1. Justificación del modelo.
  - 2. Riesgo sistemático y no sistemático de una cartera.
  - 3. Beta de una cartera.
- D. Modelo de equilibrio de los activos (CAPM).
  - 1. Capital Market Line (CML).
  - 2. Security Market Line (SML)
- E. Otros modelos teóricos: Graham y Dodd.

#### **4. Proceso de Asignación de activos:**

*Designaciones taxonómicas: Conocimientos, Análisis, y Aplicación*

- A. Definición.
- B. Distribución de activos: Matriz de Asset Allocation
- C. Elaboración de Carteras Modelo.
- D. Diferentes tipos de Asignación de Activos.
  - 1. Asignación Estratégica.
  - 2. Asignación Táctica.

#### **5. Medición y Atribución de resultados**

*Designaciones taxonómicas: Conocimientos, Análisis, y Aplicación*

- A. Medidas del Rentabilidad.
  - 1. Rentabilidad simple.
  - 2. Rentabilidad del inversor.
  - 3. Rentabilidad del gestor
- B. Medidas de rentabilidad ajustada al riesgo.
  - 1. Ratio de Sharpe.
  - 2. Ratio de Treynor.
  - 3. Alfa de Jensen.
  - 4. Tracking-error.
  - 5. Ratio de Información.
  - 6. Concepto de VaR.
- C. Comparación con un índice de referencia: Benchmark.
- D. Aplicación al análisis y selección de fondos.
- E. Atribución de resultados: Proceso y cálculos.

#### **6. Información del rendimiento a los clientes**

*Designaciones taxonómicas: Conocimientos, Análisis, y Aplicación*

- A. Atribución resultados a corto y largo plazo.
- B. Normas internacionales de presentación de resultados: Global Investment Performance Standard GIPS.

## OBJETIVOS DE APRENDIZAJE DEL MODULO 8

### 1. Riesgo y marco de rendimiento (NIVEL 1 DAF)

#### A. Rendimiento de un activo (NIVEL 1 DAF)

- Conocer y entender la diferencia entre la rentabilidad histórica y la rentabilidad esperada de un activo.
- Conocer, entender y calcular la rentabilidad simple como forma de medir la rentabilidad de un activo en un periodo.
- Conocer los problemas existentes para estimar rentabilidades históricas (tamaño muestra, dividendos, periodo de análisis,...) y rentabilidades esperadas (número de escenarios, probabilidades,...)
- Entender y calcular la rentabilidad media obtenida por un activo durante un periodo histórico.
- Entender y calcular la rentabilidad esperada de un activo por extrapolación de rentabilidades históricas y por el método de escenarios.
- Entender y calcular la rentabilidad anualizada de un activo

#### B. Rendimiento de una cartera (NIVEL 1 DAF)

- Entender y calcular el concepto de peso o ponderación de un activo en una cartera.
- Calcular la rentabilidad histórica y la rentabilidad esperada de una cartera de varios títulos.

#### C. Volatilidad de un activo (NIVEL 1 DAF)

- Conocer algunos conceptos de riesgo de inversión en un activo
- Conocer la definición de riesgo que se mide con la volatilidad
- Conocer algunas ventajas y desventajas de la volatilidad como medida de riesgo de un activo.
- Entender el significado de la volatilidad cuando se comparan dos activos
- Calcular la volatilidad histórica de un activo
- Calcular la volatilidad esperada de un activo por escenarios
- Entender y calcular la volatilidad anualizada de un activo

#### D. Riesgo de una cartera de valores

- Conocer la medida de riesgo de una cartera más utilizada: la volatilidad
- Calcular la volatilidad de una cartera para dos activos con riesgo
- Entender y calcular la volatilidad de una cartera con dos activos con riesgo cuando el coeficiente de correlación entre ellos es +1, 0 y -1.
- Entender y calcular la volatilidad de una cartera para dos activos cuando uno de ellos tiene riesgo nulo

- Conocer el significado de la fórmula de la volatilidad para tres o más activos, sin necesidad de calcularlo.

### **E. El concepto de diversificación**

- Entender que el objetivo de la construcción de carteras es la reducción del riesgo y no tanto maximizar la rentabilidad.
- Entender la importancia del coeficiente de correlación para reducir la volatilidad de una cartera.
- Entender que la reducción del riesgo no va necesariamente asociado a tener una cartera con muchos títulos.
- Entender que una cartera puede estar diversificada con pocos títulos.
- Entender que en determinadas condiciones, con dos activos con volatilidad positiva puede construirse una cartera con riesgo nulo.

### **F. Supuestos de la hipótesis de normalidad (NIVEL 1 DAF)**

- Conocer y entender el significado de la ley Normal (Campana de Gauss) así como los parámetros que determinan su forma.
- Calcular con unas probabilidades aproximadas del 68% y del 95%, en qué intervalos de rentabilidades se moverán un activo o una cartera en un periodo.
- Entender y calcular las rentabilidades superiores e inferiores que generan las colas aproximadas de probabilidad del 16% y del 2,5% de la ley normal.
- Entender y calcular que, manteniendo unas condiciones de rentabilidad y volatilidad, la probabilidad de perder dinero en un activo o una cartera es menor a largo que a corto plazo.

## **2. Mercados de capitales eficientes**

### **A. El concepto de eficiencia en los mercados de capitales**

- Conocer el significado de mercado de capitales eficiente
- Conocer y entender la diferencia entre información histórica, información actual pública e información actual privada.
- Conocer las características de un mercado eficiente (transparencia, amplitud, homogeneidad, libertad, flexibilidad y estabilidad).
- Conocer las consecuencias de que un mercado sea eficiente.

### **B. Diferentes hipótesis de eficiencia de los mercados**

- Conocer los grados o niveles de eficiencia que se pueden establecer para un mercado.
- Conocer cuando un mercado es eficiente a nivel débil.
- Conocer cuando un mercado es eficiente a nivel intermedio o semifuerte.

- Conocer cuando un mercado es eficiente a nivel fuerte.

