

Santander nombra nuevo responsable de su gestora

EN ESPAÑA/ El banco asciende a Martín Chocrón, hasta ahora director comercial de Santander AM, como nuevo director general de la gestora.

Sandra Sánchez, Madrid

Santander sigue moviendo piezas para reorganizar su negocio de gestión de patrimonios y seguros. Después de múltiples movimientos en la banca privada y el negocio de seguros del grupo, ahora le toca el turno a la gestora de activos. El banco ha nombrado a Martín Chocrón (Junín, 1979) director general de Negocio para España de Santander Asset Management, y "actuará como *country head*".

Santander ha elegido a un hombre de la casa, con experiencia en la gestora, para llevar las riendas de Santander AM en España. Hasta ahora, y durante los últimos cinco años, Chocrón había ocupado el cargo de director comercial de la gestora de activos del grupo.

El directivo acumula más de 20 años de experiencia en el sector financiero y ha estado muy ligado a los mercados. Se incorporó a Santander en 2004, donde fue responsable de Productos de Inversión y responsable de Distribución de Renta Fija para cliente *retail* en SCIB. Antes de eso, trabajó nueve años en Banesto.

El banco ha ascendido a Chocrón para sustituir a Nicolás Barquero, responsable del negocio hasta principios de este año. En enero, la entidad decidió trasladar a Barquero al negocio de banca privada, en un movimiento para fortalecer su unidad vinculada a clientes de altos patrimonios, que es una de las prioridades estratégicas del grupo.

De manera temporal, el banco había colocado a Miguel Ángel Sánchez Lozano, responsable global de Distribución de Santander AM, co-



Martín Chocrón, nuevo responsable de Santander AM en España.

Sustituye a Nicolás Barquero, que a principios de año se trasladó a la banca privada del grupo

mo responsable en España, que ahora vuelve a ocupar únicamente su cargo anterior. Es el segundo en el organigrama de la gestora a nivel global, solamente por detrás de Samantha Ricciardi, consejera delegada de Santander AM a nivel internacional. Todos los consejeros delegados locales le reportan a él, incluido Chocrón.

Con el reciente nombramiento de Chocrón, un perfil muy comercial con el que la entidad busca acelerar las ventas de fondos de inversión en España, el banco ha tenido en seis años cuatro responsables al frente de Santander

Es el cuarto directivo al frente de la gestora de activos de Santander en España en seis años

AM en España: Lázaro de Lázaro, Sánchez Lozano, Barquero y ahora Chocrón.

63.000 millones de euros Santander AM gestiona un patrimonio cercano a los 63.000 millones de euros en España, donde tiene una cuota de mercado superior al 15%. A nivel Global, administra más de 236.000 millones. Distribuye sus productos de inversión, además de en España, en Luxemburgo, Portugal, Reino Unido, Polonia, México, Brasil, Chile y Argentina.

Forma parte de la división de Santander Wealth Mana-

gement & Insurance, un negocio que aglutina activos cercanos a los 500.000 millones de euros a nivel internacional.

Más movimientos

El ascenso de Chocrón al frente de la gestora de fondos es solo un movimiento más dentro de la fuerte reestructuración del negocio de Wealth Management & Insurance que está llevando a cabo Santander desde que Javier García Carranza asumiera en mayo de 2024 el cargo de responsable de la división.

Esta misma semana, Santander ha cambiado la cúpula de su área de seguros. El banco ha fichado en la *insurtech* internacional Wefox a Peter Huber y le ha nombrado nuevo responsable Global de Seguros.

Al margen de este movimiento, la mayoría de cambios dentro de la división han tenido lugar en el negocio de banca privada del grupo, que ha protagonizado más de una decena de cambios de directivos y que ha fichado cerca de 80 banqueros privados para fortalecer el negocio.

Entre los movimientos más importantes que ha protagonizado el negocio de Wealth Management, dirigido por Alfonso Castillo a nivel global, que se ha trasladado desde Miami a Madrid con parte de su equipo, se encuentra el fichaje de Víctor Allende como jefe del negocio en España, procedente de CaixaBank.

