

Juan Roig y Pablo Serratosa entran en la 'start up' Flamingueo

Expansión. Valencia

Los emprendedores Jacinto Fleta, Emilio Peña y Pablo Niños no imaginaban probablemente que su trabajo de fin de máster en la escuela de empresarios Edem, una web para vender flotadores con forma de flamenco –llamada Flamingueo–, iba a recibir el apoyo inversor de dos de las familias con más renombre de Valencia.

Angels, la sociedad de inversión de Juan Roig –presidente de Mercadona–, y Grupo Zriser, *family office* de Pablo y Ana Serratosa, han decidido respaldar el proyecto de Flamingueo en una de las rondas de financiación de la *start up*.

La idea de crear la empresa nació en Edem, cuando los emprendedores cursaban sus estudios. Tras presentar en las redes sociales su producto más emblemático, hinchables en forma de flamenco, llegaron las primeras ventas y fue entonces cuando apostaron por un proyecto que se convirtió en su trabajo final de máster.

Diversificación

Pasaron de la escuela de negocios a ser impulsados por Lanzadera –la aceleradora de Roig–, donde desde hace tres años han recibido financiación, formación y consejos. Uno de ellos fue reorientar su modelo de negocio para no centrarse únicamente en la venta de flotadores. Según Fleta, “pivotamos gracias a Lanzadera. Si no les llegamos a hacer caso, Flamingueo habría muerto”. Ahora, en su tienda online venden también neones decorativos, mantas y aletas con forma de sirena, camisetas, felpudos y objetos de decoración. Flamingueo es la decimocuarta empresa en la que invierte Angels.

Zima suma 500 millones en cartera para ingeniería

INDUSTRIA/ El grupo creado por Miguel Zorita tras comprar Daorje y Pine prevé crear medio millar de puestos de trabajo.

Iñaki de las Heras. Madrid

El expresidente de Deloitte en España y ex consejero delegado de Grupo San José, Miguel Zorita, ha dado forma en los últimos cuatro años al grupo Zima, dedicado a la ingeniería para los sectores de la siderurgia, naval y medio ambiente.

El grupo es, en parte, el resultado de la compra de dos empresas: la asturiana Daorje, dedicada a la mecánica, y la vasca Pine, de instalaciones eléctricas y con un enfoque especial hacia el sector naval. La pieza que ha servido para cerrar el perímetro del nuevo conglomerado ha sido la valenciana Zima Robotics, que comenzó trabajando en drones y que ha migrado hacia soluciones tecnológicas para la industria, entre ellas las de automatización.

La cartera de Zima asciende ya a 500 millones de euros para los próximos cuatro años, indica a EXPANSIÓN el propio Zorita. Este volumen es la culminación de la fase de creación del grupo empresarial y servirá de base para el crecimiento futuro.

La empresa acaba de cerrar varios contratos que le permiten afrontar el futuro con tranquilidad. Entre los clientes figuran ArcelorMittal, Navantia, Iberdrola, EDP, Alcoa, Petronor, Asturiana de Zinc y diversos astilleros en Francia.

ArcelorMittal, Navantia, Iberdrola, EDP, Petronor o Alcoa figuran entre sus clientes



Miguel Zorita, presidente y fundador de Zima.

La parte de los astilleros procede de Pine, que lleva más de 20 años en el sector naval y que participa en la construcción de algunos de los cruceros más modernos del mundo en Saint Nazaire, en Francia.

Propiedad

Zorita tiene el 75% del capital de Zima, mientras que el 25% restante está en manos de Santiago Martínez, el exdirector financiero de San José. Algunas de las filiales también se encuentran participadas, de forma minoritaria, por otros accionistas.

En 2018, Zima facturó 175 millones de euros y obtuvo un resultado bruto de explotación (ebitda) de cinco millones. El 75% de las ganancias la genera Daorje, mientras

El exdirector financiero de San José es el socio de Zorita en la nueva aventura empresarial

que el resto procede de Pine. “El año pasado fue de consolidación y ajuste”, señala Zorita, antes de explicar que el objetivo inicial, ya cumplido, ha sido el de dar forma al grupo para poder aprovechar a partir de ahora las oportunidades que ofrecen los sectores industriales.