### C. Consecuencias de la eficiencia del mercado y anomalías

- Conocer qué técnicas pueden utilizarse cuando un mercado no es eficiente.
- Conocer qué técnicas deberían utilizarse cuando un mercado es eficiente a nivel débil.
- Conocer qué técnicas deberían utilizarse cuando un mercado es eficiente a nivel intermedio o semifuerte.
- Conocer qué técnicas deberían utilizarse cuando un mercado es eficiente a nivel fuerte.
- Conocer que consecuencias tendría en los precios un mercado eficiente a nivel fuerte. Comportamiento aleatorio de los precios.
- Conocer algunas anomalías de mercado (Fin de ejercicio, fin de semana, efecto vacaciones, efecto control,...).

## 3. Teoría de Carteras

### A. Aspectos fundamentales de la Teoría de Carteras

- Conocer algunos modelos que forman parte de la Teoría de Carteras
- Conocer y entender el concepto de cartera factible, cartera eficiente y frontera eficiente
- Conocer y entender las hipótesis más importantes del modelo media-varianza (Markowitz)
- Conocer que la frontera eficiente de dicho modelo está delimitada por la cartera de máxima rentabilidad esperada y la cartera de mínima volatilidad.
- Entender la forma parabólica de la frontera eficiente del modelo media-varianza.
- Calcular la composición de la cartera de máxima rentabilidad esperada.
- Calcular la composición de la cartera de mínima volatilidad para dos activos con riesgo. Aplicar a los casos particulares en que el coeficiente de correlación entre los activos sea +1, 0 y -1.
- Entender y calcular la forma lineal de la frontera eficiente cuando en la cartera existe un activo sin riesgo.

### B. Selección de la cartera óptima

- Conocer los tipos de inversores según su grado de aversión al riesgo
- Entender la idea de cartera óptima de un inversor según su grado de aversión al riesgo
- Conocer y entender el significado de las curvas de indiferencia rentabilidad-riesgo para un inversor
- Conocer y entender las formas de las curvas de indiferencia para un inversor averso al riesgo

- Entender que la cartera óptima es la cartera de la frontera eficiente tangente a la mayor curva de indiferencia.

### C. Modelo de mercado de Sharpe

#### 1. Justificación del modelo

- Conocer el problema que surge al querer construir carteras con muchos títulos según el modelo media-varianza
- Conocer y entender el concepto de línea característica de un título
- Conocer y entender la importancia del coeficiente de determinación a la hora de interpretar la línea característica de un título
- Conocer, entender y calcular el coeficiente beta de un activo
- Conocer y entender la clasificación de un activo a partir de su coeficiente beta
- Conocer los factores que afectan al significado del coeficiente beta de un activo
- Conocer, entender y calcular el coeficiente alfa de un activo
- Entender y calcular la rentabilidad esperada de un activo a partir de su línea característica

#### 2. Riesgo sistemático y no sistemático de una cartera

- Conocer y entender el concepto de riesgo sistemático de un título
- Conocer y entender el concepto de riesgo no sistemático de un título
- Conocer el concepto de riesgo total de un título
- Conocer, entender y calcular el riesgo sistemático de una cartera
- Conocer y entender el riesgo no sistemático de una cartera
- Conocer el concepto de riesgo total de una cartera
- Entender la importancia del riesgo sistemático en una cartera diversificada

#### 3. Beta de una cartera

- Conocer, entender y calcular el coeficiente beta de una cartera
- Conocer y entender la clasificación de una cartera a partir de su beta
- Entender la importancia del coeficiente beta en una cartera diversificada
- Conocer, entender y calcular el coeficiente alfa de una cartera
- Conocer y entender el concepto de línea característica de una cartera
- Entender y calcular la rentabilidad esperada de una cartera a partir de su línea característica

### D. Modelo de equilibrio de los activos (CAPM)

- Conocer las hipótesis más importantes del modelo.

## 1. Capital Market Line (CML)

- Entender porque la CML es la frontera eficiente según el modelo CAPM.
- Conocer y entender el concepto de cartera de mercado.
- Entender porque todas las carteras eficientes del modelo son proporcionales a la cartera de mercado (teorema de separación).
- Calcular la ecuación de la recta CML.
- Entender el significado de la pendiente de la recta CML.
- Calcular la composición de la cartera eficiente conocida la rentabilidad esperada o bien la volatilidad de la cartera deseada por el inversor.

## 2. Security Market Line (SML)

- Conocer el significado de los activos y carteras que forman parte de la SML.
- Entender el significado de activo infravalorado y sobrevalorado.
- Calcular la ecuación de la recta SML.
- Calcular la rentabilidad teórica de un activo o una cartera y averiguar si se encuentra infra/sobrevalorado.
- Conocer la relación entre la CML y la SML.

## E. Otros modelos teóricos: Graham y Dodd

- Conocer las características que debe cumplir una acción para considerarse infravalorada
- Conocer las ventajas e inconvenientes de este modelo

## 4. Proceso de Asignación de activos

### A. Definición

- Conocer los posibles objetivos de la inversión
- Conocer el horizonte temporal de inversión y, si procede, el horizonte temporal de revisión de la cartera
- Conocer algunas de las restricciones que puede imponer el inversor a la hora de establecer la inversión
- Conocer algunas de las restricciones legales que puede imponer el mercado a la hora de establecer la inversión
- Conocer la importancia de los mercados y del entorno económico-financiero al establecer la política de inversión
- Conocer el perfil de riesgo del inversor
- Conocer y entender el tipo de gestión que se puede realizar de una cartera: Gestión activa y gestión pasiva

## **B. Distribución de activos: Matriz de Asset Allocation**

- Conocer la tipología de activos que más importancia tiene al construir una cartera (Mercado monetario, renta fija, renta variable,...) y su relación rentabilidad-riesgo
- Conocer la distribución sectorial que se desea realizar de la cartera y su relación rentabilidad-riesgo
- Conocer la distribución geográfica que se desea realizar de la cartera y su relación rentabilidad-riesgo

## **C. Elaboración de Carteras Modelo**

- Conocer el concepto de benchmark o índice de referencia.
- Conocer algunos benchmark de nivel nacional, sectorial, global, ...
- Conocer y entender las características generales de un benchmark.
- Conocer algunos criterios para construir carteras modelo o carteras de referencia.
- Conocer la idea del nivel de exposición de cada benchmark de la cartera modelo en términos de porcentaje entre bandas.

