

Uso de cookies

Esta página web recopila cookies propias y de terceros con la finalidad de optimizar el rendimiento y sus contenidos, incluidos los publicitarios. Consiente la recopilación de cookies y su tratamiento en caso de continuar navegando por la web.

Saber más >



PORTADA NOTICIAS OPINIÓN VIDEOS EVENTOS EMPRESAS GENTE PRODUCTOS

Alternativos Asesores Custodia ETF Gestores Hedge funds Lanzamientos Legal Mercados Negocio Nombramientos Pensiones Revista Estilo Think Tank Mas temas

Noticias>Asesores>Javier Rillo gana la edición de enero del concurso **EFPA Funds People**

II CERTAMEN DE ARTÍCULOS DE OPINIÓN

Javier Rillo gana la edición de enero del concurso **EFPA Funds People**

Un texto de Josep Lluís Otero es finalista del mes. El plazo para participar en la próxima convocatoria termina el 15 de febrero.

Etiquetas **Asesores**

Usuarios Javier Alfonso... Josep Lluís Ot...

Funds People | 27 enero del 2014 - 07:04 hrs.



Autor imagen: Foto cedida

Economía financiera versus economía real es el título del artículo ganador del concurso **EFPA**- Funds People en la edición de enero. Su autor, Javier Rillo (Asociado **EFPA** nº5.542), aborda en él la distorsión que se está produciendo entre ambos planos de una misma realidad, la consecuencia más inmediata que ello produce y los posibles caminos que se abren en el año que ahora comienza. Este texto saldrá publicado en la revista Funds People del mes de febrero y, junto al resto de ganadores del mes, formará parte de los finalistas de entre los cuales se elegirá al ganador de la edición anual.

Como finalista del mes, el jurado compuesto por miembros del equipo de redacción de la revista ha elegido a José Luis Otero (Asociado **EFPA** nº148) con su artículo Muéstreme su título, doctor. Se trata de un texto lleno de ironía en el que autor compara la experiencia de acudir a una consulta médica con la visita a su asesor financiero. Este artículo se publicará en los próximos días en www.fundspeople.com.

La convocatoria al concurso está abierta a los asociados **EFPA**, que envíen artículos de temática libre cuya extensión no supere los 3.000 caracteres sin espacios antes del día 15 de cada mes. Las bases completas del concurso se pueden [consultar en aquí](#). La próxima convocatoria se cierra el próximo 15 de febrero. La edición anual se cerrará el 15 abril y entre todos aquellos que hayan resultado ganadores de, al menos, una edición mensual, se elegirá al ganador del año.



Compartir en:



Usuarios relacionados



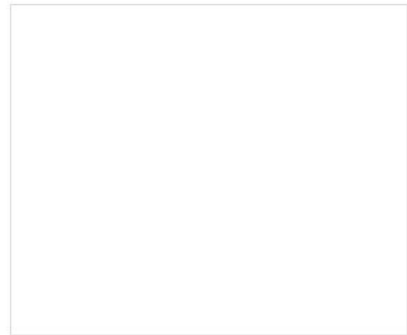
Javier Alfonso Rillo Sebastián



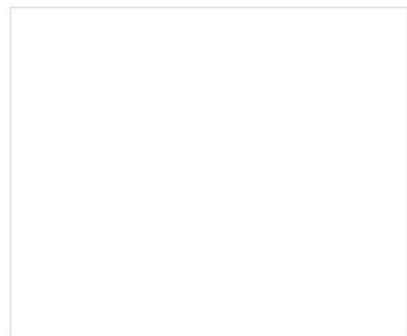
Josep Lluís Otero Sanz

0 COMENTARIOS

ACCEDER



all funds BANK Fund Radar
Leaders in Open Architecture
Busca y compara entre más de 14
Buscar



BOLETÍN DE NOTICIAS

Suscríbete introduciendo tu email

Suscríbete

LO MÁS LEIDO de Funds People





Uso de cookies

Esta página web recopila cookies propias y de terceros con la finalidad de optimizar el rendimiento y sus contenidos, incluidos los publicitarios. Consiente la recopilación de cookies y su tratamiento en caso de continuar navegando por la web.

Saber más >



PORTADA NOTICIAS OPINIÓN VIDEOS EVENTOS EMPRESAS GENTE PRODUCTOS

Alternativos Asesores Custodia ETF Gestores Hedge funds Lanzamientos Legal Mercados Negocio Nombramientos Pensiones Revista Estilo Think Tank Mas temas

Opinión>Tribuna>Muéstreme su título, doctor

LOS TEXTOS PARA LA PRÓXIMA EDICIÓN SE PUEDEN ENVIAR HASTA EL 15 DE FEBRERO

Muéstreme su título, doctor

Tribuna de Josep Lluís Otero Sanz, asociado de EFPA nº 148 y finalista del premio de enero de EFPA España y Funds People.

Etiquetas Tribuna Tribuna

Josep Lluís Otero Sanz | 29 enero del 2014 - 07:15 hrs.



