

Mapfre venderá 15.000 fondos de inversión en sus agencias

Abre oficinas 'premium' en Madrid y Barcelona

Mapfre ofrecerá a sus clientes una plataforma para comprar miles de fondos de inversión, acciones y bonos. Además, abrirá oficinas *premium* en Madrid y Barcelona para asesoramiento financiero.

M. M. MENDIETA *Madrid*

Mapfre quiere dar la batalla en el negocio de la gestión de activos. Tras fichar al director general de inversiones de March Asset Management, José Luis Jiménez Albarracín, y aliarse con la gestora Carmignac para sus planes de pensiones, el primer grupo asegurador español lanza ahora Mapfre Gestión Patrimonial. A través de esta nueva marca comercial ofrecerá a sus clientes una plataforma en la que podrán contratar 15.000 fondos de inversión diferentes (la inmensa mayoría, de otras gestoras).

La compañía presidida por Antonio Huertas no es nueva en la gestión de activos. De hecho, administra productos de ahorro a largo plazo (fondos, planes de pensiones, seguros de ahorro...) por un importe de casi 60.000 millones de euros. La mitad, en España. Sin embargo, con el entorno de bajos tipos de interés en la deuda pública, cada vez es más difícil ofrecer productos atractivos a los clientes, por lo que Mapfre ha optado por modificar su estrategia y centrarse en arquitectura abierta (ofrecer fondos de terceros). Algo propio del segmento de banca privada. "Queremos que nuestros clientes vayan teniendo sus



Juan Manuel Inchausti, consejero delegado de Mapfre Gestión Patrimonial, y Miguel Ángel Almazán, director general corporativo de inversiones.

Apuesta firme por la presencia física

En plena irrupción de las nuevas firmas tecnológicas en el sector financiero, Mapfre ha decidido apostar firmemente por la distribución de productos financieros en las oficinas. Una de las premisas de la nueva plataforma de compraventa de fondos es que todas las personas que lo contraten deben haber pasado por una sucursal del Mapfre. "No queremos que sea una contratación online, porque valora-

mos mucho la relación con el cliente y le damos importancia al asesoramiento financiero", explica Miguel Almazán, director del proyecto. Así, las miles de sucursales y agencias de Mapfre serán el punto de partida para ofrecer estos servicios. Para preparar al personal, 200 empleados de la aseguradora estudian para aprobar el examen de la **asociación europea de asesores financieros EFPA**.

productos de inversión en una cuenta de valores de Mapfre, que tengan sus activos financieros bajo el paraguas de este sólido grupo", ex-

plicó José Manuel Inchausti, consejero delegado de Mapfre para España y Portugal, durante la presentación del proyecto.

Mapfre Gestión Patrimonial dispone ya de una oficina diseñada para prestar asesoramiento financiero en una de las zonas más exclusivas de Madrid (junto al paseo del Prado y el Tribunal Supremo). En marzo, abrirá una segunda sucursal, en la avenida Diagonal de Barcelona. Después abrirá en otras capitales.

Entre los servicios que ofrecerá Mapfre Gestión Patrimonial se incluyen las carteras perfiladas de fondos, la gestión discrecional de carteras, la planificación financiera y el análisis de mercados. Pero el más llamativo es la plataforma desde la cual podrán comprar 15.000 fondos de inversión de gestoras de todo el mundo, además de acciones y bonos.

Con este nuevo servicio, Mapfre espera aumentar la venta de fondos un 10%: 200 millones más al año.

NUEVA ESTRATEGIA COMERCIAL DE LA ASEGURADORA

Mapfre venderá 15.000 fondos de inversión en sus oficinas

El público potencial de este servicio es de 500.000 personas

MIGUEL MORENO MENDIETA - MADRID 10-01-2017 13:20



Juan Manuel Inchausti, consejero delegado de Mapfre en España y Portugal, junto a Miguel Ángel Almazán, director general corporativo de inversiones. ()

Mapfre quiere dar la batalla en el negocio de la gestión de activos. Tras [fichar](#) al director general de inversiones de March Asset Management, José Luis Jiménez Albarracín, y aliarse con la gestora [Carmignac](#) para sus planes de pensiones, el primer grupo asegurador español lanza ahora **Mapfre Gestión Patrimonial**. A través de esta nueva marca comercial ofrecerá a sus clientes una **plataforma en la que podrán contratar 15.000 fondos de inversión** diferentes (la inmensa mayoría, de otras gestoras).

La compañía presidida por Antonio Huertas no es nueva en la gestión de activos. De hecho, administra productos de ahorro a largo plazo (fondos, planes de pensiones, seguros de ahorro...) por un importe de casi 60.000 millones de euros. La mitad, en España. Sin embargo, con el entorno de [bajos tipos de interés](#) en la deuda pública, cada vez es más difícil ofrecer productos atractivos a los clientes, por lo que Mapfre ha optado por modificar su estrategia y centrarse en arquitectura abierta (ofrecer fondos de terceros). Algo propio del segmento de banca privada.