## **D. Diferentes tipos de Asignación de Activos**

### 1. Asignación Estratégica

- Conocer el universo de activos y ponderaciones a largo plazo de cada categoría de activos.
- Conocer y entender la estrategia de rebalanceo o reequilibrio periódico de la cartera.
- Conocer y entender la estrategia de gestión estática o de comprar y mantener la cartera inicial.

### 2. Asignación Táctica

- Conocer algunas circunstancias coyunturales a corto plazo que provoquen el cambio de la asignación estratégica.
- Conocer y entender la estrategia de security selection de selección de activos a corto plazo.
- Conocer y entender la estrategia de market timing o de momentos más adecuados para realizar la inversión.

## 5. Medición y Atribución de resultados

### A. Medidas de Rentabilidad

#### 1. Rentabilidad simple

- Conocer y entender la importancia de esta medida en la gestión de carteras.
- Entender y calcular la rentabilidad simple de un activo o una cartera en un periodo temporal.

#### 2. Rentabilidad del inversor

- Conocer las medidas de rentabilidad que tienen en cuenta los movimientos de flujos monetarios que son responsabilidad del inversor.
- Entender la TIR como medida de la rentabilidad del inversor.

#### 3. Rentabilidad del gestor

- Entender la TGR como medida de la rentabilidad del gestor de carteras.
- Entender y calcular la TGR, demostrando que es independiente de los flujos monetarios que realiza el inversor.
- Entender que de la comparación entre la TIR y la TGR se puede averiguar el acierto o fracaso del inversor en la estrategia market timing.

### B. Medidas de Rentabilidad ajustadas al riesgo

- Entender la importancia de la rentabilidad obtenida por una cartera el gestor respecto del riesgo asumido.

#### 1. Ratio de Sharpe

- Conocer y entender el significado del ratio.
- Calcular el ratio de Sharpe de una cartera y del benchmark de referencia.

#### 2. Ratio de Treynor

- Conocer y entender el significado del ratio.
- Calcular el ratio de Treynor de una cartera y del benchmark de referencia.

#### 3. Alfa de Jensen

- Conocer y entender el significado del Alfa.
- Calcular el Alfa de Jensen de una cartera.

#### 4. Tracking error

- Conocer y entender el concepto de tracking error.
- Calcular el tracking error de una cartera.
- Entender la relación entre el valor del tracking error y el tipo de gestión que se está llevando a cabo en una cartera.

#### 5. Ratio de Información

- Conocer y entender el significado del ratio.
- Calcular el ratio de Información de una cartera.

#### 6. Concepto de VaR

- Conocer y entender el significado del VaR y su aplicación a la gestión de carteras.

### **C. Comparación con un índice de referencia: benchmark**

- Conocer y entender el significado de batir al benchmark.
- Entender cómo una cartera puede batir al benchmark según el ratio de Sharpe.
- Entender cómo una cartera puede batir al benchmark según el ratio de Treynor.
- Entender cómo una cartera puede batir al benchmark según el alfa de Jensen.

### **D. Aplicación al análisis y selección de fondos**

- Conocer y entender la diferencia entre ranking y rating de fondos.
- Conocer y entender la aplicación de la teoría de carteras a los procesos de análisis y selección de fondos.

### **E. Atribución de resultados: proceso y cálculos**

- Entender y calcular la rentabilidad total añadida por el gestor realizando la diferencia entre la rentabilidad de la cartera y la rentabilidad del benchmark.
- Entender y calcular la rentabilidad que habría obtenido el gestor si hubiera mantenido los activos de la cartera benchmark.
- Conocer y calcular la rentabilidad añadida por el gestor debido a la estrategia security selection.
- Conocer y calcular la rentabilidad añadida por el gestor debido a la estrategia asset allocation.
- Conocer y calcular la parte de rentabilidad añadida debido a la estrategia security selection asociada a cada una de las categorías de activos que componen la cartera benchmark.

- Conocer y calcular la parte de rentabilidad añadida debido a la estrategia asset allocation asociada a cada una de las categorías de activos que componen la cartera benchmark.

## **6. Información del rendimiento a los clientes**

### **A. Atribución de resultados a corto y largo plazo**

- Conocer los conceptos de cuartil y percentil de una cartera respecto de un sector, un mercado, una categoría de activos,...
- Conocer y entender cómo expresar las rentabilidades simples a corto plazo de una cartera en términos de cuartil y percentil.
- Conocer y entender cómo expresar las rentabilidades simples a largo plazo de una cartera en términos de cuartil y percentil.
- Conocer y entender cómo expresar algunas medidas de riesgo de una cartera como la volatilidad, la beta y el coeficiente R2 en términos de cuartil y percentil.

### **B. Normas internacionales de presentación de resultados: Global Investment Performance Estándar GIPS**

- Conocer el objetivo de las normas GIPS.
- Conocer el alcance de las normas GIPS.
- Conocer los contenidos de las normas GIPS.

# Módulo 9: Cumplimiento normativo y regulador

---

## CONTENIDOS DEL MODULO 9

### 1. Cumplimiento normativo

#### *Designaciones taxonómicas: Conocimientos*

- A. Protección del inversor
  - 1. Como adquirente de valores.
  - 2. Como usuario de servicios financieros.
  
- B. Blanqueo de dinero
  - 1. Definiciones, conceptos y tendencias en el blanqueo de dinero.
  - 2. Normas internacionales contra el blanqueo de dinero.
  - 3. Mejores prácticas y tipologías de blanqueo de dinero (ejemplos de la industria y el sector privado).
  - 4. Las líneas generales de la legislación .
  - 5. Los supervisores en el blanqueo de capitales.
  
- C. Cumplimiento de los perfiles de riesgo de los clientes
  - 1. Marco jurídico.
  - 2. Consecuencias del incumplimiento del perfil.
  
- D. Protección de datos
  
- E. Marco regulatorio español de los servicios financieros
  - 1. Órganos supervisores.
  - 2. Legislación básica.