Autor imagen: Cedida

La semana pasada llevé mi hija al médico. Esperamos un buen rato en una sala espaciosa y bien iluminada, con sillas cómodas, revistas de contenido farmacéutico y varias pantallas planas que reproducían anuncios publicitarios de distintos remedios, comprimidos, bebibles, inyectables y pomadas. Me llamó la atención especialmente el de las pastillas anti hemorroides pues era muy elegante y sofisticado, teniendo en cuenta que el poco glamour de la afección. **Nos recibió el facultativo con una amplia sonrisa, una corbata preciosa de Mangui y un espectacular traje de Tongogrosso.**

- Antes que nada, permita que le recomiende este complejo vitamínico que hará que su hija ¿es su hija, no? crezca sana y mejore su rendimiento escolar. - Espeté como saludo inicial. Pero dígame qué le trae por aquí.

-Mi hija tiene tos, algo de fiebre y antecedentes de bronquitis.

- Bien, pues le daremos pastillas broncomicoidales de Laboratorios All-in-one, que además de sanarla prevendrá la aparición de hongos en las plantas de los pies

- Oiga, pero ¿qué dice?, ¿dónde se licenció usted? Muéstreme su título, doctor.

- En la Universidad de Acapulco, la mejor en Turismo. Aquí tiene.

- ¿Es usted licenciado en turismo? ¡Qué interesante! Respondí, atónito.

- Sí, pero el trabajo está fatal. Ahora piden chino y ruso además de inglés. En fin, un cursillo de primeros auxilios y aquí me tiene.

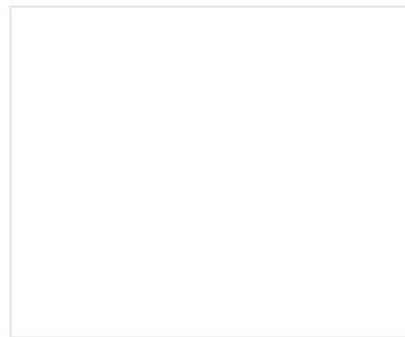
No me extrañó. La semana anterior había ido a una empresa de ingeniería a legalizar el parking y me atendió un doctor en filología sueca que había perdido su trabajo en IDEA, una empresa escandinava de muebles baratos con nombres de inventor alemán.

- Que le vamos a hacer, deme las pastillas y probaremos. - Dije.

- Se va usted a ahorrar una pasta en plantillas y anti fungicidas. Se lo garantizo, créame. -Respondió. - Y antes de marcharse, ¿por qué no prueba el masaje anti artritis? Por 50 euros tiene prevención durante tres meses. La masajista es licenciada en física, le irá bien a su físico. -Rió.

Sali de la consulta dolorido, pero feliz de mi buena suerte al tener un médico tan simpático y elegante. Como suelo hacer en enero, visité a mi asesor financiero para comprobar el resultado de mis inversiones durante 2013. **Tiene un funcional despacho en su vivienda, las paredes cubiertas de diplomas y masters financieros que orlan el título de licenciado en Económicas.** Nos vemos cada tres ó cuatro meses y atiende a las horas convenientes. Me suele mandar aburridos e-mails llenos de gráficas y comentarios. Lo encuentro un poco pretencioso, con tanto título y certificación **EFPA**. Hasta tiene un número de EAFI ¿EAFI no será Engaños y Atropellos Financieros? No me gusta pagar los honorarios, en especial si no ha sido un año de buenas ganancias. **Atortunadamente este año ha ido muy bien.** He ganado más que el Euribor, la inflación y el bono español. Siempre se empeña en comparar el resultado

ACCEDER






all funds BANK Fund Radar
Leaders in Open Architecture
Busca y compara entre más de 14
Buscar

BOLETÍN DE NOTICIAS

Suscríbete introduciendo tu email

Suscríbete

Directorio en FundsPeople

Empresas	
	Schroders
	Invesco Asset Management
	BlackRock
Gestores	



con estos parámetros, como les llama él. Dice que son una medida de la buena gestión. Ha insistido en que el ciclo de los bonos se ha terminado, que invierta en fondos de acciones. Que manía con los fondos, si luego me devuelve su comisión. Además, he tenido que rellenar esos odiosos cuestionarios económico-financieros que dice que son para conocer mejor mi perfil. No sé yo, me confunde un poco. **Me gustaría que fuese como el médico, que me receta esos comprimidos de All-in-one, que sirven para todo.** Como me falle en los resultados trimestrales creo que me llevaré la pasta a Swazilandia. He recibido emails tentadores y parece que no piden tanto papeleo.

Amigos, colegas, asesores financieros certificados: Buen año 2014... y **mucho suerte.**



Compartir en:



0 COMENTARIOS

Asesores

Claus Vorm

Richard Woolnough

Selectores

Antonio Durán Garrido

Luis Pérez Box

Productos

iShares Physical Gold ETC

Franklin European Growth

LO MÁS LEIDO de Funds People

- 1. Países Bajos prohíbe las retrocesiones**
- 2. Abante refuerza su apuesta por el negocio institucional en torno a sus cuatro fondos de autor**
- 3. Los 20 planes de pensiones del sistema individual que más captan y más patrimonio alcanzan en 2013**
- 4. BNP Paribas Wealth Management explica sus siete temáticas de inversión dinámicas para 2014**
- 5. Los motivos por los que España debería sentirse orgullosa**

PRÓXIMOS EVENTOS

<< enero 2014 >>						
lun	mar	mié	jue	vie	sáb	dom
30	31	1	2	3	4	5
6	7	8	9	10	11	12
13	14	15	16	17	18	19
20	21	22	23	24	25	26
27	28	29	30	31	1	2

29 ENE Estrategias de Inversión 2014...
Funds People

30 Perspectivas de Fidelity en Valencia