

La filial de Vieira en Argentina dice adiós al concurso e inicia la “lucha” por sobrevivir

- ▶ La empresa confía en cumplir el plan de pagos para saldar una deuda de 3,32 millones
- ▶ Un juzgado local homologa el convenio tres años y medio después de entrar en quiebra

LARA GRAÑA ■ Vigo

La sala 50 del Juzgado de lo Comercial de Buenos Aires ha homologado la propuesta de convenio de Vieira Argentina, la filial patagónica de la pesquera viguesa, que dice adiós así a la quiebra tres años y medio después de haber solicitado el concurso de acreedores. Comienza ahora otra “lucha” —en palabras de su presidente, Eduardo Vieira—, la de cumplir el plan de pagos para satisfacer una deuda de 3,32 millones de euros. La subsidiaria solicitó el concurso preventivo en Buenos Aires el 28 de agosto de 2012 como consecuencia tanto de la crisis de la matriz española y de “medidas de dudosa legalidad” emprendidas por la provincia de Santa Cruz, la misma que llevó a cabo un conato de expropiación bajo el paraguas del partido *kirchnerista* y el sindicato SOMU (Sindicato de Obreros Marítimos Unidos), intervenido ahora por denuncias de extorsión a empresarios del sector.

Aunque Banco Popular y Abanca son unos de los principales acreedores de la compañía, ambas entidades han rehusado formar parte del “comité definitivo de acreedores”, que velará por el cumplimiento de lo establecido en el convenio. Los bancos han delegado esta función en HSBC y Proveedores de Víveres SA, respectivamente, según la documentación judicial a la que ha tenido acceso FARO. De los

CLAVES

1 El inicio del calvario argentino de Vieira

■ En agosto de 2012 se acogió al concurso por problemas financieros y “asfixiada por medidas de dudosa legalidad” de actores políticos y sindicales. El sindicato SOMU ha sido intervenido por supuesta extorsión.

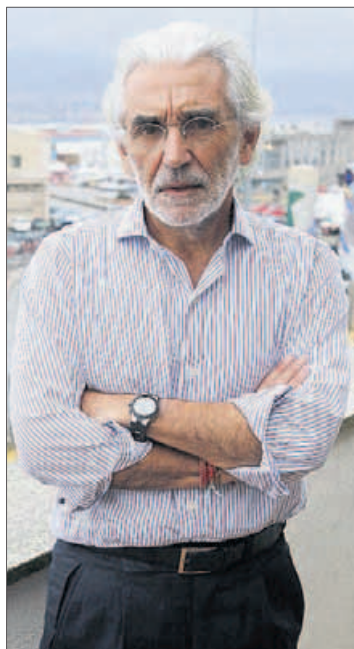
2 La amenaza de expropiación

■ En septiembre de 2012 la provincia de Santa Cruz inició el proceso de expropiación, que sería tachado de inconstitucional.

3 Tras el concurso, a cumplir los pagos

■ El 59,63% de los acreedores validaron la propuesta de convenio. La deuda a satisfacer es de 3,32 millones de euros.

109 acreedores de Vieira Argentina, 69 (el 59,63%) validaron la propuesta de convenio, que contaba con el visto bueno del administrador concursal, Martín Stupnik. La homologación judicial era un requisito indispensable para cerrar el capítulo de la quiebra y arrancar el de la fase postconcursal. La única administración pública que no prestó “conformidad” a la propuesta fue la municipalidad (Ejecutivo local) de Puerto Deseado, donde está instalada la filial de Vieira desde el año 2000.



Eduardo Vieira. // José Lores

Para cumplir con el plan de pagos será vital el acuerdo entre la empresa de capital gallego y Newsan Food, un *gigante* local que chartea tres de sus cuatro buques. De hecho Vieira Argentina opera solo tres barcos —*Tabeirón*, *Vieirasa Quince* y *Vieirasa Dieciséis*— tras arrendar el *Vieirasa Dieciocho*, dedicado a la captura de calamar, a una empresa coreana. La modalidad de charteo es menos rentable para el armador, que solo obtiene una cuota de alquiler, pero las estrecheces financieras de la compañía hicieron nece-

sario este acuerdo que, en el caso de Newsan, aportó 1,5 millones iniciales en julio de 2014 para reactivar la pesquera. Sus barcos habían estado amarrados durante dos años, lo que obligó a la firma a realizar una inversión para ponerlos a punto.