### 2. Directivas de la UE

#### *Designaciones taxonómicas: Conocimientos*

- A. Directiva de Mercados e Instrumentos Financieros (MIFID)
  - 1. Concepto y limitación del asesoramiento como un servicio de inversión.
  - 2. Test de idoneidad.
  - 3. Información y difusión de la información al inversor.
  
- B. Directivas de Abuso de Mercado (MAD).
  
- C. Otras Directivas comunitarias en el marco del Financial Services Action Plan (ESAP).
  
- D. Transposición nacional y regulación financiera española.
  
- E. El código ético de EFPA.

## OBJETIVOS DE APRENDIZAJE DEL MODULO 9

### 1. Cumplimiento normativo (NIVEL 1 DAF)

#### A. Protección del inversor

##### 1. Como adquirente de valores

- Conocer y entender los mecanismos de protección del inversor en el ámbito de los mercados financieros, entre los que destacan el marco jurídico establecido por la Ley de Mercado de Valores (LMV), los deberes de información y mecanismos de protección relacionados con el contrato bursátil, el producto (suspensión de la cotización; información periódica; criterios de admisión a cotización) y el miembro del mercado (criterios de admisión al mercado; participaciones significativas; requisito de una sólida estructura económica/fianza bursátil), y vigilancia y control (CNMV; autoridades bursátiles).

##### 2. Como usuario de servicios financieros

- Conocer y entender los mecanismos de protección del inversor, entre los que destacan el marco jurídico establecido por la LMV, los deberes de información, normas de conducta, información al cliente, requisitos específicos para las entidades de servicios de inversión (capital, honorabilidad y experiencia, participaciones cualificadas, condiciones de ejercicio).

#### B. Blanqueo de dinero

##### 1. Definiciones, conceptos y tendencias en el blanqueo de dinero

- Conocer, entender y diferenciar el concepto administrativo y penal de blanqueo de capitales y el concepto de financiación del terrorismo, así como una serie de conceptos asociados de relevancia, entre otros: las fases del blanqueo (colocación, diversificación e integración); la teoría extensiva de delitos subyacentes; los tipos agravado e imprudente del artículo 301 del Código Penal; etc.
- Conocer y entender las obligaciones de la normativa aplicable en materia de prevención del blanqueo de capitales y financiación del terrorismo y, en particular, los conceptos de Know Your Customer y Know Your Employee; el listado de Países y Territorios no cooperantes; las Listas OFAC y UE; y el concepto de PEPs.
- Conocer y entender las nuevas implicaciones de la Directiva 2005/60/CE, del Parlamento Europeo y del Consejo de 26 de octubre de 2005, relativa a la prevención de la utilización del sistema financiero para el blanqueo de capitales y para la financiación del terrorismo, en especial

en cuanto a las normas de diligencia reforzada y simplificada en las tareas de identificación.

## 2. Normas internacionales contra el blanqueo de dinero

- Conocer y entender el sistema de emisión de normas asociadas a la prevención del blanqueo de capitales y la prevención del terrorismo y, en particular, conocer los organismos de carácter internacional de más relevancia y sus miembros. Fundamentalmente: el GAFI; el Comité de Basilea y el Grupo Wolfsberg.

## 3. Mejores prácticas y tipologías de blanqueo de dinero (ejemplos de la industria y el sector privado)

- Conocer y entender la naturaleza de los catálogos de indicadores de riesgo emitidos por Tesoro, así como la utilidad y aplicabilidades de las memorias anuales del Servicio Ejecutivo y los “Typologies del GAFI”.
- Conocer y entender los casos prácticos a nivel nacional e internacional de más relevancia, entre otros: las operaciones de Ballena Blanca y Malaya y el caso ABN AMRO.
- Conocer y entender los vehículos más propicios para blanquear capitales, entre otros: sociedades opacas, sociedades patrimoniales, fiducias, bancos pantalla, cuentas de corresponsalía, cuentas ómnibus, etc.

## 4. Las líneas generales de la legislación

- Conocer y entender las fuentes normativas en materia de prevención de blanqueo de capitales y financiación del terrorismo a nivel nacional e internacional. En particular, conocer: (i) Las cuarenta + nueve Recomendaciones del GAFI; (ii); la Primera, Segunda y Tercera Directiva de la UE; (iii) la transposición de dichas directivas en las Leyes 19/1993 y 12/2003, así como sus correspondientes desarrollos reglamentarios; y (iv) las numerosas órdenes ministeriales directamente aplicables.

## 5. Los supervisores en el blanqueo de capitales

- Conocer y entender la composición y el funcionamiento de la Comisión de Prevención del Blanqueo de Capitales e Infracciones Monetarias, así como de su Servicio Ejecutivo y de la futura Comisión de Vigilancia de Actividades de Financiación del Terrorismo. Asimismo, conocer y entender las interacciones del resto de Autoridades Estatales, entre otras: Banco de España, CNMV y Hacienda Pública.

### **C. Cumplimiento de los perfiles de riesgo de los clientes**

#### 1. Marco jurídico

- Conocer y entender los elementos fundamentales de la regulación aplicable: Ley 24/1988, de 28 de julio, del Mercado de Valores; Real

Decreto 867/2001; Circular 2/2000 de la CNMV; presentación de posibles desarrollos legislativos futuros en concordancia con la regularización de la actividad de asesoramiento financiero.

## 2. Consecuencias del incumplimiento del perfil

- Conocer y entender las consecuencias del incumplimiento de perfil de riesgo, tanto desde la perspectiva regulatoria (infracciones), como desde la perspectiva de derecho contractual.

### **D. Protección de Datos**

- Conocer y entender el concepto de “tratamiento de datos”, la limitación del uso que se le puede dar a los mismos fuera del marco de la relación financiera para la que se pidieron, condiciones en las que es obligado registrar un fichero de datos personales ante la Agencia Española de Protección de Datos, los derechos de acceso, rectificación y cancelación y consecuencias del uso inadecuado de los datos personales: las sanciones.

### **E. Marco regulatorio español de los servicios financieros**

#### 1. Órganos supervisores

- Conocer y entender el funcionamiento y las funciones de los órganos supervisores en el ámbito de los servicios financieros, especialmente la Comisión Nacional del Mercado de Valores.