La entrada en Daorje se produjo entre 2015 y 2016, y un año después se realizó la adquisición de Pine. Con estos movimientos, Zima se ha convertido en un grupo con 3.000 empleados, 2.200 en Asturias. La previsión es que, en tres años, los ingresos anuales se sitúen en el entorno de los 220 millones de euros, lo que permitirá crear otros 500 empleos más.

Para alcanzar estas cifras, será crucial la aportación de Zima, que ya tiene productos acabados en actividades como la robótica o la automatización. Daorje, con 120 millones de ingresos, es el mayor empleador privado de Asturias, por detrás de ArcelorMittal.

Zorita emprende esta etapa empresarial tras dedicar 20 años a la banca y liderar, en su etapa al frente de Deloitte, la integración de la firma con Andersen España. Al frente de San José, entre 2008 y 2012, lideró su reestructuración tras comprar Parquesol.

Audax logra 160 millones de cinco bancos para 18 parques

Artur Zanon. Barcelona

Audax Renovables ha atado la financiación para impulsar los parques que prevé promover directamente en los próximos años. Además de haber pactado con terceros el desarrollo de instalaciones fotovoltaicas con contratos de compraventa garantizada de energía a largo plazo (PPA), en los que la construcción y la financiación corre a cargo de un tercer socio, la compañía de Badalona (Barcelona) construirá 18 huertos solares propios, para los que ahora ha obtenido los recursos necesarios.

El pasado mayo, Audax anunció la compra de proyectos de renovables para desarrollar unos 320 megavatios (MW) de potencia instalada, con una inversión necesaria de 270 millones de euros. El grupo catalán considera que podrá comenzar a construir los primeros parques el próximo otoño. En total, tiene en cartera 18 parques fotovoltaicos en Andalucía, Murcia y Castilla-La Mancha.

La compañía cotizada ya ha pactado la estructura para financiar la ejecución de estos proyectos. La intención de Audax Renovables es aportar, con fondos propios (*equity*), entre un 30% y un 40% de la inversión total, y endeudarse hasta completar esa cifra. La firma suele realizar sus inversiones con criterios conservadores; si sigue esta fórmula, se endeudaría en unos 160 millones.

El esquema general será el siguiente: la mitad de la financiación será aportada por

Sabadell aportará la mitad de los recursos externos que necesite el grupo de renovables

ACUERDOS

Al margen de los proyectos propios, el grupo ha firmado varios acuerdos de compraventa de energía que suman **1.700 megavatios de potencia** instalada. Audax subió ayer en Bolsa un 2,4% y tiene una **capitalización** de 929 millones.

Banco Sabadell (unos 80 millones) y el resto, a partes iguales –de 15 a 20 millones cada uno–, entre Bankinter, Abanca y Bankia, además del Institut Català de Finances (ICF), el banco de la Generalitat. Se trata del marco general, ya que la financiación concreta de cada proyecto será diferente “tras un estudio individual (*project finance* a unos 15 años de plazo)”.

Deuda neta

Audax, que el año pasado facturó 984 millones de euros, asumirá estas inversiones al mismo tiempo que debe cumplir su objetivo de llegar a 2022 con una deuda financiera neta de 170 millones de euros (o el equivalente a 1,5 veces el resultado bruto de explotación), frente a los 320 millones de euros con los que cerró el pasado ejercicio.

Una vez pactada la financiación exterior, Audax tiene pendiente concretar la procedencia del *equity*. El grupo está centrado en dos opciones complementarias: una ampliación de capital por la que José Elías, el fundador, se diluiría del 90% al 75%, y la venta de activos, como parques eólicos, que le permitirían, además, reducir su apalancamiento.

Tus finanzas están en buenas manos

EFPA ESPAÑA
European Financial Planning Association

EFPA ASESORES QUE MARCAN LA DIFERENCIA

