

CAPITAL PRIVADO

Apax suelta lastre en España: vende Electrostocks a Würth

El fondo británico consiguió sanear las cuentas de la firma y aprovechó la situación para buscar comprador y desinvertir

Araceli Muñoz MADRID.

Apax Partners cerró ayer la venta de Electrostocks, una de las cadenas líderes en distribución de material eléctrico en España, al grupo alemán industrial Würth, según adelantó ayer *elEconomista.es*. La operación, según fuentes de mercado, se situaría en una horquilla de entre 70 y 80 millones de euros.

De esta forma, la gestora británica pone fin a un proceso iniciado hace unos meses –según reveló este diario–, cuando contrató al banco de inversión Greenhill para que buscara comprador por este activo. El proceso estaba dirigido tanto a industriales, como ha sido el caso del comprador final, como a inversores financieros. De hecho, en el sector se rumoreó que entre los posibles interesados estuviera Abac Capital, la gestora puesta en marcha en 2014 por tres exdirectivos de Apax (Oriol Pinya, Borja Martínez de la Rosa y Javier Rigau). El asesor del grupo Würth ha sido AW Investment Advisory.

Esta operación supone también que Apax se queda tan solo con una participada en el país, el portal de vivienda Idealista (en el que entraron en el año 2016). Sin embargo, según las fuentes consultadas, esto no supone una pérdida de interés de la gestora británica por España, donde sigue teniendo un gran apetito y donde ha realizado un impor-



Establecimiento de Electrostocks. EE

tante número de operaciones como Vueling, Itevelesa, eDreams, Zed o Panrico. Es más, en el mercado se apunta a que es uno de los fondos de la puja por Ferrovial Servicios.

Salida de la crisis

Fundada hace casi cuatro décadas en Barcelona, Electrostocks lideró el sector durante años en España, donde fue un referente hasta la crisis económica. En este sentido, Apax

entró en su accionariado en 2007 mediante una inyección de 350 millones de euros. Sin embargo, la coyuntura económica y, especialmente, el desplome del sector de la construcción en el país (su principal cliente y fuente de ingresos) impactó de lleno en las cuentas de la compañía, que redujo sus ventas casi a la mitad que cuando la gestora británica entró en el accionariado.

Rovi ficha de consejero a Marcos Peña para relevar a Miguel Corsini

El expresidente del Consejo Económico y Social fue el mediador en la estiba y El Prat

Alberto Vigarío MADRID.

Los Laboratorios Rovi han fichado como consejero independiente externo a Marcos Peña, el hasta hace pocos días presidente del Consejo Económico y Social (CES) y figura mediática por su labor de árbitro mediador en conflictos laborales recientes como el de los estibadores o el de Eulen y el aeropuerto de El Prat. Peña cubrirá el hueco que deja en el consejo de administración de la farmacéutica madrileña Miguel Corsini, el expresidente de Renfe, que ocupaba el puesto desde hace 12 años y que se vio salpicado por el caso de las tarjetas de Caja Madrid y por el que fue condenado en octubre pasado a una pena de cuatro meses. Ayer, durante la junta de accionistas anual de Rovi donde se aprobó el relevo, el presidente de Laboratorios Rovi, Juan López-Belmonte, quiso agradecer a Miguel Corsini sus años como consejero en la empresa y destacó que la salida se producía por motivos de salud de Corsini.

Crecimientos del 10%

La junta, con una participación del 90 por ciento del total de accionistas, aprobó todos los acuerdos así como las cuentas del grupo en el año 2018. “Ha sido el año de los

grandes hitos, gracias a nuestra apuesta por la innovación y el continuo crecimiento internacional que nos permite llegar a estar presentes en más de 60 países de todo el mundo”, destacó el presidente de Rovi en su discurso.

La compañía presentó ante sus accionistas unos ingresos operativos consolidados de 303,2 millones de euros en 2018, lo que representa un crecimiento del 10 por ciento respecto al ejercicio 2017. “Este incremento se explica principalmente por la fortaleza del área de especialidades farmacéuticas, que creció un 16 por ciento, superando ampliamente el comportamiento del mercado farmacéutico”, aseguró por su parte el consejero delegado de Rovi, Juan López-Belmonte Encina. Los in-

304

MILLONES DE EUROS

Fue la cifra de ingresos de la farmacéutica madrileña en 2018, un 10 por ciento superior.

gresos totales se incrementaron en un 10 por ciento, hasta alcanzar los 304,8 millones de euros en 2018. El nuevo fármaco de la compañía, el biosimilar de enoxaparina, tuvo unas ventas de 30,2 millones de euros en 2018, el primer año completo de ventas. Rovi ya comercializa el producto en más de diez países, entre ellos Reino Unido, Italia, España, Francia, Austria, Letonia y Estonia.

Tus finanzas están en buenas manos

€FPA ESPAÑA
European Financial Planning Association

EFPA ASESORES QUE MARCAN LA DIFERENCIA