#### 2. Legislación básica

- Conocer y entender la normativa básica aplicable a los servicios financieros, especialmente la Ley 24/1988, de 24 de Julio, del Mercado de Valores, así como todos los desarrollos legislativos relacionados con la Directiva comunitaria 1993/22/CEE.

## **2. Directivas de la UE**

### **A. Directiva de Mercados e Instrumentos Financieros (MIFID)**

#### 1. Concepto y limitación del asesoramiento como un servicio de inversión

- Conocer y entender el concepto de asesoramiento según la MIFID, entendida como la prestación de recomendaciones personalizadas a un cliente.

## 2. Test de idoneidad

- Conocer y entender la obligación de realizar un test de idoneidad de los clientes con carácter previo a la prestación de los servicios de asesoramiento financiero y gestión de carteras, con la finalidad de que sólo se ofrezca al cliente servicios idóneos para el mismo.

## 3. Información y difusión de la información al inversor

- Conocer y entender el nuevo marco jurídico respecto a los deberes de información al cliente al que se encontrarán sujetos los asesores, como mecanismo de protección de los mismos.

### **B. Directiva de Abuso de Mercado (MAD)**

- Conocer y entender la regulación comunitaria sobre operaciones con información privilegiada y la manipulación del mercado, contenida en la Directiva comunitaria 6/2003.

### **C. Otras Directivas comunitarias en el marco del Financial Services Action Plan (FSAP)**

- Conocer y entender el marco de otras directivas, además de la MIFID y MAD, como la Directiva 2003/71 (sobre folletos en caso de oferta pública o admisión a cotización) y la Directiva 2004/109/CE (sobre requisitos de transparencia relativos a la información sobre los emisores cuyos valores se admiten a negociación en un mercado regulado).

### **D. Transposición nacional y regulación financiera española**

- Conocer y entender el estado en el que se encuentra actualmente la transposición de la normativa comunitaria. En el caso de la Directiva MIFID, actualmente sólo existe un Anteproyecto de Ley.

### **E. El Código Ético de EFPA**

- Conocer y entender el Código Ético de EFPA.

## Anexo: Modelo de examen.

### PREGUNTAS DE EXAMEN, PARTE TEÓRICA

---

1. Con un grado de apalancamiento de 16 veces, que variación debe experimentar el precio del contrato de futuros que tenemos comprado para conseguir un 150% de rentabilidad absoluta sobre el depósito aportado.
  - a. +24,00%
  - b. -24,00%
  - c. -9,375%
  - d. +9,375%**
  
2. El parámetro más fiable para el análisis de fondos es:
  - a. Rentabilidad dentro de su categoría.
  - b. La volatilidad.
  - c. Consistencia de resultados dentro de su categoría.**
  - d. Ninguna de las respuestas anteriores.
  
3. Para una base imponible general del IRPF de 60.000 euros de rendimiento del trabajo, una cuota íntegra de IRPF de 18.000 euros y una cuota íntegra del impuesto sobre el Patrimonio de 84.000 euros, la cantidad a ingresar por el impuesto sobre el Patrimonio del año 2007 será:
  - a. 16.800 euros
  - b. 18.000 euros**
  - c. 24.000 euros.
  - d. 30.000 euros.
  
4. Las cuentas anuales de una compañía incluyen las siguientes partidas:
  - Beneficio neto: 1.000.000 €
  - Fondos Propios: 5.000.000 €
  - Activos totales: 10.000.000 €
  - Payout: 40%

Basándose en el modelo de crecimiento sostenible, ¿cuál es la previsión de crecimiento futuro más probable para la compañía?.

- a. 3,00%
- b. 12,00%**
- c. 8,00%
- d. 10,50%

5. Un mercado de acciones presenta una desviación típica mensual con respecto a su rentabilidad igual al 5%. ¿Cuál de los valores siguientes aproxima mejor la estimación de la desviación típica anual de dicho mercado?
- a. 15 %
  - b. 17 %**
  - c. 60 %
  - d. 25 %
6. ¿Cuál de los siguientes no es un indicador de rentabilidad ajustado por el riesgo?
- a. El índice de Sharpe.
  - b. El *information ratio*.
  - c. El *tracking error*.**
  - d. Ninguna de las precedentes alternativas.
7. Dos acciones A y B presentan una desviación típica anual con respecto a su rentabilidad igual, respectivamente, al 20 % y al 12 %, así como un coeficiente de correlación entre rentabilidades igual a - 1. ¿Cuál será la desviación típica de una cartera que contuviera ambos títulos igualmente ponderados?
- a. 4 %**
  - b. 0 %
  - c. 12 %
  - d. 16 %
8. ¿Qué tipo de opción put ofrece a su comprador prestaciones sobre la depreciación media del activo subyacente?
- a. Lookback.
  - b. Europea estándar.
  - c. Barrera.
  - d. Asiática.**
9. En la estrategia de arbitraje de convertibles es adecuada para:
- a. Mercado de acciones alcistas.
  - b. Mercado de bonos bajista.
  - c. Mercado de acciones lateral.
  - d. Ninguna de las anteriores es correcta.**

10. El coeficiente beta de una cartera mide:
- La volatilidad de la cartera.
  - La rentabilidad esperada de la cartera.
  - La variación que experimenta la rentabilidad de la cartera frente a una variación unitaria en la rentabilidad de un índice.**
  - La variación que experimenta la rentabilidad de un índice frente a una variación unitaria en la rentabilidad de la cartera.
11. Dado dos bonos cupón cero: uno, a 4 años que cotiza hoy a 97,71% y su valor de reembolso es del 125%, el otro, es un bono cupón cero a 7 años que cotiza hoy a 101,76% y se amortiza al 152%. ¿Cuál será la pendiente de la ETTI?
- Creciente.
  - Decreciente.**
  - Plana.
  - Convexa.
12. ¿Cuál será la rentabilidad anualizada del gestor en una inversión que genera los siguientes flujos de caja anuales?:

Años	Inicio de la inversión	Valor de la cartera al Final
1	Aportación 200 €	250 €
2	250 €	305 €
3	305 €	400 €

- 26,40%
  - 18,37%
  - 66,67%
  - 25,99%**
13. Los reajustes y reequilibrios que planteamos en la asignación de activos de una cartera facilitarán:
- La adaptación de la cartera de inversión a las previsiones a corto plazo que tengamos sobre el rendimiento de los mercados.
  - Un mayor incentivo del inversor a aumentar su capacidad de ahorro.
  - Un aumento del riesgo a medida que el inversor adquiere confianza con su carrea y con su asesor financiero.
  - La adaptación del riesgo de la cartera a la reducción progresiva del horizonte temporal y a los cambios provocados por las diversas rentabilidades de los mercados.**

14. Para adecuar la capacidad de ahorro de los clientes a sus objetivos financieros, se puede actuar:

- a. **Aumentando las aportaciones o disminuyendo los objetivos financieros.**
- b. Aumentando las aportaciones y los objetivos financieros.
- c. Reducir las aportaciones y mantener los objetivos financieros.
- d. Ninguna de las anteriores es correcta.