En la campaña de 2015 Eduardo Vieira apostó por centrarse en las campañas de langostino, más rentables que las de pota. Según la Subsecretaría de Pesca de la Nación, el *Vieirasa Quince* desembarcó 960,5 toneladas de gambón argentino, por las 943 del *Tabeirón* y otras 813 del *Vieirasa Dieciséis*. La empresa, como avanzó FARO, acordó prorrogar durante dos años más el alquiler de su mejor buque, el *Miriam*, a cambio de un préstamo de 400.000 dólares (359.000 euros). Este tangoneo es el más valioso de su flota, tasado por la administración concursal en 2,5 millones de euros. Los siete barcos de Vieira Argentina están valorados en 13 millones.

Con la salida de concurso de esta filial, sumada a la de Argenova (subsidiaria de Pescanova) el pasado octubre, las pesqueras de capital gallego en el país abandonan los juzgados tras un periodo convulso. España es el principal país importador de pescado del país patagónico con importaciones por valor de más de 366 millones de euros y 91.711 toneladas, la mayor parte de las cuales tienen Galicia como destino final.

Los buques de Iberconsa lideran las capturas de merluza en 2015

Los buques de Ibérica de Congelados (Iberconsa), líder mundial de pesca congelada, lideraron las capturas de merluza en el caladero argentino entre las operadoras de capital gallego que operan en el país. De acuerdo a los datos consolidados de la Subsecretaría de Pesca de la Nación, difundidos este lunes, hasta cuatro de las nueve embarcaciones de la compañía viguesa aparecen en los puestos de salida del ranking de mayores capturas de 2015 de merluza de cola (*hoki*). Se trata del *API V* (3.376,5 toneladas desembarcadas), *Antártida* (1.934,1), *Verdel* (1.816,6) y *Urabain* (1.564,2).

En cuanto a la merluza hubbsi (o merluza argentina) los mismos buques aparecen también como los más productivos, con el *API VI* como el de mayor cantidad de toneladas desembarcadas de todo el registro, con 6.958,7. En el caso de merluza negra, una de las especies más codiciadas y conocida también como bacalao de profundidad o *toothfish*, fueron dos buques de la filial argentina de Pescanova los que obtuvieron un mayor rendimiento. El *Argenova XIV* y el *Argenova XXI* desembarcaron en puerto 502,7 y 457,4 toneladas, respectivamente. El principal mercado para esta especie es Estados Unidos, donde se puede vender a más de 60 euros el kilo.

Pescanova arranca este mes los contactos con sindicatos para renovar seis convenios

- ▶ Los textos vencidos afectan a 727 empleados
- ▶ La compañía introducirá ajustes de personal

L. GRAÑA ■ Vigo

Pescanova SA, Pescanova Alimentación, Frivipesca, Frigodis (todas de Chapela), Frinova (Porriño) y Bajamar Séptima (Arteixo). Son las seis filiales de Nueva Pescanova, integradas ahora dentro de Pescanova España, cuyos convenios colectivos han caducado y se han denunciado ante la autoridad laboral competente. La pesquera optó por esperar a la llegada del consejero delegado, Ignacio González, para empezar a negociar su renovación, ya que los convenios se denunciaron en noviembre. La compañía ya notificó a los comités de empresa que los contactos comenzarán en los próximos días, como indicó a FARO el responsable de UGT Alimentación, Ignacio Couñago. “Seguramente a mediados de marzo”, añadió.

Los últimos acuerdos, que se habían prorrogado hasta la fecha, acordaron en 2013 —en pleno escándalo societario de la compañía— una congelación en los salarios. Tradicionalmente la subida salarial pactada en la antigua matriz, Pescanova SA, es la que marca la pauta en las negociaciones para el resto de sociedades. De este modo, si en la SA se acordaba mejorar los sueldos un 1%, ese mismo porcentaje se extendía al resto del grupo en España. De acuerdo a la información disponible en el Registro de Convenios del Ministerio de Empleo, en las seis compañías afectadas trabajan 727 personas. Como avanzó González la pasada semana tras la junta de accionistas, la compañía aprovechará para introducir mejoras de productividad en las plantas y ajustes de plantilla.

Inteligencia financiera



Asesores que marcan la diferencia



¿TU ASESOR FINANCIERO ESTÁ CERTIFICADO POR EFPA?

Compruébalo en www.efpa.es