"Queremos que nuestros clientes vayan teniendo sus productos de inversión en una cuenta de valores de Mapfre, que tengan sus activos **financieros** bajo el paraguas de este sólido grupo", ha explicado **José Manuel Inchausti**, consejero delegado de Mapfre para España y Portugal, durante la presentación del proyecto.

Nueva marca y oficinas

Mapfre Gestión Patrimonial dispone ya de una oficina diseñada para prestar asesoramiento financiero en una de las zonas más exclusivas de Madrid (junto al Paseo del Prado y el Tribunal Supremo). En marzo abrirá una segunda sucursal, en

Buscador de bolsas y mercados

+Ibex35

+Nasdaq

+Eur / USD

LO MÁS LEÍDO >

Cuatro malas noticias para autónomos en 2017

Así se reclaman los gastos de la formalización de la hipoteca

El coste del despido en banca cae a mínimos de 2010

Vídeo Honda diseña la moto que no se cae y desafía la gravedad

Estos son los 10 muebles más vendidos de Ikea

SEGUIR A CINCO DÍAS

Recibe más contenido de Cinco Días. Suscríbete a nuestras newsletter [aquí](#)

DESTACAMOS >

El
hc
m
viEl
pr
ef
óEl
es
ci
de6
de
ca
1c

http://www.cinco dias.com/cinco dias/2017/01/10/mercados/1484050848_206332.html

la Avenida Diagonal de Barcelona. Y después irá abriendo en otras capitales de provincia.

"Esta iniciativa no está destinada específicamente a clientes con altos patrimonios", apunta Miguel Ángel Almazán, presidente de Mapfre Inversión y responsable de proyecto. "En una aseguradora la clave es el grado de vinculación que tenemos con el cliente. Puede que tenga poco dinero en fondos, pero que tenga cuatro o cinco pólizas con nosotros, por lo que le consideramos un buen cliente y le ofreceremos un servicio esmerado".

Entre los servicios que ofrecerá Mapfre Gestión Patrimonial se incluyen las carteras perfiladas de fondos, la **gestión discrecional de carteras**, la planificación financiera, el análisis de mercados. Pero el más llamativo es la plataforma desde la cual podrán comprar 15.000 fondos de inversión de gestoras de todo el mundo, además de acciones y bonos.

Objetivos: 200 millones

La nueva producción de fondos de inversión por parte de Mapfre está en la actualidad en 2.000 millones de euros. Con este nuevo servicio, sus responsables esperan aumentarla en un 10%, unos 200 millones de ventas más al año.

En cuanto al público objetivo, Mapfre cuenta en la actualidad con 150.000 clientes que invierten en sus fondos de inversión. "Dada la cuota de mercado de la compañía y la población española con fondos, el **público potencial son 500.000 personas**", razona Almazán.

Los responsables del proyecto quitan importancia a las cifras de captación y explican que el *leitmotiv* de Mapfre Gestión Patrimonial es ofrecer un mejor servicio a los clientes de la aseguradora y crear una oferta diferencial frente a las propuestas comerciales de sus competidores.

Asesoramiento en la oficina

Una de las premisas de esta nueva plataforma es que todas las personas que lo contraten deben haber pasado por una oficina. "No queremos que sea una contratación 'online', porque valoramos mucho la relación con el cliente, y le damos importancia al asesoramiento financiero", explica Almazán. Así, las miles de sucursales y agencias de Mapfre serán el punto de partida para ofrecer estos servicios.

Para preparar al personal en este tipo de funciones, más de 200 empleados de la aseguradora están ya preparándose para obtener el título de la asociación **européa de asesores financieros** (EFPA, en sus siglas en inglés).

MAPFRE	2,91	-0,48%
--------	------	--------

TEMAS RELACIONADOS:

- Gestoras fondos · Mapfre · Antonio Huertas · Política tipos cero
- Servicios · Tipos interés · Política monetaria · Planes pensiones
- **FINANCIEROS** · Pensiones · Financiación · Fondos inversión
- Prestaciones · Mercados · **FINANCIEROS**
- Seguridad Social · Créditos · Empresas · Política laboral · Servicios bancarios
- Economía · Trabajo · Banca · Finanzas

MÁS INFORMACIÓN:

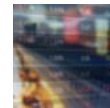
BLOGS >



Entrevista con Andres Romero Peña, Director General de SANTA LUCÍA
LÍDER ANTE EL ESPEJO
Antonio Núñez Martín



El precio de la vivienda usada bajó un 1,7% en 2016 y suma nueve años de recortes, según Hogaria.net
EL BLOG DE VIVIENDA
Euribor vivienda



Los swaps y la gestión del riesgo sobre tipos de interés
EL BLOG DE LA BOLSA
Euribor bolsa



Nuevas competencias del profesional de RRHH
EL BLOG DE TRABAJO Y EMPLEO
Euribor empleo



No entiendo de marketing
DE TALENTOS Y TALANTES
Antonio Pamos

< 1 de 3 >