15. Un bono cupón cero emitido a la par y a 5 años, con amortización al 150%

- a. La TIR es del 8,45.
- b. Su duración corregida es de 5.
- c. Su rentabilidad acumulada es del 50%.
- d. **Las respuestas correctas son la a y c.**

16. ¿Cuál ha sido la rentabilidad efectiva de la siguiente operación si suponemos que el inversor reinvierte los cupones anuales, y amortiza el bono a vencimiento?

Compra: 15-05-2001	<u>Tipos de interés a un año:</u>
Vencimiento: 15-05-2005	15-05-2001: 3,50%
Cupón anual: 4,5%	15-05-2002: 3,80%
Valor nominal: 1.000 euros	15-05-2003: 4,70%
TIR de adquisición: 6,25%	15-05-2004: 5,25
Precio de compra: 93,97%	

- a. **6,16%**
- b. 6,25%
- c. 6,35%
- d. 5,95%

17. El peso que debemos destinar a activos sin riesgo y con riesgo dentro del modelo de Markowitz:

- a. Viene determinado por la frontera eficiente.
- b. Viene determinado por la tangente de la frontera eficiente.
- c. **Dependerá exclusivamente del perfil del inversor.**
- d. Es del 50% entre activos sin riesgo y con riesgo.

18. Un cliente invirtió 30.000 € en un bono cuya TIR desciende del 4,15% al 4%. El precio inicial del bono era 100 y una duración del 5,45%, ¿cuánto ha perdido/ganado el inversor?.

- a. -235,82 €
- b. +250,67 €
- c. -250,67 €
- d. **+235,48 €**

19. ¿Cómo se comportaría la Security Market Line (SML) si hay un incremento en la tasa de inflación?

- a. **La SML se traslada hacia arriba, de forma paralela.**
- b. La SML se trasladaría hacia abajo, de forma paralela.
- c. La SML permanecería inalterable.
- d. La SML pasaría a ser una línea horizontal al nivel del activo sin riesgo.

20. Se presenta la siguiente información sobre un fondo de inversión:

Ratio de Información = 4

Rentabilidad del Benchmark = 9%

Rentabilidad del activo libre de riesgo = 5%

Tracking Error = 3%

Varianza del fondo = 0,003364

Beta del Fondo = 1,5

- a. **El ratio de Sharpe es de 3,5.**
- b. El ratio de Treynor es de 8,5.
- c. El ratio de Sharpe es de 2,9.
- d. Ninguna de las anteriores.

21. El concepto que mide el grado de libertad de gestión sobre un fondo de inversión se la conoce con el nombre de:

- a. Ratio de Sharpe.
- b. Ratio de Traynor.
- c. Ratio de información.
- d. **Tracking-error.**

22. El tipo de análisis que tiene en cuenta el entorno desde lo más general hasta lo más particular de los mercados se denomina:

- a. Análisis *bottom-up*.
- b. Completo del entorno o *full analysis*.
- c. Análisis fundamental.
- d. **Análisis top down.**

23. ¿Qué porcentaje de participación sobre la revalorización total podría ofrecer este fondo garantizado?

Patrimonio inicial del fondo: 130 millones de euros.

Importe destinado a la compra de bonos cupón cero y liquidez: 121 millones.

Importe destinado a retribuir a la gestora, al depositario, a la auditoría y otros costes e impuestos: 3 millones de euros.

Las opciones que se compran valen 7 euros de prima por un nominal de 91 euros.

- a. 54,00%
  - b. 60,00%**
  - c. 80,00%
  - d. 40,00%
24. Señale los objetivos del *benchmarking*:
- a. Medida para indicar rentabilidades potenciales de las carteras a largo plazo.
  - b. Seguimiento de una cartera pasiva ajustada a la composición de un índice.
  - c. Forma de comparar la rentabilidad de un fondo gestionado activamente con el rendimiento del mercado.
  - d. Todas las anteriores son correctas.**
25. Si la tasa de interés interbancario a 3 meses del euro y del dólar son 2,25% y 1,25% respectivamente y el tipo de cambio spot €/€ es de 1,15. El tipo de cambio a plazo a tres meses será:
- a. €/€ 1,147.**
  - b. €/€ 1,578.
  - c. €/€ 0,935.
  - d. La información de que dispongo es insuficiente para responder a la pregunta.
26. Un inversor español tiene en su cartera una acción británica. A lo largo del primer año, el título pierde el 10 % de su valor mientras que la libra esterlina se aprecia en un 10 % con respecto al euro. ¿Cuál es la rentabilidad, en euros, conseguida por el inversor?
- a. - 10 %
  - b. 0 %
  - c. + 1 %
  - d. - 1 %**
27. Sean dos activos A y B, el primero con un rendimiento del 8% a 1 año y el B con un rendimiento del 10% a dos años. ¿Cuál será el tipo *forward* o implícito para una inversión a un año, dentro de un año?
- a. El 10%
  - b. El 12%**
  - c. El 11,5%
  - d. Ninguno de los anteriores