Además, en menos de un año, la banca privada también ha hecho otros fichajes de renombre, como el de Sol Moreno de los Ríos, también procedente de CaixaBank; Alejandra Entrecanales, que llegó a la entidad desde Brookfield, y Carmen Gutiérrez desde el banco suizo Julius Baer.



José Luis Acea, consejero delegado de Banca March, ayer.

Banca March gana 239 millones y bate récords en 2024

Nicolás M. Sarriés, Madrid

El negocio bancario de Banca March obtuvo un beneficio de 239 millones de euros en 2024. Esta cifra supone un incremento del 8% con respecto al ejercicio anterior, además de un récord histórico para la entidad, según comunicó ayer en la presentación de resultados anuales.

A nivel consolidado, sumando el negocio de la Corporación Financiera Alba, el resultado de 239 millones implica registrar una caída del 27%, ya que el grupo se ve penalizado por la ausencia de las plusvalías obtenidas en 2023 por la venta del bróker de seguros March RS, que ascendieron a 89,1 millones.

La entidad logró estos beneficios tras registrar aumentos tanto en el margen de intereses como en las comisiones. También experimentó un fuerte incremento de los clientes, tanto de banca patrimonial y privada (con patrimonios superiores a los 500.000 euros) como los de banca personal, ya que ambos subieron un 18% en tasa interanual.

La entidad mantuvo, no obstante, una actividad prácticamente plana en la concesión de crédito. Pese a que la demanda de financiación es alta en España, José Luis Acea, consejero delegado de Banca March, reivindicó la estrategia del grupo, que no está dispuesto a competir en un mercado con precios poco atractivos.

Los resultados récord y la reducida actividad crediticia han permitido a March incrementar su ratio de capital de máxima calidad, que fina-

Tanto el número de clientes de banca patrimonial como el de banca personal crecieron un 18%

La entidad está cómoda con su ratio de solvencia del 22,21% y no se plantea recompras

lizó el pasado año con una ratio *CET1* del 22,21%, casi un punto porcentual por encima de la ratio registrada un año atrás.

Solvencia

"No renunciaremos a ser el banco más solvente del sector bancario español", indicó Acea, que aseguró que la entidad está cómoda con una ratio de solvencia por encima del 20% marcado como objetivo en su plan estratégico 2023-2025.

March descarta cualquier programa de recompras, al contrario que otros bancos españoles, aunque no descarta participar en una potencial operación de consolidación, si las circunstancias son interesantes.

"Tenemos una capacidad de inversión potente y hay que estar atentos a las oportunidades, aunque seremos muy exigentes", adelantó Acea, que aunque insistió en que la estrategia del grupo pasa por el crecimiento orgánico, también resaltó el historial del banco en la integración exitosa de adquisiciones como el negocio de banca privada de BNP Paribas en 2022.

Cascada de cambios en el banco en los últimos meses

Expansión, Madrid

La importante transformación del modelo operativo de Santander, que pivota ya completamente sobre cinco negocios globales multipaíses, ha acelerado la rotación de directivos en los últimos meses. La última

remodelación se produjo en enero, con la eliminación de los responsables de las tres divisiones regionales (Europa, Norteamérica y Sudamérica) para simplificar todavía más el organigrama. Unos meses antes, Ana Botín decidió poner al frente del negocio español a Ignacio

Juliá, 'country manager' del banco digital ING, que ha realizado cambios muy disruptivos. A partir de ahora, cada división contará con tres líderes: uno de negocio, otro de tecnología y otro de operaciones. El año pasado dejaron el grupo directivos históricos

que tuvieron gran proyección en el banco: Ángel Rivera, ex-CEO de Santander España; Víctor Matarranz, responsable global de Gestión de Activos y Seguros; Javier San Félix, ex-CEO de PagoNxt y Ezequiel Szafir, el hombre que relanzó Openbank.