

Allianz GI quiere doblar en tres años su volumen en España

CRECIMIENTO/ La gestora de fondos de Allianz, que tiene un patrimonio de 2.170 millones en el mercado español, apuesta por sus productos de gestión activa.

A. Roa. Madrid

El crecimiento del sector de los fondos de inversión en España no deja indiferentes a las grandes gestoras internacionales. Allianz Global Investors, que es la vigésimo primera firma extranjera por patrimonio en España, con 2.170 millones, quiere duplicar su volumen en el país en los tres próximos años.

George McKay, corresponsable de la gestora y su vicepresidente no ejecutivo desde abril del próximo año, explica que “para ser honestos, históricamente España no ha sido una prioridad para nosotros. Tenemos un enfoque global y estamos presentes en la mayoría de los mercados desarrollados. Pero el crecimiento del mercado español en los últimos años ha sido muy fuerte. Desde enero del año pasado decidimos expandir

PUESTO 21

Allianz Global Investors ocupa el lugar 21 en el ranking de patrimonio de gestoras internacionales presentes en España, con **2.170 millones de euros**. De enero a septiembre su volumen se ha incrementado un 6,3%.

nuestra presencia en España. Creemos que es un mercado con mucho potencial. Queremos ser un actor significativo y queremos doblar nuestro tamaño aquí en los tres próximos años”.

La gestora, encabezada en España desde enero de 2016

por Marisa Aguilar Villa, ha reforzado su equipo local para cumplir con su aspiración de superar los 4.000 millones en tres años. El mes pasado fichó a Jesús Ruiz de las Peñas, procedente de Santander Private Banking, como director de desarrollo de negocio para España y Portugal.

Gestión activa

El corresponsable de Allianz GI reconoce que parte del crecimiento de los fondos en los últimos años responde al entorno de bajos tipos, pero que es necesario aportar valor para retener a los inversores, para lo que apuesta por la gestión activa. “Una posible subida de tipos de interés podría hacer sufrir al sector de los fondos si los inversores vuelven hacia cuentas y depósitos. Tenemos que poner el foco en incentivar la inversión a largo

plazo, en especial para la jubilación, tanto individualmente como por parte de las empresas”, señala McKay.

“Cuando vimos el auge de la gestión pasiva en el mercado, nos paramos y analizamos cuál es nuestro ADN. Decidimos que somos gestores activos y que no tenemos la menor intención de pasar a la gestión pasiva”, indica. La presencia global de la gestora y sus equipos de análisis, “porque no puedes hacer una buena gestión pasiva sin un servicio de análisis potente”, son dos de las fortalezas en las que se quiere apoyar Allianz Global Investors para su crecimiento. La firma también ha elevado su inversión en tecnología.

Allianz GI quiere crecer de forma orgánica a nivel global, pero no descarta hacerlo también con adquisiciones, como



George McKay, corresponsable de Allianz Global Investors.

la reciente incorporación de un equipo de deuda privada en Nueva York.

McKay cree que se puede vivir una consolidación en el sector de las gestoras y que su firma será uno de los ganadores de ese proceso. Respecto a Mifid II, celebra que aporte

transparencia, pero espera que “la nueva regulación no desincentive la expansión de productos de inversión entre la población, porque si se traduce en que algunos sectores de los inversores se queden sin asesoramiento será negativo”.

Preparados desde ayer

18 años por delante de la regulación, certificando a los mejores asesores financieros.



EFPA ESPAÑA
European Financial Planning Association