28. Si las rentabilidades anuales de un fondo han sido: 20%, 10%, 0% y -10%:
- Su desviación típica es de 17,66
  - Su desviación típica es de 11,18**
  - Su desviación típica es 5,2
  - No se puede calcular, pues una de las observaciones es igual a cero.
29. Un inversor adquiere una acción cuya desviación estándar es de 23,90% y su covarianza con el mercado es de 0,03. La rentabilidad esperada del activo sin riesgo es de 4,5%. Asumiendo que las expectativas de rentabilidad del mercado son del 14% y su desviación estándar de 24,90% ¿Cuál será la rentabilidad esperada de la acción?.
- 13,768%
  - 9,096%**
  - 16,683%
  - 5,72%
30. ¿Qué rentabilidad nominal se ha alcanzado en la siguiente operación de compraventa de una opción call llevada hasta la fecha de vencimiento y liquidada por diferencias
- Compra call ATM a 15 euros.  
Precio de ejercicio 200.  
Revalorización del subyacente (entre compra y liquidación final de la opción): 30%.
- 100%
  - 200%
  - 300%**
  - 400%
31. Si el dividendo esperado de la empresa ABC para el próximo año se espera que sea de 0,75 euros por acción, el precio actual de la acción ABC es de 22 euros y la tasa de crecimiento es del 6% ¿cuál es el tipo de interés requerido para una inversión en la empresa ABC?
- 9,4%**
  - 7,5%
  - 10%
  - 17,66%
32. ¿Cuál de las siguientes afirmaciones no pertenece a la teoría de las expectativas?.
- Los inversores tienen expectativas homogéneas y son neutrales al riesgo.
  - Los mercados de bonos son eficientes.
  - El riesgo de fluctuación en bonos a largo plazo es mayor que para los bonos a corto plazo.**
  - Los inversores seleccionarán los títulos que les proporcione la mayor rentabilidad esperada asociado a su horizonte temporal.

33. Una cartera que replica un índice con un coeficiente beta de 0,7 ha obtenido una rentabilidad del 20% con una volatilidad del 22%, mientras que el índice de referencia tan solo ha obtenido una rentabilidad del 15%, con una volatilidad del 15%. Calcular el *tracking-error* de dicha cartera.
- 5,00%
  - 19,33%**
  - 3,85%
  - 17,02%
34. Una empresa que cotiza a principios de año a 35 euros, espera pagar un dividendo de 1,5 euros a finales de este año. La tasa de rentabilidad exigida es del 5%. El precio esperado a final de año será:
- 35,25**
  - 35,00
  - 34,50
  - 36,75
35. Si el oscilador RSI de una acción muestra un valor de 80, ¿qué indica?.
- La acción esta sobrecomprada.**
  - La acción esta sobrevendida.
  - Que la acción se encuentra en zona neutral.
  - Que la acción se encuentra plana.
36. ¿Cuál de entre los siguientes no se halla entre los principios fundamentales del código ético de EFPA?
- La obligación de actuar responsablemente a fin de rendir un servicio a los intereses del público.
  - La obligación de abstenerse de divulgar noticias confidenciales, de acuerdo con el principio de la reserva.
  - La obligación de actuar honesta y correctamente al relacionarse con toda persona con la cual haya contacto profesional.
  - La obligación de buscar la mayor rentabilidad de las inversiones propuestas al cliente.**
37. En los fondos de inversión inmobiliarios:
- No es necesario el concurso de un depositario al no invertir en valores.
  - Como en todos los fondos de inversión, debe concretarse diariamente el valor liquidativo de la participación.
  - Pueden invertir todo el patrimonio en acciones de empresas inmobiliarias.
  - La fiscalidad es igual a la de los fondos de inversión mobiliaria.**

38. Una gestión global dentro de la gestión de patrimonios debe entenderse como:
- La inversión diversificada a nivel internacional.
  - Invertir en muchos fondos de inversión.
  - La diversificación de todos los riesgos.**
  - Maximizar siempre la liquidez del patrimonio.
39. Una imposición a plazo fijo a 2 años ofrece un interés del 4,25% anual con pago de intereses semestrales, que se van acumulando, para al finalizar el plazo retirar el total. Prescindiendo de la influencia de las comisiones, la TAE asociada es:
- No puede existir la TAE en un producto cuyo vencimiento sea superior a un año.
  - 4,250%
  - 4,387%
  - 4,295%**
40. Una función de la Sociedad de Bolsas S.A. es:
- Gestionar y calcular el IBEX-35.**
  - Llevar el registro contable de los valores representados por anotaciones en cuenta admitidos a cotización.
  - El control y supervisión del mercado bursátil.
  - Aprobar las Ofertas Públicas de Adquisición (OPA).
41. Hoy, febrero de 2006, después de un importante incremento en las cotizaciones de los activos de renta variable y antes de una previsible corrección de precios, un cliente desea comprar 60.000 euros en un bono de deuda pública española. Como asesor, usted cree que el mercado prevé una subida en los tipos de interés en todos los tramos de la curva y le advierte que es muy posible que el precio del bono disminuya en los próximos meses, pero su cliente insiste en la compra. Ante esta situación, ¿cuál cree que es el mejor bono (entre los siguientes) que puede recomendarle a su cliente?
- Fecha de emisión: 25-08-2000  
Fecha de vencimiento: 25-08-2015  
Cupón anual: 7,50%
  - Fecha de emisión: 20-01-2000**  
**Fecha de vencimiento: 20-01-2009**  
**Cupón anual: 6,50%**
  - Fecha de emisión: 20-01-2004  
Fecha de vencimiento: 20-01-2009  
Cupón anual: 3,50%
  - Fecha de emisión: 20-01-2004  
Fecha de vencimiento: 20-01-2014  
Cupón anual: 6,50%

42. El precio de una opción call tiene una prima de 0,20 euros, faltan tres semanas para su vencimiento, tiene un precio de ejercicio 18 euros y el subyacente cotiza a 17,90 euros. Se puede afirmar que:
- a. **Tiene un valor temporal de 0,20 euros.**
  - b. Tiene un valor intrínseco de 0,10 euros.
  - c. Tiene un valor temporal de 0,10 euros.
  - d. No tiene sentido económico pagar 0,20 euros por tener el derecho a comprar a 18 euros si el activo subyacente cotiza a 17,90 euros.
43. Durante las fases de economía en recesión, los tipos de interés tienden generalmente a:
- a. Aumentar, porque la producción se contrae.
  - b. Permanece inalterados, porque los tipos de interés se hallan influidos por el mercado financiero, pero no por las condiciones de la economía real.
  - c. Aumentan, porque el Banco central eleva los tipos en su tentativa de relanzar la economía.
  - d. **Reducirse, porque la demanda de crédito tiende a reducirse.**
44. La política de inversión de un fondo se caracteriza por:
- a. Ser variable. En función de la evolución de los distintos mercados se determina la clasificación del fondo.
  - b. **Indicar la tipología de activos en que esta invertido el fondo y, por lo tanto, determinar a que categoría pertenece el fondo.**
  - c. La determinan los partícipes en función de sus expectativas.
  - d. La determina el gestor de acuerdo a su criterio, siempre procurando el mayor beneficio de los partícipes.
45. ¿A qué perfil de inversor le recomendaría un fondo garantizado de renta fija?
- a. **A un cliente conservador, interesado principalmente en garantizarse la inversión realizada más una revalorización mínima en un plazo determinado.**
  - b. A un cliente que prioriza disponer de la máxima liquidez.
  - c. A un cliente cuya prioridad es conseguir la máxima rentabilidad posible, pero exigiendo garantías.
  - d. Ninguna de las anteriores.
46. Los planes de previsión asegurados (PPA):
- a. Son contratos de seguros.
  - b. Deben ofrecer una determinada rentabilidad garantizada.
  - c. Las aportaciones tienen el mismo tratamiento fiscal que en los planes de pensiones.
  - d. **Todas las respuestas anteriores son correctas.**

47. Los dividendos procedentes de sociedades residentes en España y que tributan en el Impuesto sobre Sociedades al 35%, se integran en el IRPF del socio-persona física:
- Al 140% y con derecho a deducción por la doble imposición por dividendos del 40%.**
  - Al 125% y con derecho a deducción por doble imposición por dividendos al 25%.
  - Al 100% y sin derecho a deducción por doble imposición por dividendos.
  - No se integran en el IRPF.
48. En el mes de noviembre del 2008, el Sr Lopez se plantea reembolsar 100 participaciones de un Fondo de Inversiones cuyo valor liquidativo es de 108,18 euros. A dicha fecha, el Sr Lopez tenia una cartera con 500 participaciones de dicho fondo, 100 fueron adquiridas en octubre de 1995 a un precio unitario de 60,10 euros y 400 fueron adquiridas en enero de 2005 a un precio unitario de 90,15 euros, mas una comisión de suscripción de 180,3 euros. ¿Qué impacto fiscal tendrá el Sr Lopez en su declaración del IRPF del año 2008 si procediera a reembolsar las participaciones de su fondo de inversión, si su tipo marginal es del 43% obviando el efecto de la retención?
- 685,23 euros.
  - 865,44 euros.**
  - 2.067,44 euros.
  - 1.877,44 euros.
49. Un inversor adquirio en 1998 unas acciones cotizadas por 60.000 euros, y unas participaciones en un fondo de inversión por 90.000 euros. En el año 2007 transmite ambas inversiones, percibiendo por las acciones 48.000 euros y por las participaciones en el fondo de inversión 150.000 euros. En su declaración del IRPF resultará, respecto a estas dos transmisiones, lo siguiente:
- Base liquidable del ahorro: 48.000 euros.**
  - Base liquidable del ahorro: 60.00 euros. Perdida a compensar en los próximos 4 años: 12.000 euros.
  - Base liquidable del ahorro: 0 euros. Perdidas a compensar: 12.000 euros.
  - Base liquidable del ahorro: 0 euros. Pérdidas generadas en más de un año a compensar en los próximos 4 años: 0 euros
50. El precio al contado de Endesa es 27,50 euros y el de un contrato de futuro vencimiento marzo/2006 es 28,00. Un inversor decide comprar 5 contratos de futuros sobre Endesa vencimiento marzo/2006. Podemos concluir que:
- Tiene expectativas alcistas sobre el precio del contrato de futuro de Endesa, pero bajistas sobre la acción al contado, y por eso invierte en futuros.
  - Tiene expectativas alcistas en el mercado al contado, pero bajistas en el mercado de futuros de Endesa y para apalancarse invierte en futuros.
  - Tiene expectativas alcistas sobre la acción de Endesa tanto en el mercado al contado como en el de futuros.**
  - Tienen expectativas bajistas en ambos mercados.



## PARTE PRÁCTICA

---

### Ejercicio 1.-

Una entidad financiera le ofrece a su cliente el siguiente producto financiero:

- Inversión del cliente: 6.000 euros.
- Interés total a percibir en todos los casos: 20,50% (1.230 euros)
- Plazo de la inversión: 2,5 años.
- Tipo de interés en el mercado de depósitos convencionales a 2,5 años está en el 4,50% anual de TAE:
- Si al vencimiento del producto financiero la cotización de la acción de referencia "XXX" está por encima del 90% de la cotización actual (36 euros), se recuperará el importe invertido en efectivo y se cobrarán los intereses.
- Si al vencimiento del producto financiero, la cotización de la acción de referencia "XXX" está por debajo del 90% de 36 euros, no se recupera la inversión en efectivo y se percibe las acciones de la compañía XXX (186 acciones)

#### Se pide:

1. ¿Qué está adquiriendo el inversor al comprar el producto que le ofrece la entidad financiera?
2. ¿Qué puede ganar o perder según los posibles escenarios de cotización de la acción "XXX"?

### Ejercicio 2.-

En el mercado observamos 3 bonos cuyas características son las siguientes:

	<b>Tipo de Bono</b>	<b>Vencimiento en años</b>	<b>Cotización (%)</b>
<b>A</b>	Bono cupón cero	1	95,481
<b>B</b>	Bono cupón cero	2	93,550
<b>C</b>	Bono cupón cero	3	90,728

#### Se pide:

1. Basándose en la información de la tabla, calcúlese el precio en tanto por ciento que hoy debería tener un bono que proporcione un cupón anual del 5,122% y un reembolso del 100% a su vencimiento, que será dentro de 3 años.
2. Si para el mismo bono, la TIR a 3 años fuera del 4%, ¿cuál sería su precio entero y la Duración de Macaulay?